

2025年12月期 通期決算説明資料

株式会社ムービン・ストラテジック・キャリア
証券コード:421A(東証グロース)

2026年2月13日

エグゼクティブサマリー

FY25通期決算は売上高・利益とも期初計画を大きく上回り着地

- ✓ 期初計画: 売上高35億円、営業利益15.7億円に対して売上高38億円(計画比+8.6%)、
営業利益17.6億円(同+12.2%)と、期初計画を大きく上回る実績。

FY26も高成長を持続

- ✓ 売上高50億円、営業利益22.9億円と売上高・営業利益とも+約30%成長を計画

顧客の採用ニーズは引き続き堅調

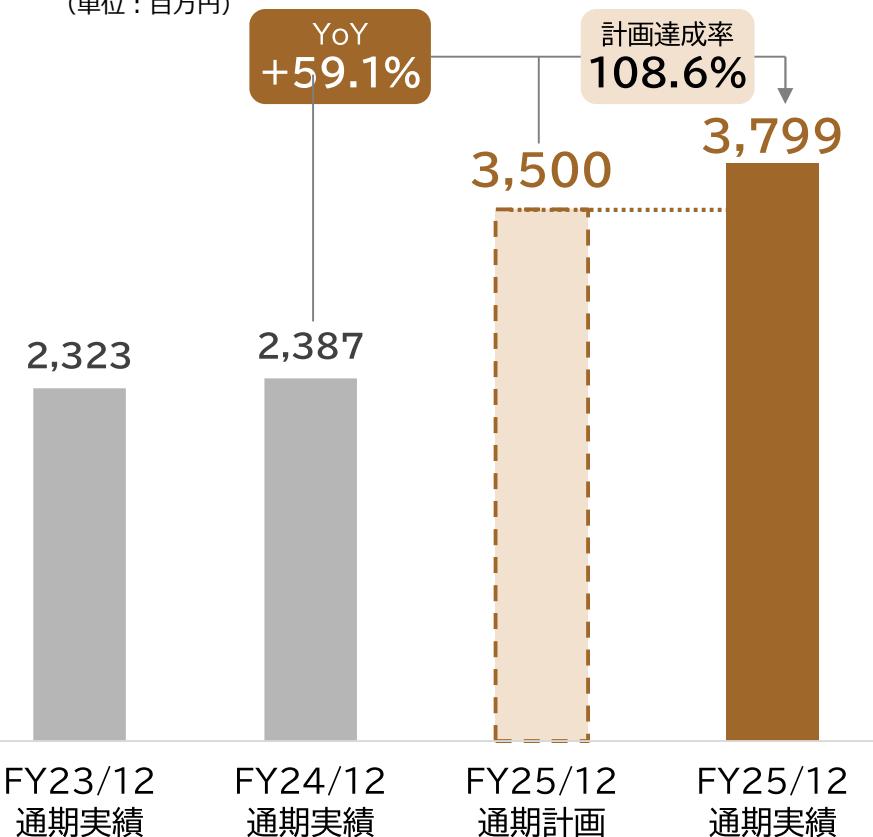
- ✓ 日本全体が人手不足で膨大な採用ニーズが発生
- ✓ コンサルティング業界は恒常に退職者補充採用ニーズが発生。
- ✓ 足下平均成約単価は更に向上しておりクライアントのニーズは引き続き旺盛

業績ハイライト

✓ FY25通期累計は、売上高は前年同期比+59.1%成長の3,799百万円、営業利益は同+104.6%成長の1,763百万円と売上高・利益ともに大きく伸長し、計画を上回る着地。

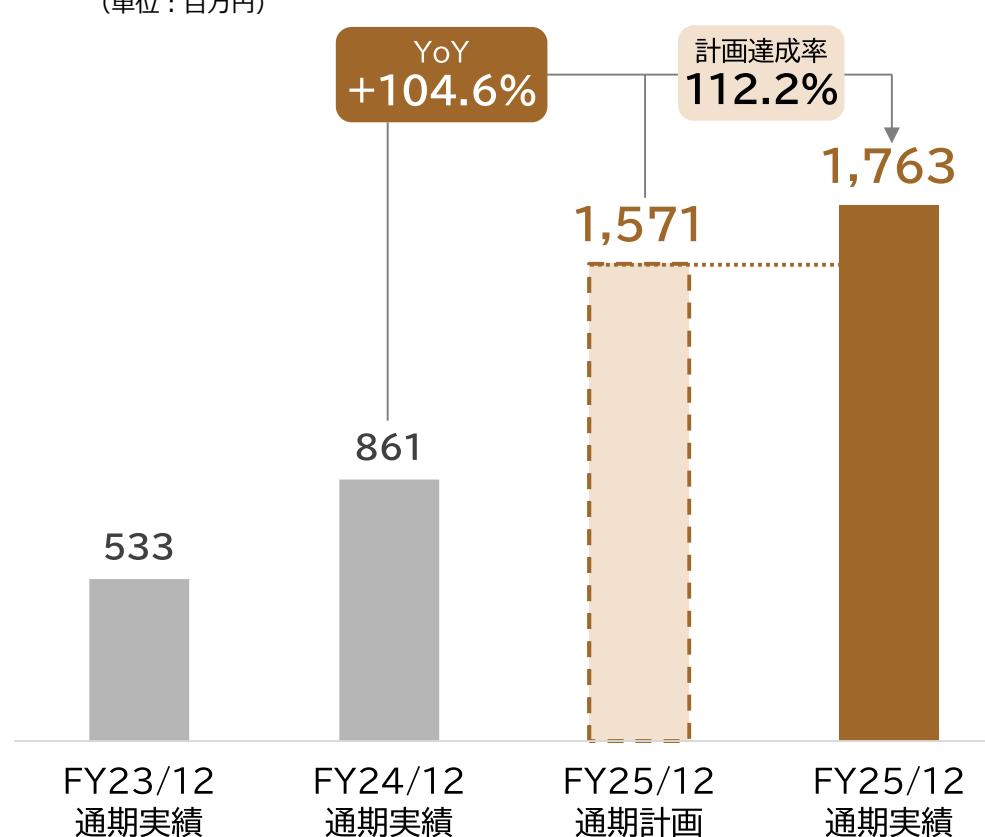
売上高

(単位：百万円)



営業利益

(単位：百万円)



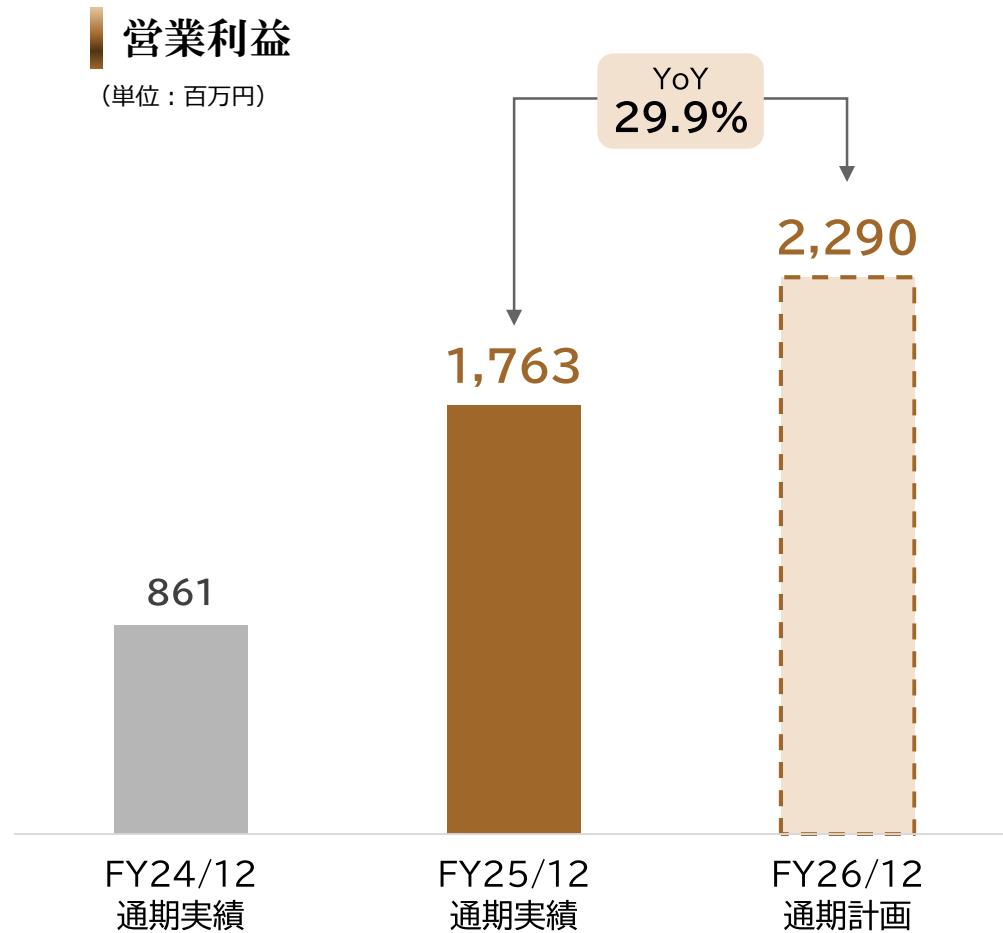
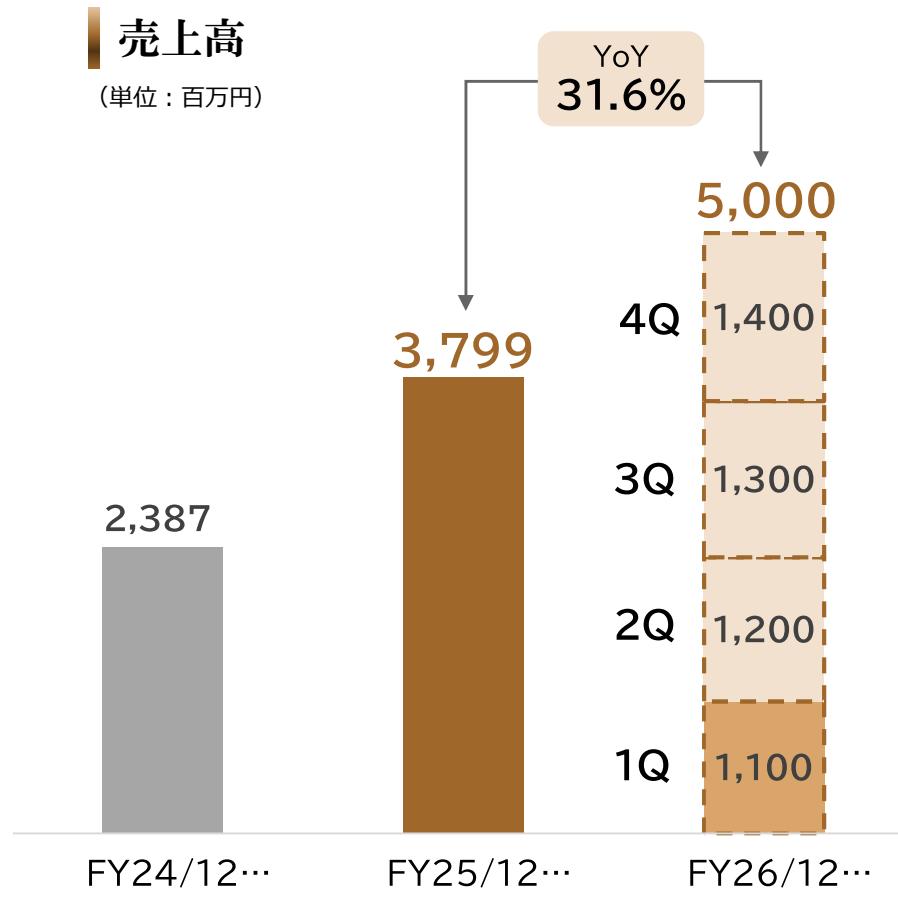
1年間で利益は倍増。

- ✓ 高利益体质を維持しながら大幅增收を実現。各種利益は前年から倍増。
- ✓ FY25は課税留保金額に対する法人税等が▲111百万円発生しており、当該課税の影響を排除した場合の当期純利益は1,264百万円。本件についてはFY26中に対策予定。

(百万円)	FY24/12 通期実績	FY25/12 通期実績	前年同期比
売上高	2,387	3,799	+59.1%
売上総利益	2,285	3,621	+58.5%
(売上総利益率)	(95.7%)	(95.3%)	(▲0.4pt)
販売費及び一般管理費	1,423	1,858	+30.5%
営業利益	861	1,763	+104.6%
(営業利益率)	(36.1%)	(46.4%)	(+10.3pt)
経常利益	864	1,756	+103.3%
(経常利益率)	(36.2%)	(46.2%)	(+10.0pt)
親会社株主に帰属する 当期純利益	575	1,153	+100.3%
(純利益率)	(24.1%)	(30.4%)	(+6.2pt)

FY26通期計画①

- ✓ FY26も引き続き売上・利益とも高成長を追求し、売上高並びに利益とも約30%の成長を計画。
FY26 1Qは売上高1,100百万円を計画（計画策定期間：2025/12初旬）。



FY26通期計画②

✓ 利益構造に変化はなく、オーガニック成長で計画達成予定。また、FY26中に課税留保金額に対する法人税等の影響を排除するための対策を実施し、当期純利益は約38%伸長見込。

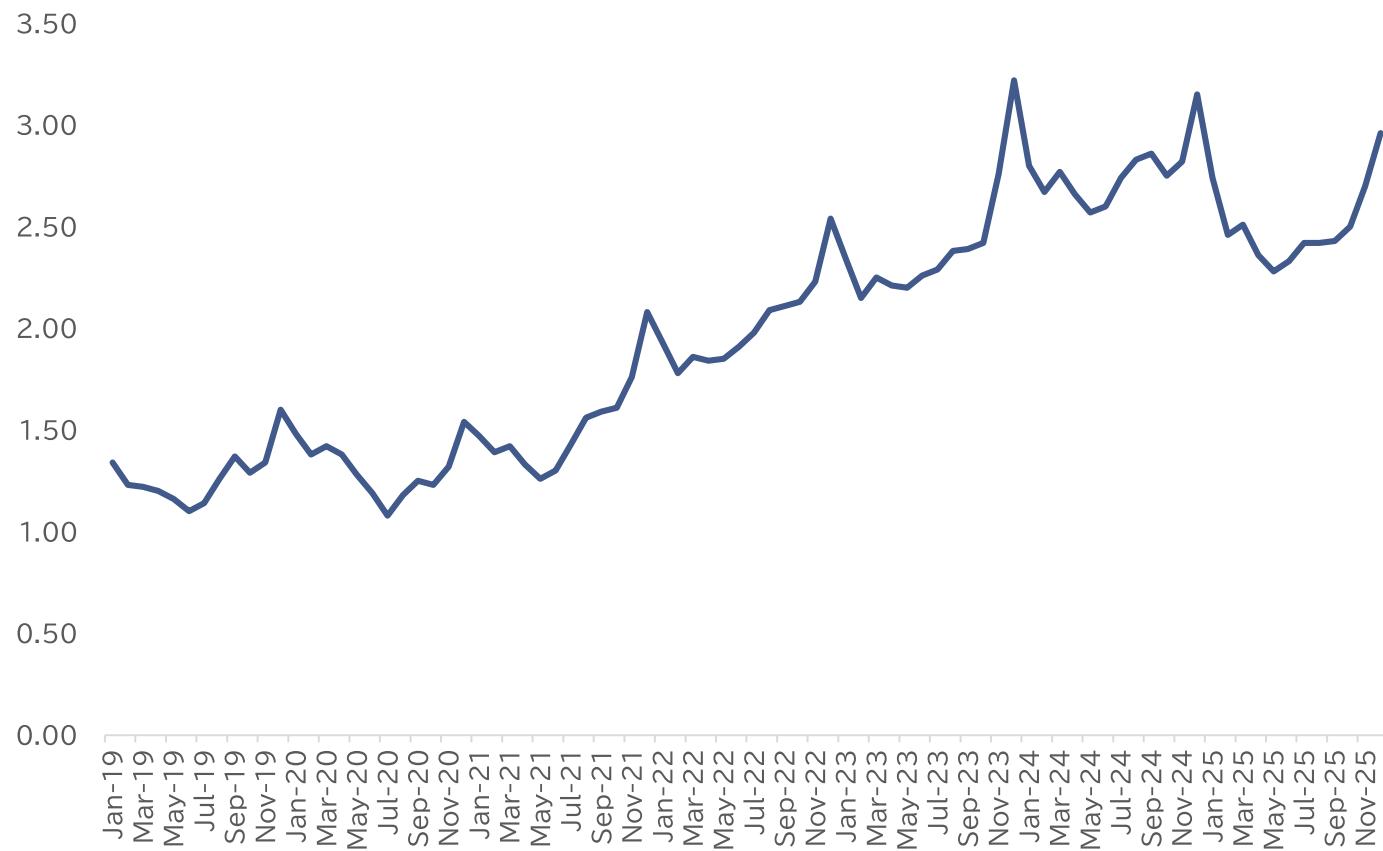
(百万円)	FY25/12 通期実績	FY26/12 通期計画	前年比
売上高	3,799	5,000	+31.6%
売上総利益	3,621	4,728	+30.5%
(売上総利益率)	(95.3%)	(94.6%)	(▲0.8pt)
販売費及び一般管理費	1,858	2,438	+31.2%
営業利益	1,763	2,290	+29.9%
(営業利益率)	(46.4%)	(45.8%)	(▲0.6pt)
経常利益	1,756	2,291	+30.4%
(経常利益率)	(46.2%)	(45.8%)	(▲0.4pt)
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,153	1,590	+37.8%
(純利益率)	(30.4%)	(31.8%)	(+1.4pt)

マクロトレンド:日本全体で求人数>>求職者数

- ✓ 1人の求職者に対して3.5件の求人が発生している、日本全体で人手不足の状況。
弊社はその時採用意欲が高い企業に人材を紹介していくのみ。コンサルティング業界に特化しているわけではない。

転職求人倍率の推移

(単位: 倍)



* パーソルキャリア株式会社公表
「転職求人倍率レポート(データ)」より作成

今一番ホットなコンサルティング業界は毎年退職者補充が必要

- ✓ コンサルティングファームの平均離職率

10% ~ 20%

- ✓ 大手コンサルティングファームの社員数

アクセンチュア: 約28,000人

デロイトトーマツコンサルティング: 約6,000人

PwCコンサルティング: 約5,500人

EYストラテジー・アンド・コンサルティング: 約4,200人

KPMGコンサルティング: 約2,300人

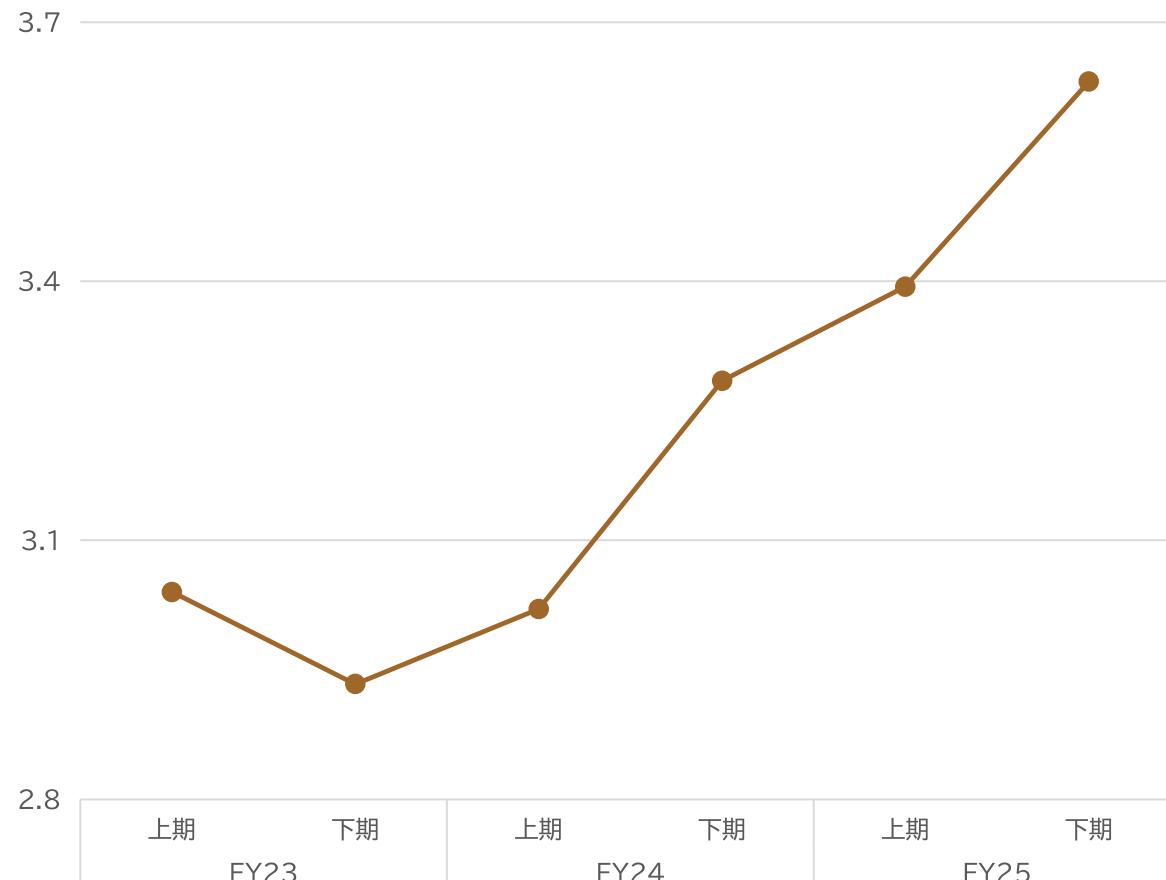
※2026年1月時点における、アクセンチュア株式会社、デロイトトーマツコンサルティング合同会社/デロイトトーマツアクト株式会社/デロイトトーマツサイバー合同会社、PwCコンサルティング合同会社、EYストラテジー・アンド・コンサルティング株式会社、KPMGコンサルティング株式会社の社会保険被保険者数合計にて算出。

足下成約単価はさらに向上

- ✓ FY25下期は上期より更に平均成約単価が向上。大手ファーム/新興系ファーム共に採用を活性化しており、クライアントのニーズは引き続き旺盛。

転職支援1件当たりの平均成約単価

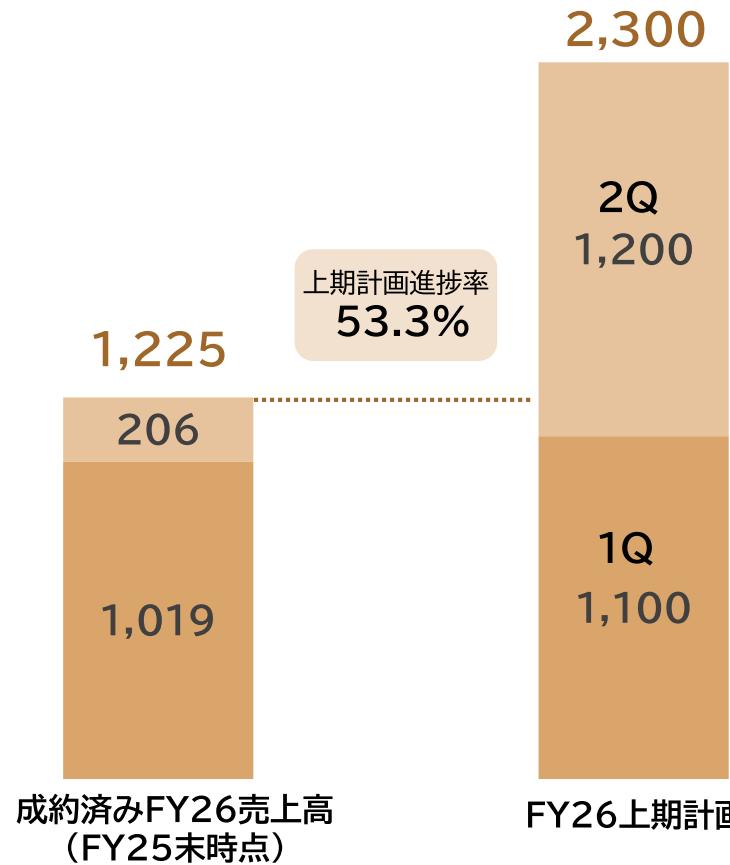
(単位：百万円)



FY26計画達成のスタートダッシュは順調

- ✓ FY25末時点で、FY26売上12.2億円が既に成約済。

(単位：百万円)



※成約済み売上高とは、当該期間内に顧客企業への入社が決定した、将来の売上見込金額を指す。会計上実際に売上として計上される時期は入社時期に基づくため、FY25 3Q～4Q成約済み売上高の一部がFY26 1Q～2Qに売上高として計上される。

中期経営計画について

当社の中期経営計画については、2026年3月24日
(株主総会開催予定日)の発表を予定しております。

計画の詳細は当社IRサイト(<https://corp.movin.co.jp/ir/>)にて
開示させていただきます。

ご注意事項

- 本資料には、当社に関する見通し、計画、目標などの将来に関する記述がなされています。これらの記述には、「予想」、「予測」、「期待」、「意図」、「計画」、「可能性」、「見込み」やこれらの類義語が含まれることがあります、これらに限られるものではありません。これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報をもとに、本資料の作成時点における当社の判断に基づいて記載したものであり、将来の結果や業績を保証するものではありません。また、これらの記述は、一定の前提(仮定)の下になされており、さらに、その性質上、様々なリスク、不確実性その他の要素を伴い、実際の業績は、将来予想に関する記述によって明示的または默示的に示された将来の業績や結果の予測とは大きく異なる可能性があります。
- 本資料には、当社の競争環境、業界のトレンドや一般的な社会構造の変化に関する情報等の当社以外に関する情報が含まれております。当社は、これらの情報の正確性、合理性及び適切性等について独自の検証を行っておらず、いかなる当該情報についてこれを保証するものではありません。
- 本資料は、当社に関する情報提供を目的とするものであり、当社が発行する有価証券の取得勧誘または売付け勧誘等を目的としたものではありません。

<お問い合わせ先>

株式会社ムービン・ストラテジック・キャリア IR担当
E-mail : ir@movin.co.jp