

# 2026年3月期 第3四半期 決算説明資料

2026年2月13日

## 株式会社ゼネテック

証券コード：4492

# 目次

- ① 2026年3月期 第3四半期 決算概要
- ② 2026年3月期 第3四半期 セグメント別の状況
- ③ 財政状態・業績予想・株主還元
- ④ トピックス
- ⑤ 当社事業のご紹介
- ⑥ 会社概要

# 2026年3月期 第3四半期 決算概要

# 2026年3月期 第3四半期 決算サマリー

## 決算 ポイント

売上高 : SS事業・ES事業 前年同期比増収、新規連結効果で過去最高を更新  
営業利益 : 前年同期比減益だが、下期取り組みが奏功し回復基調

注) SS事業 : システムソリューション事業 ES事業 : エンジニアリングソリューション事業

売上高 **78.4億円** 前年同期比 **+20.1億円 +34.6%**

営業利益 **3.2億円** 前年同期比 **△1.0億円 △23.8%**

営業利益率 **4.1%** 前年同期比 **△3.2p**

EBITDA<sup>(※1)</sup> **5.0億円** 前年同期比 **△0.3億円 △6.0%**

EBITDA率<sup>(※2)</sup> **6.5%** 前年同期比 **△2.8p**

※1 EBITDA : 営業利益 + 減価償却費 + のれん償却

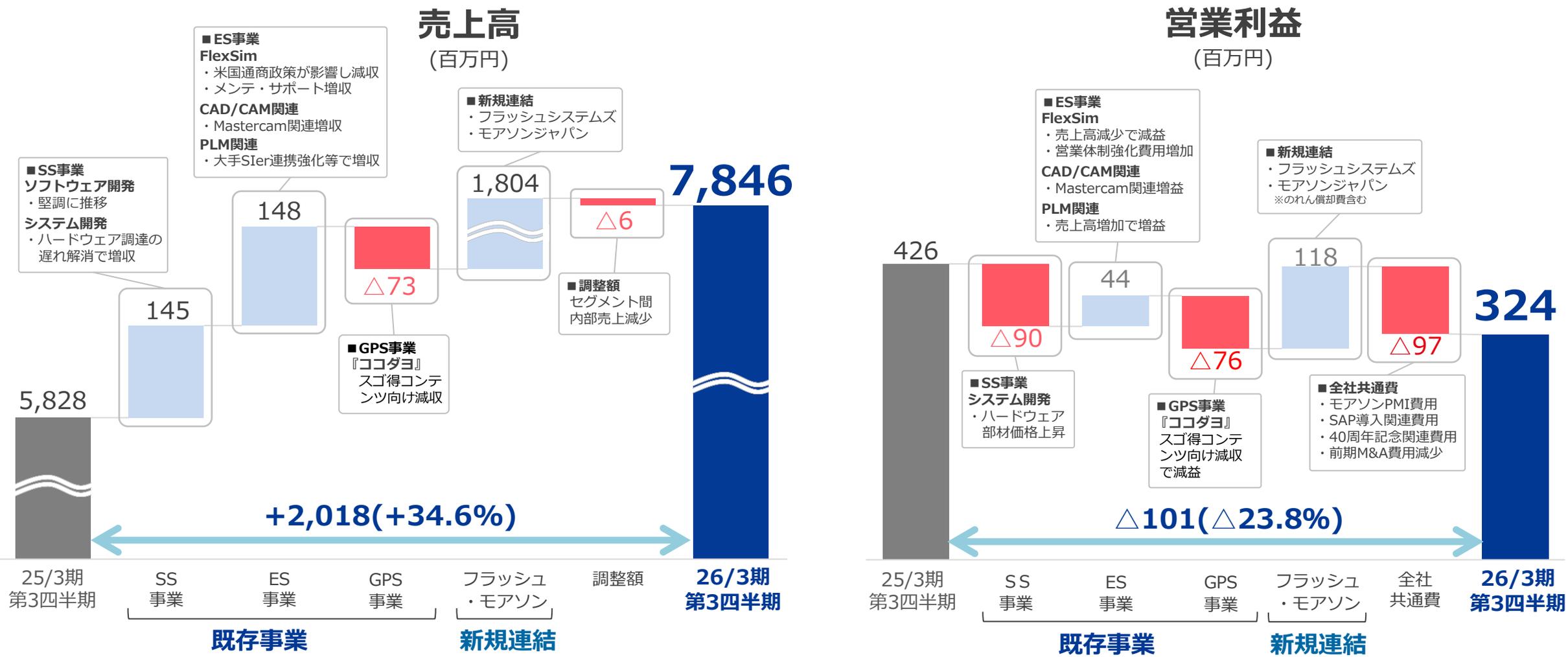
※2 EBITDA率 : EBITDA/売上高 (EBITDAマージン)

# 2026年3月期 第3四半期 決算概要

| (百万円)                | 2025年3月期<br>第3四半期実績 | 構成比    | 2026年3月期<br>第3四半期実績 |        | 前年同期比  |        |
|----------------------|---------------------|--------|---------------------|--------|--------|--------|
|                      |                     |        |                     | 構成比    | 増減額    | 増減率    |
| 売上高                  | 5,828               | 100.0% | <b>7,846</b>        | 100.0% | +2,018 | +34.6% |
| 売上総利益                | 2,307               | 39.6%  | <b>2,921</b>        | 37.2%  | +614   | +26.6% |
| 営業利益                 | 426                 | 7.3%   | <b>324</b>          | 4.1%   | △101   | △23.8% |
| 経常利益                 | 412                 | 7.1%   | <b>331</b>          | 4.2%   | △80    | △19.6% |
| 親会社株主に帰属する<br>四半期純利益 | 210                 | 3.6%   | <b>182</b>          | 2.3%   | △28    | △13.5% |

# 売上高・営業利益の増減要因 (前年同期比較)

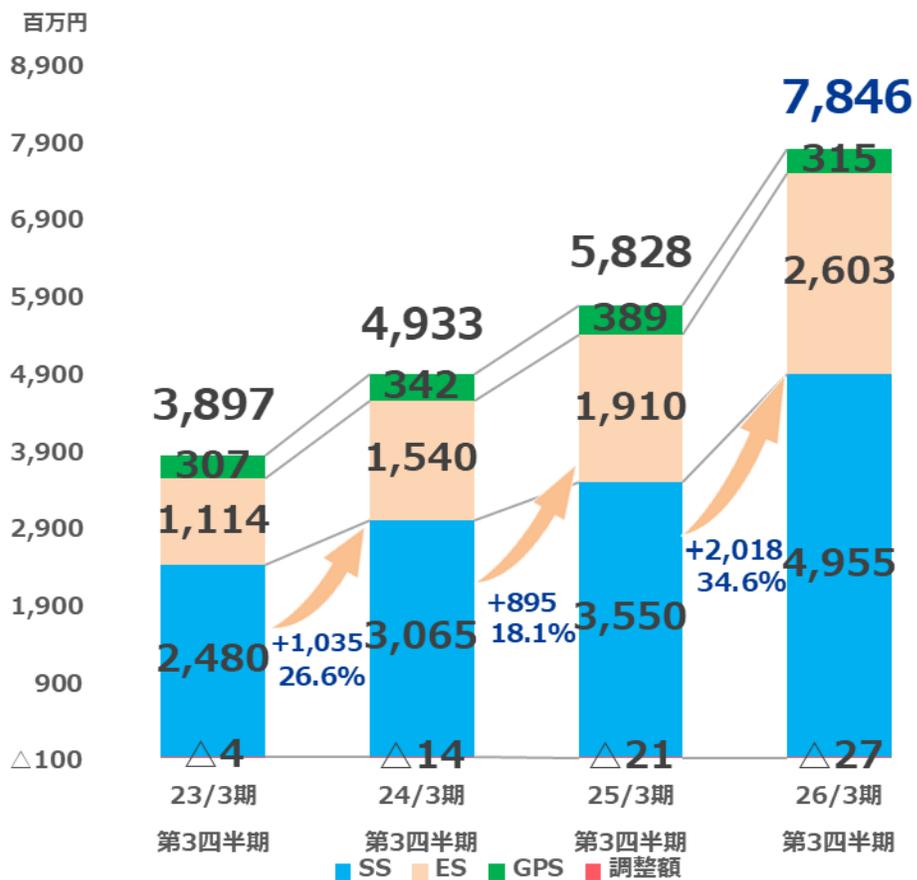
## 既存事業・新規連結 前年同期比較



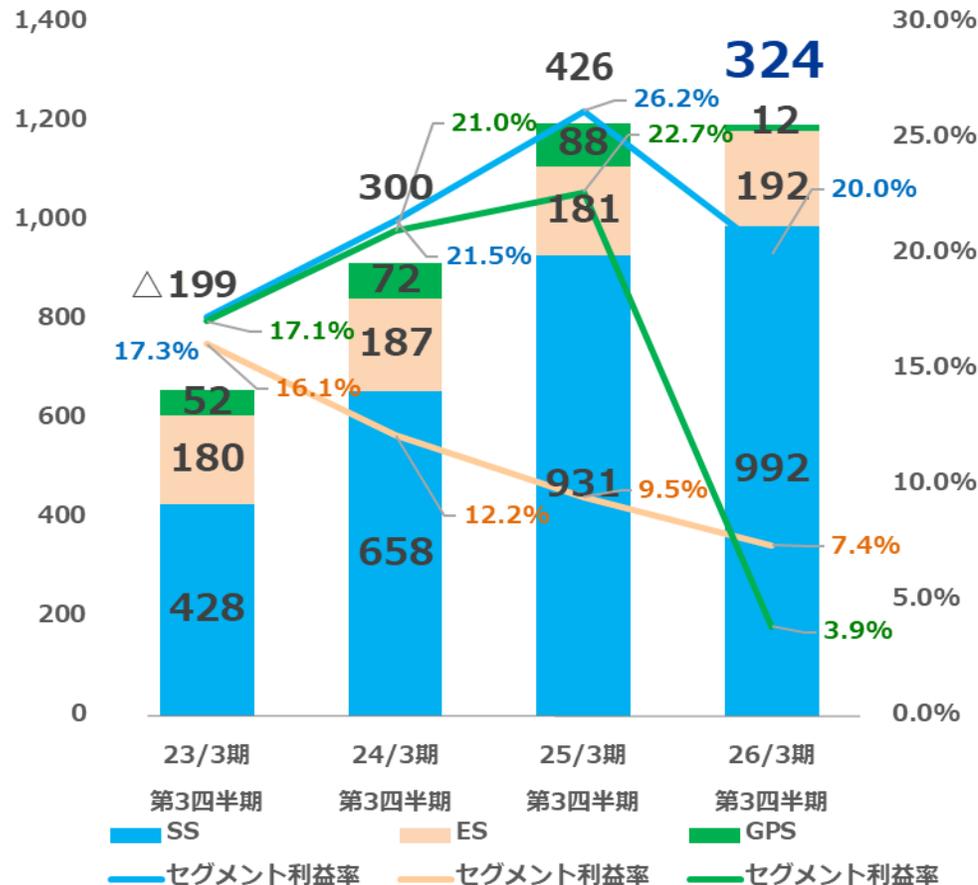
SS : システムソリューション事業 ES : エンジニアリングソリューション事業 GPS : GPS事業

# セグメント別 売上高・セグメント利益 第3四半期推移

23/3期-26/3期 連結・セグメント別 売上高推移

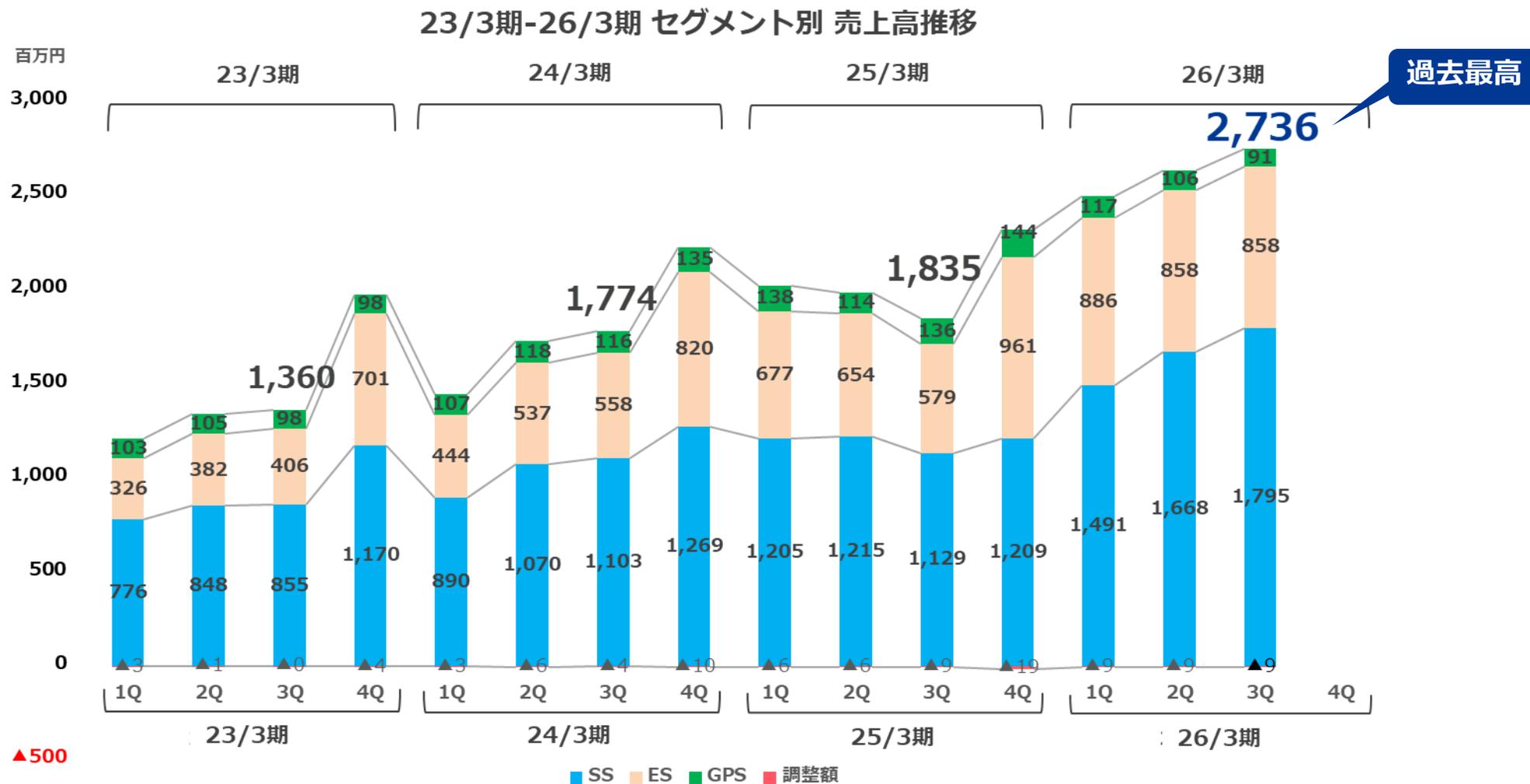


23/3期-26/3期 セグメント利益推移 セグメント利益率



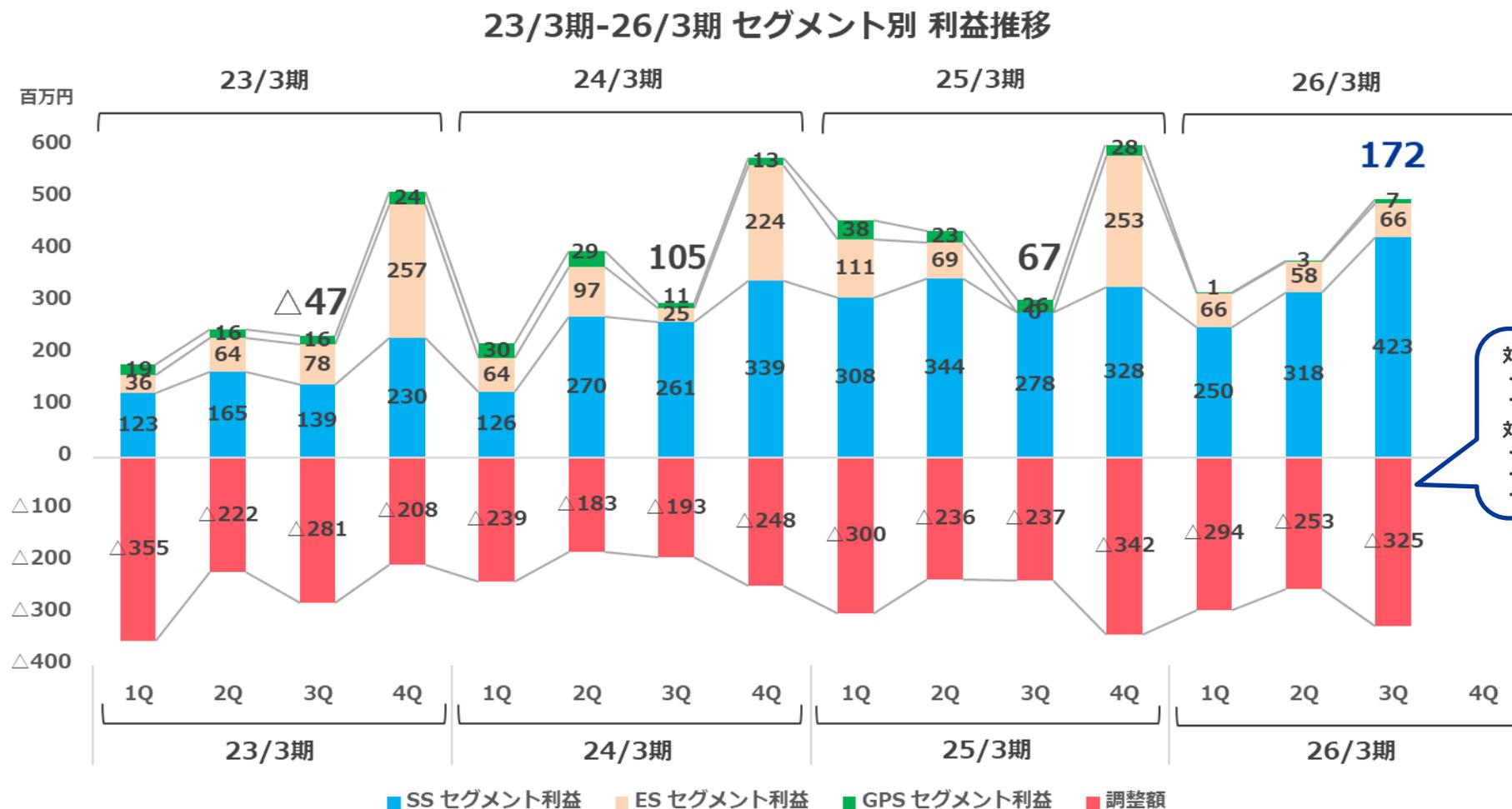
※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。

# セグメント別 四半期売上高推移



※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。  
 ※当社グループは、顧客の需要動向により期末に売上が集中する傾向があります。

# セグメント別 四半期セグメント利益推移



対今期2Q比+72百万円の主な内容  
 ・ 基幹システム導入関連費用の増加  
 ・ 当社40周年記念関連費用の増加

対前期3Q比+88百万円の主な内容  
 ・ モアソンジャパンPMI費用の増加  
 ・ 基幹システム導入関連費用の増加  
 ・ 当社40周年記念関連費用の増加

※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。  
 ※当社グループは、顧客の需要動向により期末に売上が集中する傾向があります。

# セグメント別 四半期データ

| (百万円) | 2023年3月期 |        |       |       |       | 2024年3月期 |       |       |       |       | 2025年3月期 |       |       |       |       | 2026年3月期 |       |       |       |    |  |
|-------|----------|--------|-------|-------|-------|----------|-------|-------|-------|-------|----------|-------|-------|-------|-------|----------|-------|-------|-------|----|--|
|       | 1Q       | 2Q     | 3Q    | 4Q    | 通期    | 1Q       | 2Q    | 3Q    | 4Q    | 通期    | 1Q       | 2Q    | 3Q    | 4Q    | 通期    | 1Q       | 2Q    | 3Q    | 4Q    | 通期 |  |
| 連結    | 売上高      | 1,203  | 1,334 | 1,360 | 1,966 | 5,864    | 1,439 | 1,720 | 1,774 | 2,214 | 7,147    | 2,014 | 1,978 | 1,835 | 2,295 | 8,124    | 2,486 | 2,623 | 2,736 |    |  |
|       | 営業損益     | △175   | 24    | △47   | 303   | 105      | △17   | 214   | 105   | 328   | 629      | 157   | 200   | 67    | 267   | 693      | 24    | 127   | 172   |    |  |
|       | 利益率      | △14.6% | 1.9%  | △3.5% | 15.5% | 1.8%     | △1.2% | 12.4% | 5.9%  | 14.8% | 8.8%     | 7.8%  | 10.1% | 3.6%  | 11.7% | 8.5%     | 1.0%  | 4.9%  | 6.3%  |    |  |
| SS    | 売上高      | 776    | 848   | 855   | 1,170 | 3,650    | 890   | 1,070 | 1,103 | 1,269 | 4,334    | 1,205 | 1,215 | 1,129 | 1,209 | 4,759    | 1,491 | 1,668 | 1,795 |    |  |
|       | 利益       | 123    | 165   | 139   | 230   | 659      | 126   | 270   | 261   | 339   | 998      | 308   | 344   | 278   | 328   | 1,259    | 250   | 318   | 423   |    |  |
|       | 利益率      | 15.9%  | 19.6% | 16.3% | 19.7% | 18.1%    | 14.3% | 25.2% | 23.7% | 26.7% | 23.0%    | 25.6% | 28.3% | 24.6% | 27.1% | 26.5%    | 16.8% | 19.1% | 23.6% |    |  |
| ES    | 売上高      | 326    | 382   | 406   | 701   | 1,816    | 444   | 537   | 558   | 820   | 2,360    | 677   | 654   | 579   | 961   | 2,871    | 886   | 858   | 858   |    |  |
|       | 利益       | 36     | 64    | 78    | 257   | 437      | 64    | 97    | 25    | 224   | 411      | 111   | 69    | 0     | 253   | 434      | 66    | 58    | 66    |    |  |
|       | 利益率      | 11.2%  | 16.9% | 19.4% | 36.7% | 24.1%    | 14.4% | 18.2% | 4.6%  | 27.4% | 17.4%    | 16.4% | 10.7% | 0.1%  | 26.3% | 15.1%    | 7.5%  | 6.9%  | 7.8%  |    |  |
| GPS   | 売上高      | 103    | 105   | 98    | 98    | 405      | 107   | 118   | 116   | 135   | 478      | 138   | 114   | 136   | 144   | 534      | 117   | 106   | 91    |    |  |
|       | 利益       | 19     | 16    | 16    | 24    | 76       | 30    | 29    | 11    | 13    | 85       | 38    | 23    | 26    | 28    | 117      | 1     | 3     | 7     |    |  |
|       | 利益率      | 19.0%  | 15.8% | 16.7% | 24.6% | 18.9%    | 28.6% | 25.1% | 10.0% | 9.9%  | 17.9%    | 28.0% | 20.1% | 19.5% | 19.9% | 22.0%    | 1.0%  | 3.3%  | 8.4%  |    |  |
| 調整額   | 売上高      | △3     | △1    | △0    | △4    | △9       | △3    | △6    | △4    | △10   | △24      | △6    | △6    | △9    | △19   | △40      | △9    | △9    | △9    |    |  |
|       | 利益       | △355   | △222  | △281  | △208  | △1,068   | △239  | △183  | △193  | △248  | △866     | △300  | △236  | △237  | △342  | △1,117   | △294  | △253  | △325  |    |  |

※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。

※当社グループは、顧客の需要動向により期末に売上が集中する傾向があります。

# 2026年3月期 第3四半期 セグメント別の状況

# 下期の主な取り組み

通期業績予想の達成、収益向上、  
次期中期経営計画に向けたアクション

## 重点ポイント

- 既存事業の収益改善
- 新規連結子会社の収益改善
- 収益改善を支える経営基盤の整備



### SS 既存事業

高付加価値案件の拡大

- ソフトウェア開発
  - ・ 自動車を中心とした高付加価値案件 (SDV・ADAS等)の拡大
- システム開発
  - ・ 高付加価値なFPGA開発案件の受注

### GPS事業

- 『ココダヨ』
  - ・ NTTドコモ「スゴ得コンテンツ」
  - ・ ストア(App Store、Google Play)向け拡大
  - ・ 法人、自治体向けのサービスの拡充
  - ・ 海外展開

### ES 既存事業

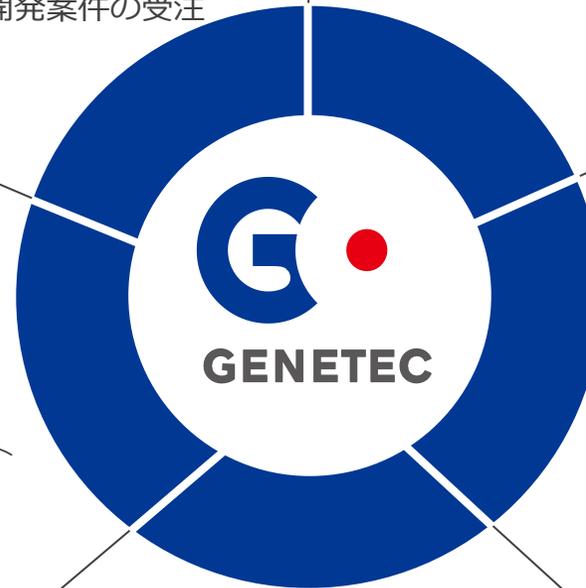
- FlexSim
  - ・ 準大手、中堅企業への拡販
- Mastercam (CAD/CAMソフトウェア関連)
  - ・ 技術サービスの拡大
  - ・ カスタマイズソフト・アドオンソフトウェア、エンジニアリングサービス
- PLM・ERP
  - ・ 既存案件の開発継続
  - ・ 大手SIerとの連携強化による案件獲得継続

### 新規連結

- モアソンジャパン
  - ソフトウェア開発
    - ・ 既存顧客の収益改善
    - ・ プロジェクト管理の徹底
  - CAD/CAM関連
    - ・ 技術サービスの拡大
    - ・ 拠点の統廃合

### 経営基盤

- 組織および事業の合理化
  - ・ フラッシュシステムズ2026年1月1日吸収合併
  - ・ 拠点の統廃合
- 人的価値の向上
  - ・ プロジェクトマネジメント力強化
  - ・ 営業力強化(提案型/インサイドセールス)



# SS (システムソリューション) 事業

売上高 前年同期比39.6%増 セグメント利益 前年同期比6.6%増

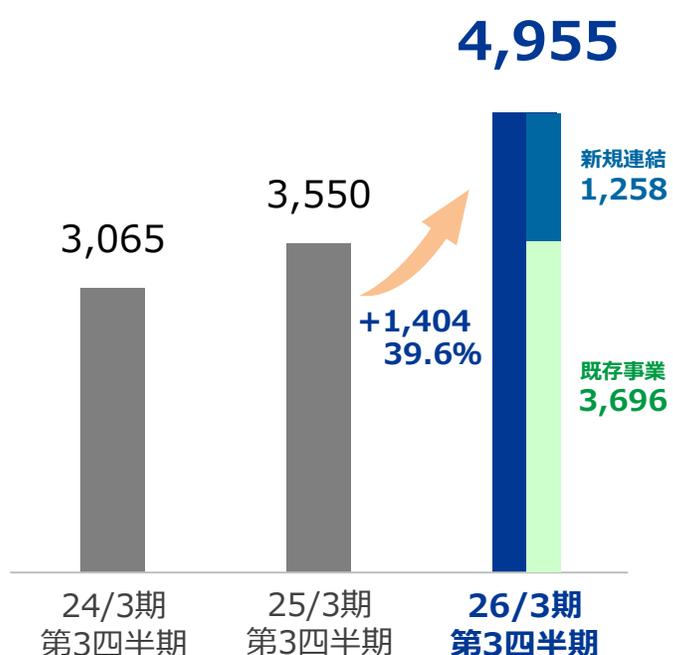
## ソフトウェア開発

**既存事業** : モビリティ開発における自動車メーカー・Tier1企業の統合ECU等の高付加価値案件の継続、鉄道車両のソフトウェア開発、デジタル家電などの組込系ソフトウェア開発が堅調に推移し増収

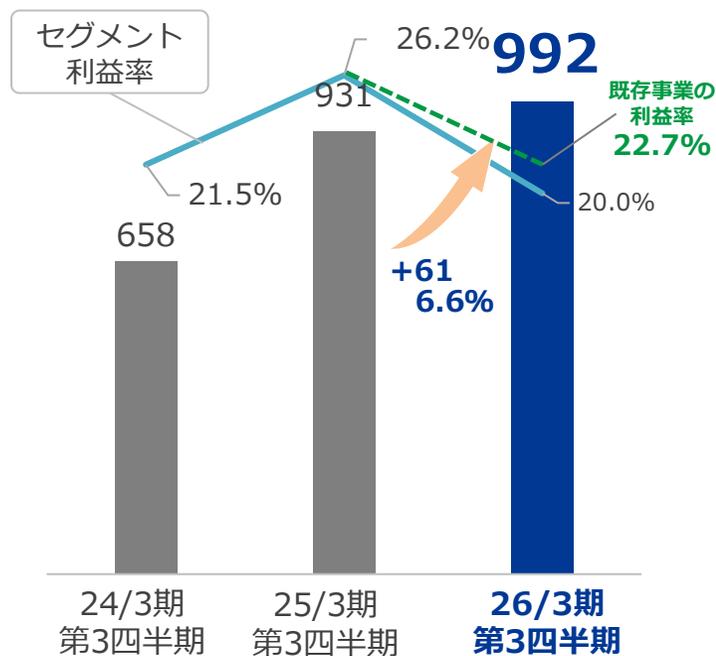
**新規連結効果** : モアソンジャパンのデジタル楽器、産業用ロボット制御、放送局向けソフトウェア開発など

**システム開発** : ハードウェア調達の遅れが解消し増収であったが、ハードウェア部材の仕入価格上昇で減益

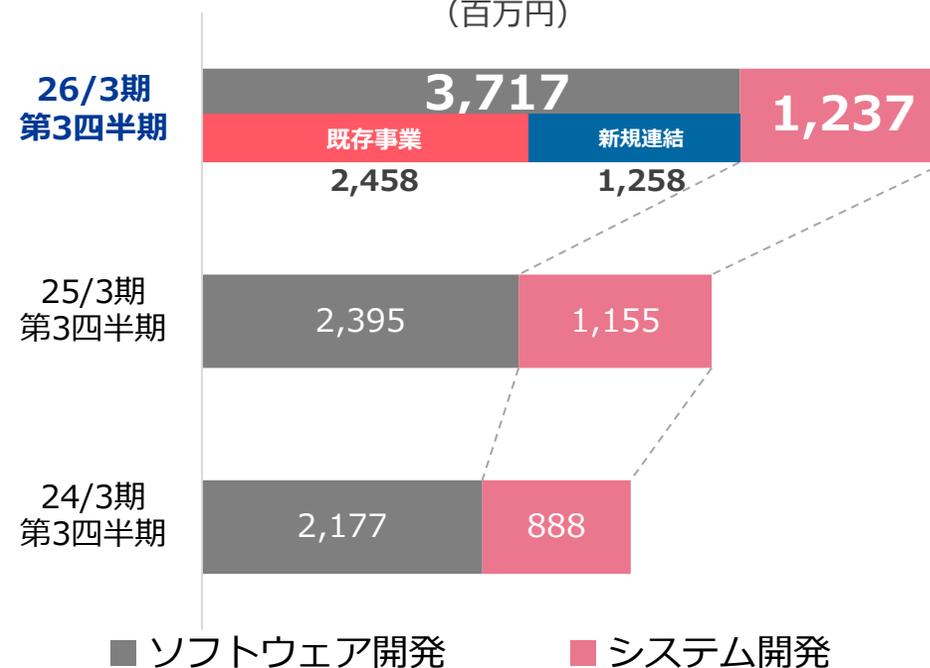
売上高  
(百万円)



セグメント利益  
(百万円)



売上高 : 分野別推移  
(百万円)



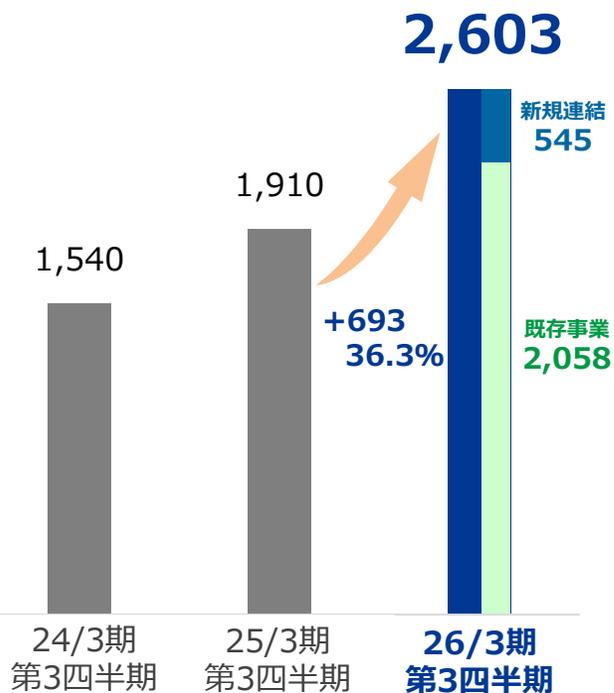
※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -1-

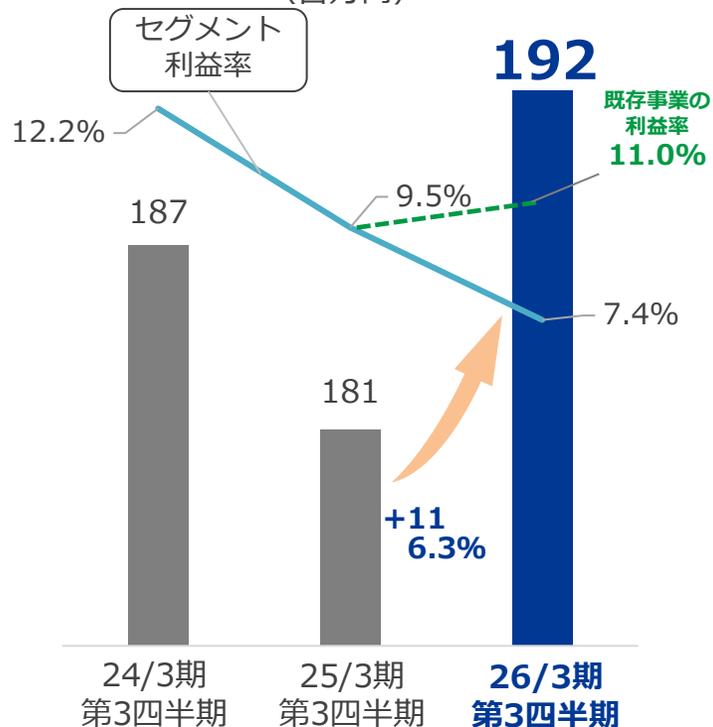
売上高 前年同期比36.3%増 セグメント利益 前年同期比6.3%増

(各詳細は次ページ)

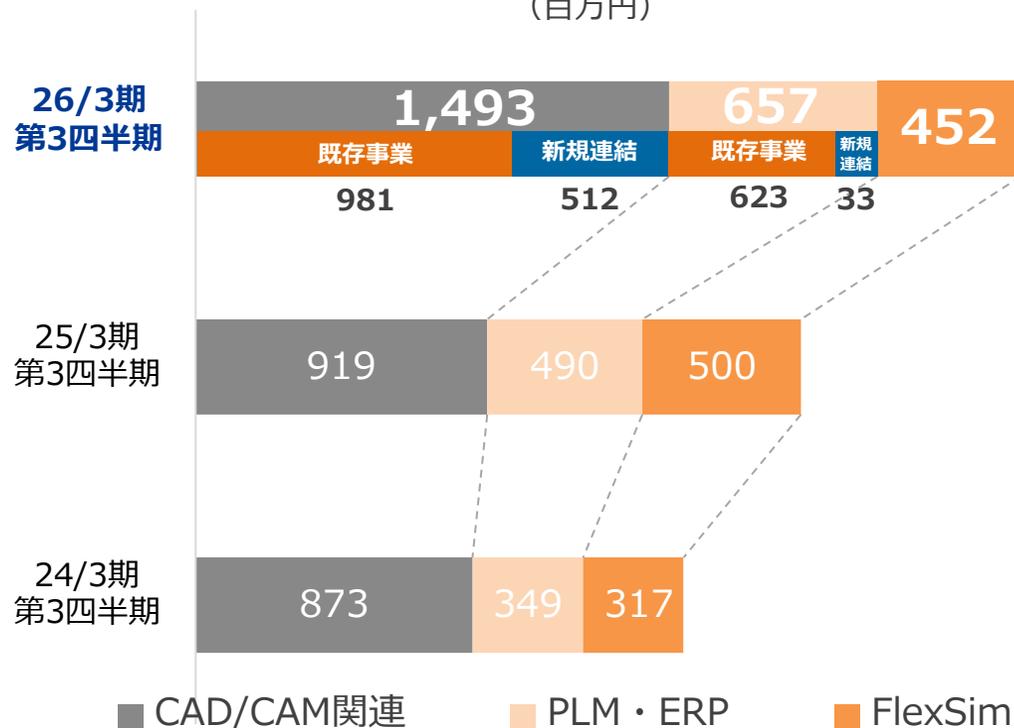
売上高  
(百万円)



セグメント利益  
(百万円)



売上高：分野別推移  
(百万円)



※セグメント変更(EVC関連開発をES事業からSS事業に変更)により、組換え後の数値で表記しています。

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -2-

売上高 前年同期比36.3%増 セグメント利益 前年同期比6.3%増

**FlexSim**



: 既存ユーザーへのメンテナンス・サポート、コンサルティング営業強化、準大手・中堅企業へ拡販中  
しかし、米国通商政策による先行き不透明感の影響で、今期を通じて製造・物流企業の設備投資姿勢が慎重であり減収

## CAD/CAMソフトウェア関連

**既存事業**



: 当社の技術的知見を活かしたカスタマイズソフトウェア、アドオンソフトウェア、エンジニアリングサービス等の技術サービス、各種キャンペーンで増収

**新規連結効果** : モアソンジャパンのCAD/CAM関連売上高

**PLM・ERP**



: 既存案件の開発継続に加え、大手SIerとの連携強化による案件増加、子会社フラッシュシステムズ(※)の新規連結効果などで増収

※2026年1月1日 吸収合併済み

# GPS事業

**売上高 前年同期比18.9%減 セグメント利益 前年同期比86.1%減**

防災サポートアプリ『ココダヨ』：サービス全体の累計ダウンロード数187万件突破

災害時位置情報受信アプリ



- ・ストア(App Store、Google Play)向けの売上は順調に増加し増収
- ・NTTドコモ「スゴ得コンテンツ」向け売上は『ココダヨ』に適用されるレベニューシェア(※)の低下が今期を通じて続き減収

(※ サービス全体の収益をアプリ提供事業者間で分配する仕組み)

## 売上高

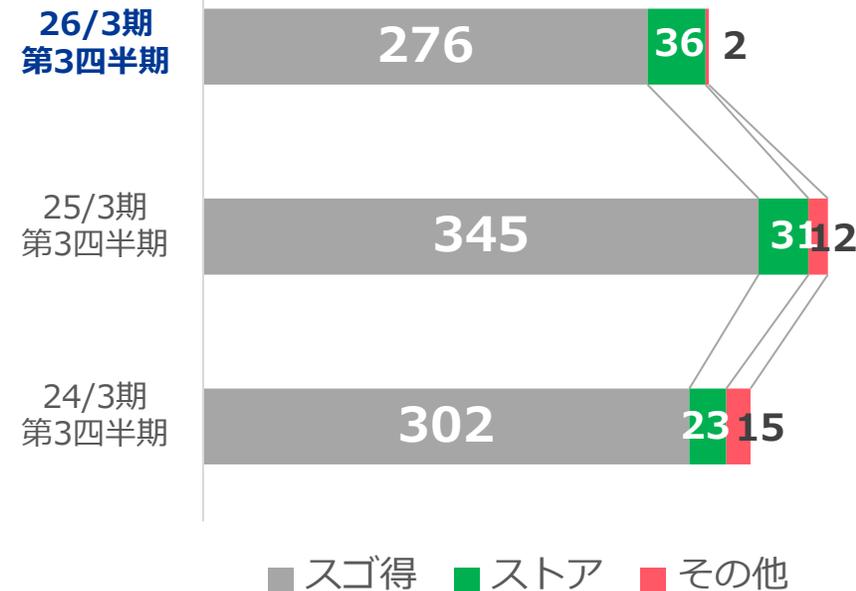
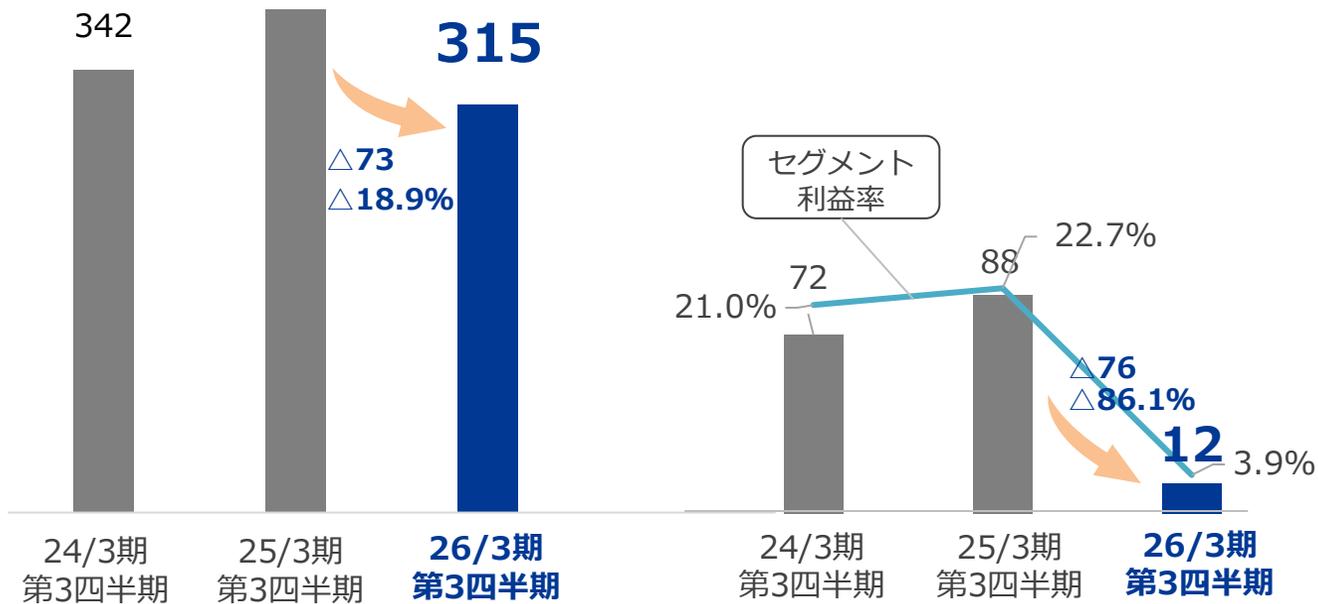
(百万円)  
389

## セグメント利益

(百万円)

## 売上高：分野別推移

(百万円)



# 財政状態・業績予想・株主還元

# 連結貸借対照表 前期末比較

| (百万円)    |       | 2025年3月期<br>期末 | 2026年3月期<br>第3四半期末 | 増減   | 増減の<br>主な理由                                       |
|----------|-------|----------------|--------------------|------|---|
| 資産の部     | 流動資産  | 4,620          | 4,284              | △335 | 現金及び預金△324<br>受取手形及び売掛金△124<br>契約資産+147           |
|          | 固定資産  | 2,529          | 2,352              | △176 | のれん償却△123<br>繰延税金資産△66                            |
| 合計       |       | 7,149          | 6,637              | △511 |   |
| 負債の部     | 流動負債  | 3,333          | 2,994              | △339 | 短期借入金+400<br>未払金△387<br>未払法人税等△171<br>賞与引当金△146   |
|          | 固定負債  | 1,411          | 1,245              | △166 | 長期借入金△187   |
| 合計       |       | 4,745          | 4,239              | △505 |   |
| 純資産の部    | 資本金   | 379            | 388                | +9   |   |
|          | 資本剰余金 | 517            | 528                | +11  |   |
|          | 利益剰余金 | 1,508          | 1,483              | △25  | 親会社株主に<br>帰属する四半期純利益+182<br>配当金支払に<br>よる利益剰余金△207 |
| 合計       |       | 2,403          | 2,397              | △5   |   |
| 負債・純資産合計 |       | 7,149          | 6,637              | △511 |   |

# 2026年3月期 通期業績予想

## 通期業績予想の修正はありません

※当社グループは、顧客の需要動向により期末に売上が集中する傾向があります。  
今後の業績動向を踏まえ、修正の必要が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

| (百万円)                   | 2025年3月期    |       |            | 2026年3月期     |               |              | 進捗率<br>前期比増減<br>(B-A) |
|-------------------------|-------------|-------|------------|--------------|---------------|--------------|-----------------------|
|                         | 第3四半期<br>実績 | 通期実績  | 進捗率<br>(A) | 第3四半期<br>実績  | 通期予想          | 進捗率<br>(B)   |                       |
| 売上高                     | 5,828       | 8,124 | 71.7%      | <b>7,846</b> | <b>11,800</b> | <b>66.5%</b> | △5.2p                 |
| 営業利益                    | 426         | 693   | 61.4%      | <b>324</b>   | <b>800</b>    | <b>40.6%</b> | △20.8p                |
| 経常利益                    | 412         | 683   | 60.3%      | <b>331</b>   | <b>775</b>    | <b>42.8%</b> | △17.5p                |
| 親会社株主に帰属する<br>四半期/当期純利益 | 210         | 421   | 50.1%      | <b>182</b>   | <b>450</b>    | <b>40.5%</b> | △9.6p                 |

# 2026年3月期 株主還元

配当予想の修正はありません  
年間配当 前期比+1.5円の19.50円を予想

配当方針：中間配当および期末配当の年2回、2026年3月期までを目安として、  
連結配当性向50%程度を目途とする。

## 配 当

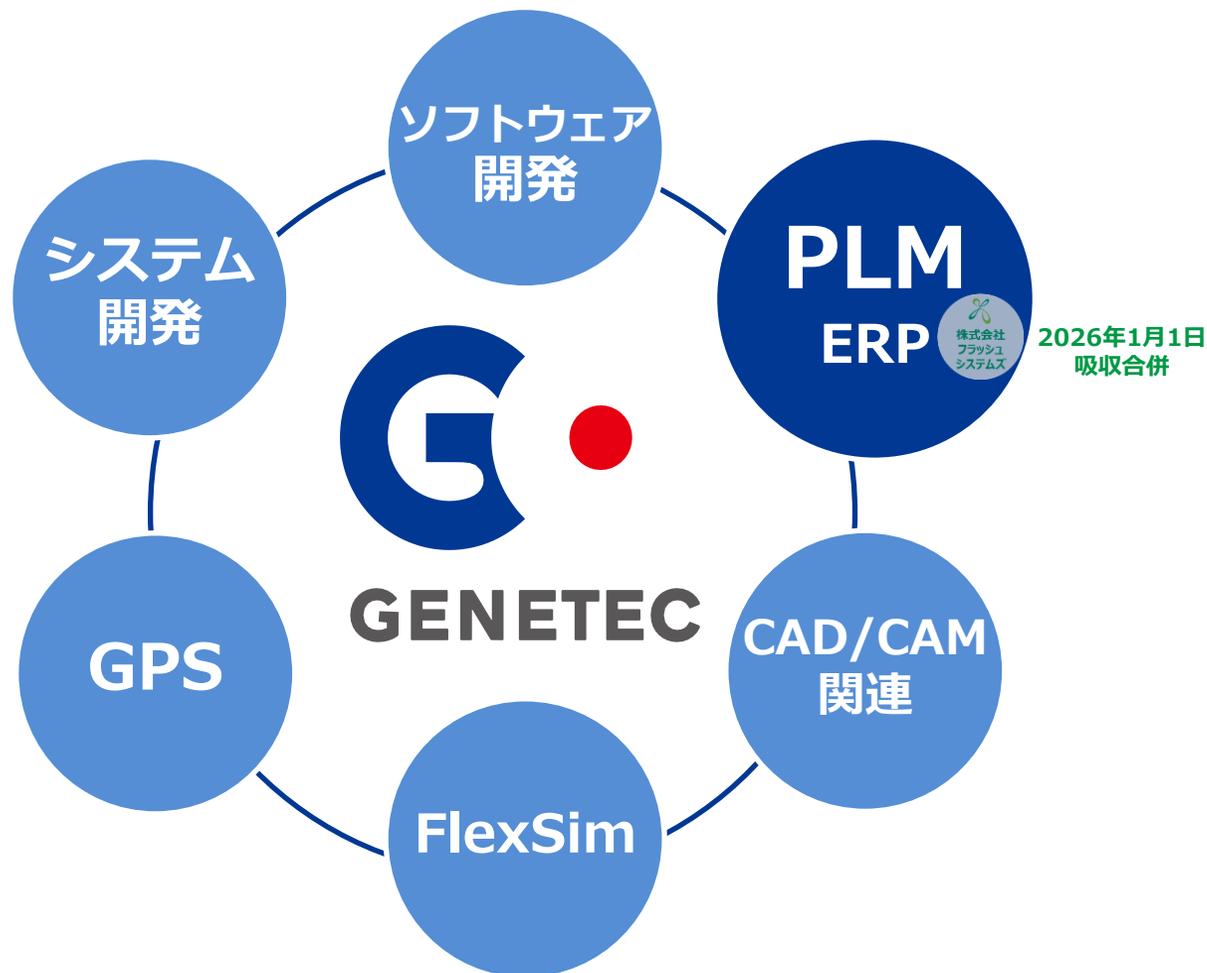
|                 | 中間配当  | 期末配当       | 合計     |
|-----------------|-------|------------|--------|
| 2025年3月期（実績）    | 8.00円 | 10.00円     | 18.00円 |
| 2026年3月期（実績/予想） | 8.00円 | 11.50円（予想） | 19.50円 |

# トピックス

# 完全子会社フラッシュシステムズの吸収合併

吸収合併日：2026年1月1日

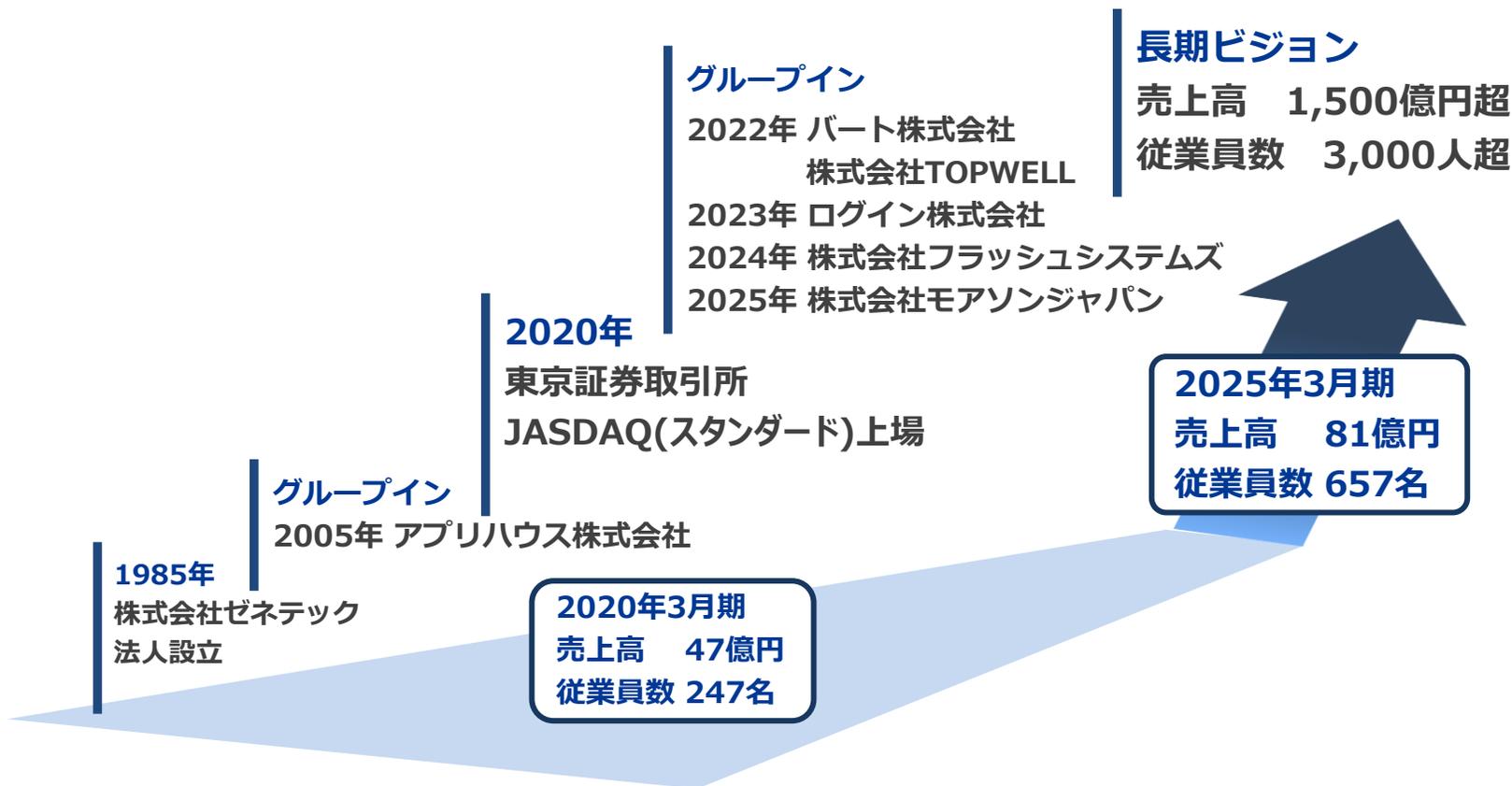
合併の目的：組織および事業の合理化、グループ全体で保有する経営資源の効率化



# 創立40周年を迎え、新たなスタートと位置付けた記念パーティを開催

お客さまやパートナー企業、金融機関、報道関係者など約300名の方々がご来場  
これまでのご支援への感謝と今後の事業展開に向けた当社の決意を発表

## ゼネテックグループの歩み～40年の歩みとビジョン～



### 当社の今後について

今回の創立40周年記念パーティを新たなスタートと位置づけ、今後も「デジタルテクノロジーで、人と地球にやさしい未来を創る」ビジョンのもと、社会課題の解決と持続可能な社会の実現に向けてさらに貢献を目指していきます。

# 自社経営基盤の強化と自社事業のERP領域拡大に向け、 「SAP S/4HANA Cloud Public Edition」導入

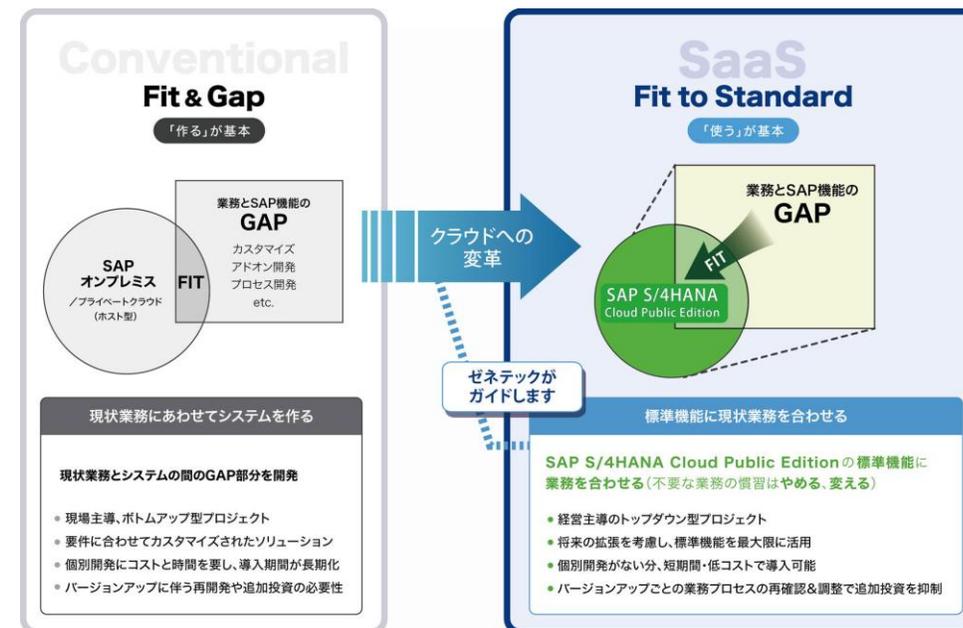
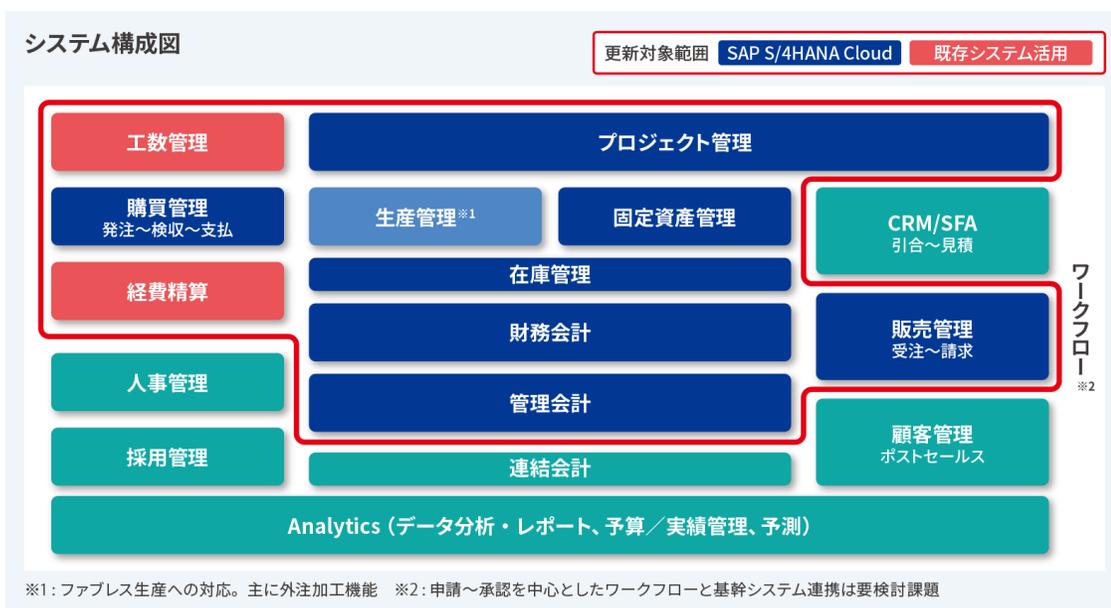
## 自社の経営基盤強化

- **データ一元管理で経営状況の可視化をリアルタイムで実現**
  - ・ 販売管理、プロジェクト管理、在庫購買管理、財務会計・管理会計の基幹データ一元化
  - ・ 全社的な内部統制の向上、正確なデータ連携を実現する仕組みの構築
- **アドオン開発を行うことなくコスト最適化、運用管理の負荷軽減**

## 自社導入での課題と勘所、Fit to Standard

- **自社導入での課題や勘所などをお客さまに提供**
- **Fit to Standard**

アドオン開発を行うことなく標準機能だけでSAP S4/HANA Cloudを導入した**知見とノウハウ**をもとに、「**シンプルな運用、コストの最適化**」をお客さまへ提案



# News Release (2025年10月1日-12月31日) -1-

| 日付          | 分類   | タイトル   |
|-------------|------|--|
| 2025年10月14日 | PR情報 | メカトロテックジャパン 2025(MECT2025)に「Mastercam 2026」最新活用法・大手メーカーとの共同プロジェクト事例を出展 |
| 2025年10月30日 | 適時開示 | 法定事前開示書類(合併)(株式会社フラッシュシステムズ)   |
| 2025年10月30日 | 適時開示 | 完全子会社の吸収合併(簡易合併・略式合併)に関するお知らせ  |
| 2025年10月30日 | 適時開示 | 主要株主の異動に関するお知らせ  |
| 2025年10月31日 | 有報   | 臨時報告書  |
| 2025年11月10日 | 適時開示 | 2026年3月期第2四半期(中間期)連結業績予想の修正に関するお知らせ                                    |
| 2025年11月14日 | 適時開示 | 2026年3月期第2四半期(中間期)決算説明資料   |
| 2025年11月14日 | 適時開示 | 2026年3月期第2四半期(中間期)決算短信〔日本基準〕   |
| 2025年11月14日 | 適時開示 | 役員的人事異動に関するお知らせ  |
| 2025年11月14日 | 適時開示 | 剰余金の配当(中間配当)に関するお知らせ   |

# News Release (2025年10月1日-12月31日) -2-

| 日付          | 分類   | タイトル   |
|-------------|------|--|
| 2025年11月14日 | 有報   | 半期報告書-第41期(2025/04/01-2026/03/31)                |
| 2025年11月17日 | PR情報 | 2026年3月期第2四半期(中間期)決算説明動画公開のお知らせ                  |
| 2025年12月9日  | PR情報 | 新卒エンジニアチームが「ETロボコン2025 プライマリークラス チャンピオンシップ大会」に出場 |
| 2025年12月11日 | PR情報 | 創立40周年記念パーティをホテルニューオータニで開催                       |
| 2025年12月26日 | 適時開示 | 法定事後開示書類(合併)(株式会社フラッシュシステムズ)                     |

# 当社事業のご紹介

# 社会的課題の解決への挑戦と実現

当社中期経営計画より抜粋

技術・開発力に裏打ちされたソリューションで、社会的課題の解決に挑戦し、実現します。

実現すること

## 日本のものづくりの復活・脱炭素の実現

## 安心・安全な暮らしの実現

生み出す効果

品質向上

付加価値向上

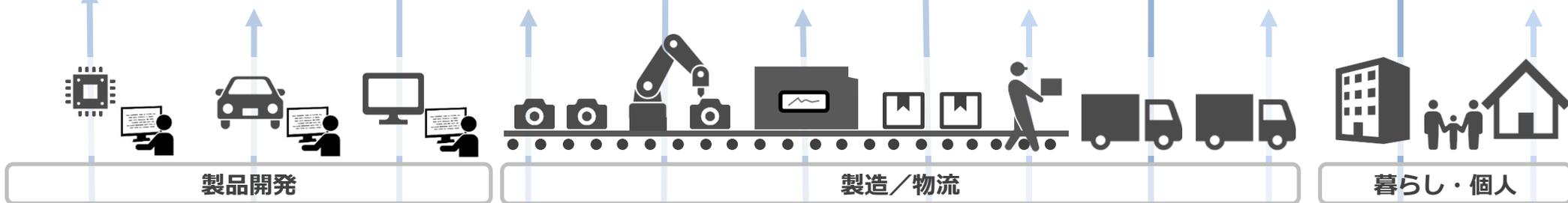
生産性向上

安全性向上

もたらす革新

デジタル化社会を支える高難度な装置開発  
 モビリティ変革を支える自動車の高性能化  
 AV/エレクトロニクス機器の高機能化  
 高性能な製品の設計・製造  
 設備全体のモニタリング  
 経営情報の一元管理  
 製造・物流現場の最適化  
 サービス施設の最適化  
 製品情報の一元管理  
 作業者の安全管理  
 物流のリアルタイム追跡  
 災害時位置情報の自動通知

取組むDX領域



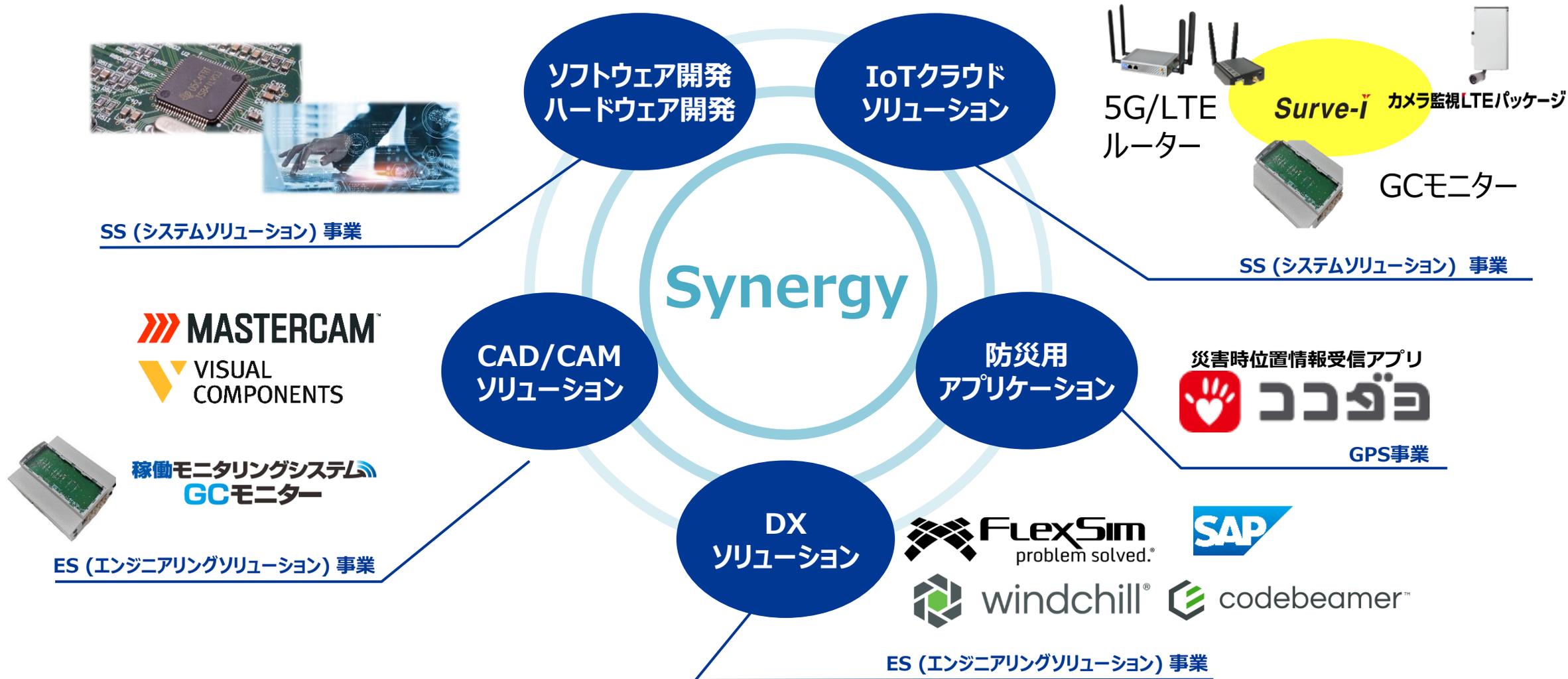
当社が持つソリューション



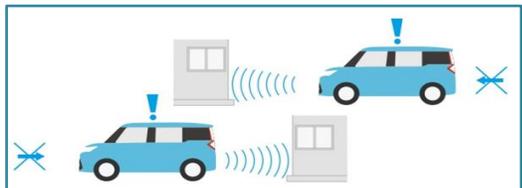
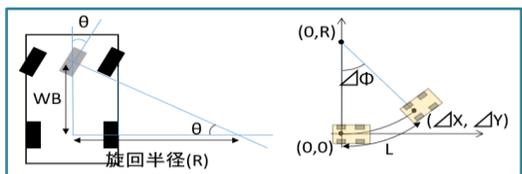
ソフトウェア開発×ハードウェア開発×AI

# 当社の事業

卓越した技術力でお客様のソリューション・パートナーを目指します。



# SS (システムソリューション) 事業 -車載系開発実績-



## ナビゲーション/ディスプレイオーディオ/RSE

- 地図描画
- VICS
- オーディオ(USB、CD、AUX)、ラジオ
- Bluetooth各種プロファイル
- スマートフォン連携(iPhone/Android)
- テレマティクス

## ヘッドアップディスプレイ

様々な形態のモデルを開発

- ウインドシールド投写型
- 可倒式コンバイナ型

## メーター

- 海外、国内の複数メーカーの電子メーターを開発
- CGI Studioを利用したHMI描画のアーキ設計・実装
- APTJ製AUTOSARを使用したCAN機能、診断機能

## 自動駐車制御・ソナー制御等ECU開発

- ソナーのノイズ除去
- ステアリング角度と車速パルスから自車位置推定
- 空間推定と経路設定/追従
- 障害物検知
- 誤発進防止、ブザー鳴動

# SS (システムソリューション) 事業 -デジタル家電開発実績-



| 項目      | 内容  |
|---------|---|
| 開発プロダクト | Android TV  |
| 開発機能    | <ul style="list-style-type: none"> <li>ネットワーク機能 (無線LAN/有線LAN)</li> <li>動画/音楽再生機能</li> <li>外部機器との連携機能</li> <li>USBストレージ制御機能</li> <li>自動評価システム</li> </ul> |



| 項目      | 内容  |
|---------|---|
| 開発プロダクト | 業務カメラ   |
| 開発機能    | <ul style="list-style-type: none"> <li>OS/ドライバー</li> <li>ファームウェアアップデート</li> <li>電源制御</li> <li>リチウムイオンバッテリー規格</li> </ul> |



| 項目      | 内容   |
|---------|--|
| 開発プロダクト | デジタル一眼レフレンズ開発  |
| 開発機能    | <ul style="list-style-type: none"> <li>レンズ基板設計 (*Hardware)</li> <li>レンズ評価用治具 (擬似BODY) 開発(HW &amp; SW)</li> <li>フォーカス、手振れ補正、ズームの機能開発</li> </ul> |

# SS (システムソリューション) 事業 -ハードウェア開発実績 システム/回路設計-

- ◆ARMなど各種組み込みマイコン応用機器
- ◆CPU・FPGA・高速IFを組み合わせた搭載ボードの開発
- ◆高速信号の波形信頼性評価
- ◆ラズパイや評価ボードを使用した試作、先行開発

| CPU  | 高速IF  | ツール                                   | 製品 他 開発実績  |
|--|---|---------------------------------------|--|
| 主要ARM系<br>・ i.MXシリーズ<br>・ STM32シリーズ<br>・ RZシリーズ<br>その他 FPGA内蔵コア<br>・ Zynq、Stratix10等 | DDR4<br>USB3.0<br>PCIe Gen2<br>HDMI<br>SFP+, QSFP | OrCAD<br>CR8000<br>LtSpice<br>LabView | <ul style="list-style-type: none"> <li>・ IoT機器/装置開発                             <ul style="list-style-type: none"> <li>- 稼働監視ソリューション</li> <li>- 監視カメラソリューション</li> </ul> </li> <li>・ 医療系分析装置開発</li> <li>・ 半導体製造装置</li> <li>・ 業務用/デジタルフォトプリンタ</li> <li>・ 遊技機器/ホール系開発</li> <li>・ 車載/船舶系 制御機器開発</li> <li>・ 超高画素カメラ、映像系ボード開発</li> <li>・ AGV/多関節ロボット 制御装置開発</li> </ul> |
| 基板設計   |   |                                       |  |
| インピーダンスマッチング<br>高速伝送線路シミュレーション<br>EMIシミュレーション  |   |                                       |  |

# SS (システムソリューション) 事業 -ハードウェア開発実績 ASIC・FPGA設計-

- ◆ASIC・FPGA・PLDの開発・設計
- ◆仕様検討からRTL設計、実機検証まで

| 設計言語  | 検証   | 開発実績   |
|---|--|--|
| Verilog<br>VHDL<br>System Verilog<br>高位合成(VivadoHLS)  | 期待値照合<br>アサーション検証<br>ランダム検証<br>検証メソドロジ(UVM)<br>カバレッジ(コード/機能) | <ul style="list-style-type: none"> <li>・CPU向けイメージセンサIF変換</li> <li>・イメージセンサ向け画像処理(ISP)</li> <li>・複写機ヘッド向け画像処理</li> <li>・産業用高速データ転送装置(PCIe,GbE,USB3.0等)</li> <li>・Ethernetパケット処理</li> <li>・モーター向けエンコーダ処理(Biss-C)</li> <li>・特殊シリアル通信IF変換</li> <li>・SoC(AMD/Intel)を使用した産業用計測器</li> <li>・半導体製造装置</li> <li>・ASIC検証向けUVM検証環境構築</li> </ul> 高速差動通信、PCIe、DDR4、AXIバスなどIP実績も多数 |
| デバイス/ツール  |  |  |
| <b>デバイス実績</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>・Intel(ALTERA) Stratix10、Arria10SoC、他</li> <li>・AMD(Xilinx) Virtex、Kintex、Spartan、Zynq、他</li> <li>・Lattice XO2/3、CrossLink</li> <li>・microchip IGLOO-nano</li> <li>・Efinix Trion</li> </ul> <b>使用ツール</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ASIC向け : VCS / NC-Verilog</li> <li>・FPGA向け : ModelSim / Vivado / ISE / Quartus / Diaomnd / Radiant</li> </ul> |  |  |

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -3次元CAD/CAMソリューション-

当社は1990年から**35年にわたりMastercamの代理店**として、Mastercamおよび周辺ソフトウェアの輸入販売だけでなく、ローカライズ、オリジナル教材の作成、コンサルティング、サポートなど、多岐にわたるサービスを日本国内および海外日本法人のユーザー様 数千社にご提供し続けています。

## MASTERCAM™

部品加工・金型製作問わず、  
世界で数多く使用されている  
3次元CAD/CAMソフト

産業・教育の両分野で全世界トップの導入実績

豊富な工作機械の稼働実績

統一された操作性

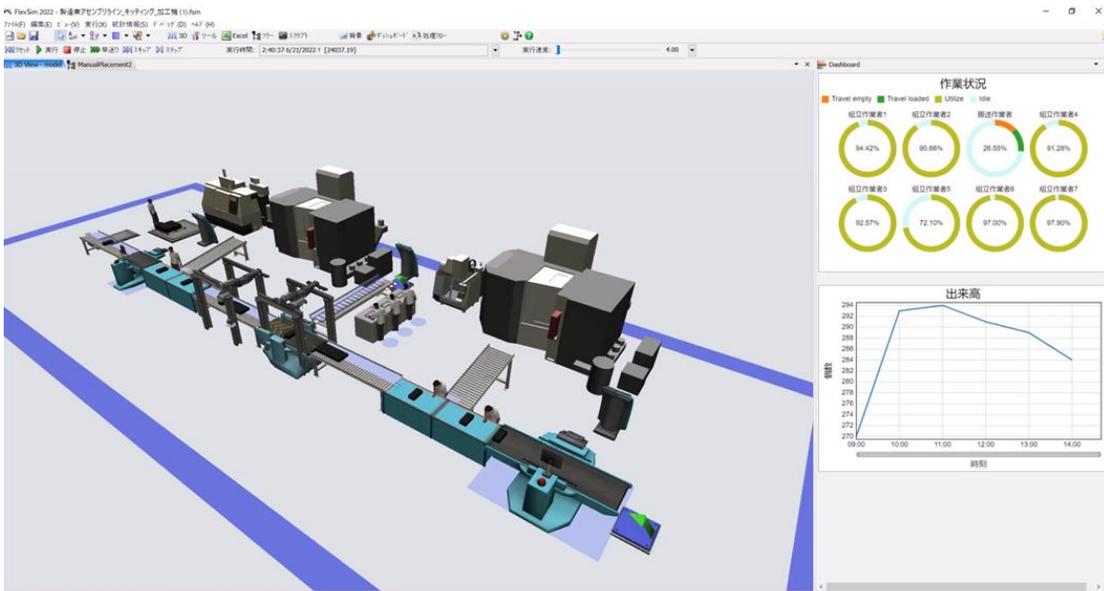
柔軟なトランスレータ

オールラウンドな多機能性

導入しやすい価格体系



# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -3Dシミュレーションツール-



## FlexSimは製造ラインや物流倉庫などをデジタルツインで構築し、全体最適を図ることができる3Dシミュレーションツール

簡単操作で既存・新規の工場、倉庫に機器を配置。ヒト・モノの流れを計算して最適な人員の配置、機器の最適な台数を計算。分かりやすい円グラフ、棒グラフ、ガントチャートをソフトウェアの中で表示し、工場を自動化する際の費用対効果を施工前に把握することができます。

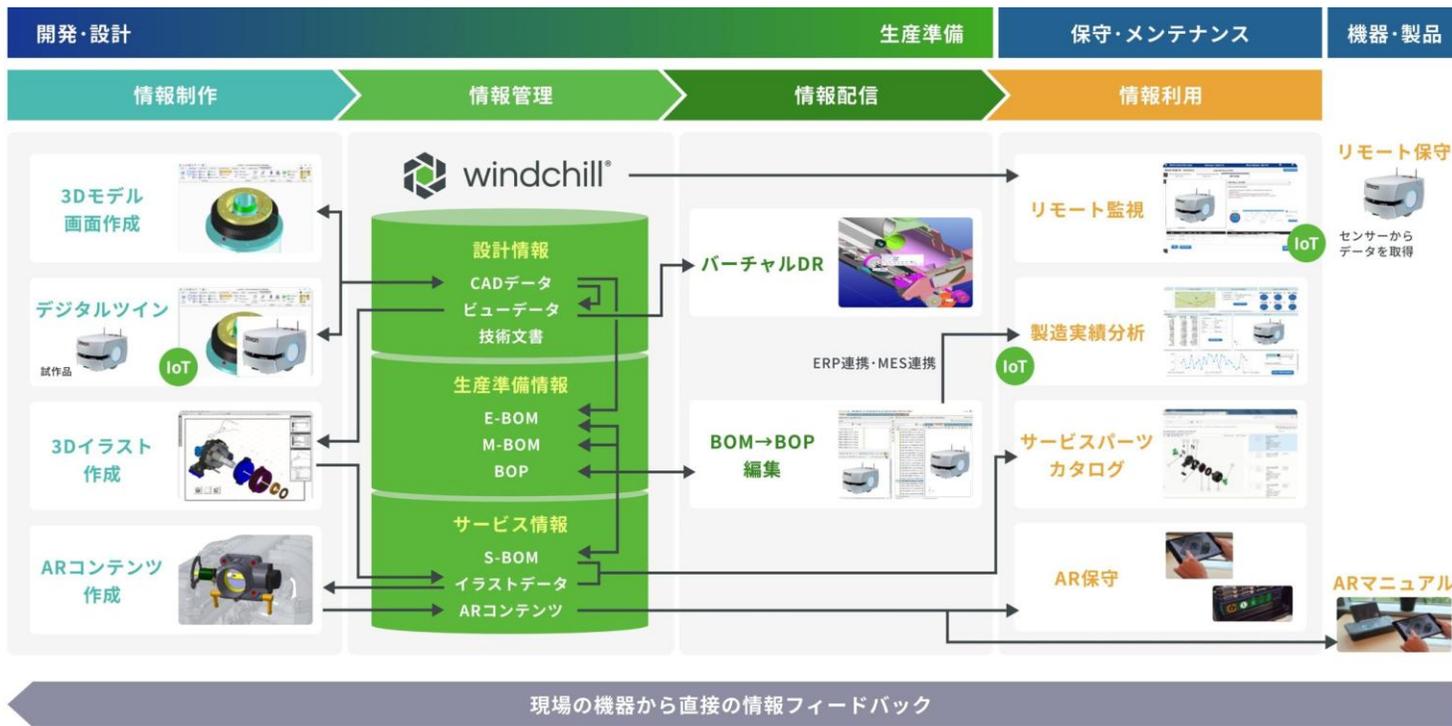
3次元上に設定したシミュレーションモデルは、分かりやすいプレゼンテーション資料として利用することができます。工作機械やマテハン機器などの形状は3次元CADやCGのモデルを読み込めるため、工場のレイアウトを確認することができます。

最新のVR機器にも対応しているため、あたかも現実の空間のように設計段階からレイアウトを実感確認できます。

**※当社は日本国内における「FlexSim」日本語版の独占販売権を有しています。**

| FlexSimの活用例 |                            |
|-------------|----------------------------|
| 工場          | 工場生産ライン設計・生産スケジューリング・工場内物流 |
| 物流          | 倉庫レイアウト設計・拠点間配送プランニング      |
| 人の動き        | 作業員の適正配置・必要人数の算出           |
| 制御システム      | 時間内の生産個数                   |
| 商業施設        | 人の動線・避難経路/避難時間             |

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -PLM(製品ライフサイクル管理)-



## 製品ライフサイクル全体を最適化する PLMソリューション

PLMは製品の企画・設計から製造、保守、廃棄に至るまでのライフサイクルをデジタル化し、一元管理します。

これにより、部門や拠点を越えたリアルタイムな情報共有と効率的なコラボレーションが可能となり、製品開発のリードタイム短縮や品質向上、さらには迅速な意思決定を実現します。

当社ではPTC社製品「Windchill」を活用し、製品開発プロセスのDXと効率化を実現します。

## 当社の強み

### ・豊富な導入・運用実績と人材

国内製造業への豊富なPLM導入・運用支援実績、Windchillに精通したPM、コンサルタント、技術者が多数在籍

### ・短期間で高品質な導入

Windchillの豊富な標準機能をパッケージ化した「クイックスタート」サービスにより、短期間で高品質なPLMシステムの導入を支援

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -ALM(アプリケーションライフサイクル管理)-



**INTLAND**  
**SOFTWARE**



DIGITAL TRANSFORMS PHYSICAL

## ソフトウェア開発の効率化と品質向上を実現するALMソリューション

ALMはソフトウェアの設計から開発、テスト、デプロイ、保守に至る全プロセスを一元管理するシステムです。

複雑化するソフトウェア開発においてCodebeamerは以下の課題を解決します。

- ・トレーサビリティの確保による開発効率/品質の向上
- ・開発案件間での資産共有と知的財産保護を同時に実現
- ・ツールチェーンの構築によるプロジェクト全体の可視化

当社はPTC社のCodebeamerを活用した効率的なALM導入を支援し、品質および開発スピード向上の両立を実現します。

## 当社の強み

- ・実際の「開発者の目線」で最先端のALMツールを提案し、技術サポートを提供  
40年にわたる組込み開発の経験と、自動車・医療機器メーカーとの取引実績、実践的な技術コンサルティング力を活かしたサポート
- ・生成AIとCodebeamerを連携、ALMの効果を最大化  
生成AIの活用によってガイドラインに基づく工程成果物を生成し、それらの情報をCodebeamerに自動で更新が可能

# ES (エンジニアリングソリューション) 事業 -VCOLP(オフラインティーチングソフト)-



## 産業用ロボット向けオフラインティーチングソフト

### オールインワン OLPソフトウェア



#### 加工法を問わず

ロボット加工、溶接、塗装を一つのソフトウェアでティーチングします。



#### 主要ロボットメーカーに対応

世界のトップロボットメーカー各社のプログラム言語に対応しています。



#### 高速性・正確性・信頼性

使いやすいインターフェースで簡単にロボットをティーチングできます。



#### ノウハウの蓄積

ノウハウをソフトウェア内に蓄積することで、より高い品質のプログラムを作成できます。

**組立て・ピッキング・溶接・研磨・トリミング・塗装などの工程を、ソフトウェア上で高精度に再現。お客さまニーズに対応したティーチングが可能**

**現場を止めてティーチングを行う必要がなく、ロボットのティーチング時間を90%短縮**



# GPS事業

『ココダヨ』は、当社の特許技術をベースに開発した世界初の防災用位置情報自動通知サービスです。

- 緊急地震速報に連動して、登録したメンバーの位置情報を自動通知します。
- 通信規制によって電話やメールの利用が困難になる前に、居場所と安否とを確認できます。
- 1ヶ月間ご家族で無料体験できますので、ぜひお試しください。

au | STARLINK 衛星—スマートフォン直接通信「au Starlink Direct」に対応

居場所が分かれば  
家族は守れる。



災害時  
位置情報受信アプリ

「ココダヨ」は株式会社ゼネテックが提供する、  
自社特許技術をベースに開発した防災・見守りアプリです。

<https://www.cocodayo.jp>

187万  
ダウンロード突破  
2025年12月末時点



# モアソンジャパンとのシナジー効果



## 株式会社ゼネテック

【拠点】 東京、大阪、名古屋、神奈川、広島、福岡

顧客基盤

開発リソース

ソリューション



## 株式会社モアソンジャパン

【拠点】 静岡(浜松・静岡)、名古屋、東京、大阪

顧客基盤

開発リソース

ソリューション



シナジー創出

## 両社の顧客基盤・開発リソース・ソリューションを活用

- ・東海エリアでの事業拡大
- ・東京・名古屋・大阪の各拠点での連携強化
- ・ソフトウェア開発およびソリューション提供を拡大



# モアソンジャパン事業内容および開発実績

## 開発内容

## 開発実績

|                            |  |   |
|----------------------------|--|---|
| <p>組み込みソフトウェア開発</p>        | <ul style="list-style-type: none"> <li>ファームウェア、ミドルウェア開発</li> <li>ドライバ開発（デバイス・通信など）</li> <li>DSPマイクロプログラム開発</li> </ul>  |  <ul style="list-style-type: none"> <li>デジタル楽器、音響機器などのファームウェア</li> <li>カーナビゲーション組み込み開発</li> </ul>                        |
| <p>CAD/CAMソリューション</p>      | <ul style="list-style-type: none"> <li>CAD/CAM/CAE関連製品の販売</li> <li>PDM関連製品の個別開発</li> </ul>                             | <ul style="list-style-type: none"> <li>計測プログラミング-シミュレーション</li> <li>MSM Report 計測データ帳票作成</li> </ul>                       |
| <p>ビジネスアプリケーション開発</p>      | <ul style="list-style-type: none"> <li>ビジネスアプリケーションの開発全般</li> <li>IT基盤構築の設計、構築、評価</li> <li>技術者のアウトソーシングサービス</li> </ul> |  <ul style="list-style-type: none"> <li>生産管理システム</li> <li>品質管理システム</li> <li>物流管理システム</li> </ul>                          |
| <p>医療・ヘルスケア向けソフトウェア開発</p>  | <ul style="list-style-type: none"> <li>医療、ヘルスケア系ソフトウェアの共同研究開発</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>透析治療管理アプリ“DialysisDiary”</li> <li>医療施設用待ち順番表示システム</li> </ul>                      |
| <p>エンジニアリング系アプリケーション開発</p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>PC、スマート端末、WindowsからiOS/Android、LINUX、RTOSなど、様々なOS上で動作するアプリケーション開発</li> </ul>    |  <ul style="list-style-type: none"> <li>スマートデバイス用アプリ</li> <li>簡易3DCAD支援システム</li> </ul>                                  |
| <p>放送向けソフトウェア開発</p>        | <ul style="list-style-type: none"> <li>ラジオ放送業務専用のシステム開発</li> </ul>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>スタジオ再生/収録システム CLASS-PAD</li> <li>BWF-J対応マルチトラック波形編集アプリケーション PREBiEW</li> </ul>  |

# 会社概要

|       |                              |
|-------|------------------------------|
| 会社名   | 株式会社ゼネテック                    |
| 本社所在地 | 東京都新宿区西新宿6-5-1 新宿アイランドタワー25F |
| 代表者   | 代表取締役社長 上野 憲二                |
| 設立日   | 1985年7月1日                    |
| 決算月   | 3月                           |
| 資本金   | 3億8,891万円（2025年9月30日現在）      |

|    |         |         |       |
|----|---------|---------|-------|
| 役員 | 代表取締役社長 | 社長執行役員  | 上野 憲二 |
|    | 取締役     | 副社長執行役員 | 鈴木 章浩 |
|    | 取締役     | 専務執行役員  | 末 永 司 |
|    | 取締役     | 上席執行役員  | 上野 大輔 |
|    | 取締役     | （監査等委員） | 八戸 雅利 |
|    | 社外取締役   | （監査等委員） | 田中 俊平 |
|    | 社外取締役   | （監査等委員） | 水谷 翠  |
|    | 社外取締役   | （監査等委員） | 白上 博能 |

従業員数（連結） 657名（2025年4月1日現在）

|        |   |
|--------|---|
| 会計監査法人 | 太陽有限責任監査法人  |
| 子会社    | 株式会社モアソンジャパン  |
| 拠点     | 本社・新宿事業所・新横浜事業所・名古屋事業所・<br>大阪事業所・広島事業所・福岡事業所  |
| 事業内容   | ■システムソリューション事業<br>ソフトウェア/ハードウェアシステム開発事業<br>■エンジニアリングソリューション事業<br>3次元CAD/CAMシステム<br>3Dシミュレーションソフト<br>製品ライフサイクルマネジメントソフト等販売・<br>ソリューション提供事業<br>ERP導入支援<br>■GPS事業<br>防災用アプリケーション提供事業 |
| 上場市場   | 東京証券取引所スタンダード市場   |

# 当社グループの拠点



# SDGs : 持続可能な社会の実現への貢献

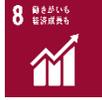
事業活動・企業活動を通じて、持続可能な社会の実現、企業価値の最大化を目指します。

## 事業を通じた社会貢献

| 対応Goal  | 寄与項目   | 当社事業・商材  |
|---|--|--|
| <br><br><br><br> | <b>E 環境</b><br><b>製造業の生産性向上</b><br>生産ラインや物流倉庫における劇的な生産性向上を、FlexSimをはじめさまざまなサービスで実現。日本のGDPの約20%、CO2排出量の約35%を占める製造業のDXを推進し、 <b>生産コスト・CO2排出量削減</b> に寄与。 | <br><br>など |

|  |  |   |
|--|--|---|
| <br> | <b>S 社会</b><br><b>人々の安心・安全な暮らしを実現</b><br>自社特許技術による位置情報受信アプリ『ココダヨ』の提供により、 <b>災害時、見守り時の安否確認、健康状況の把握</b> に寄与。 |  |
|--|--|---|

## 企業活動を通じた社会貢献

| 対応Goal  | 施策項目   |
|---|--|
| <br><br> | <b>若手技術者・起業家の育成</b><br>ビジネスコンテスト「ゼネテックDXチャレンジ」を隔年実施予定。その他、起業家支援策にも取組予定。若手技術者・起業家の育成・成長を支援。 |
|   | <b>教育・研修制度</b><br>幅広い研修制度で、エンジニアの技術習得をバックアップ。エンジニアの成長を通じて、社会の発展に寄与。                        |
| <br>  | <b>福利厚生制度</b><br>各種資格取得報奨金制度や語学研修、社内サークル活動の支援、住宅手当・保養所活用などを通して、社員の働きやすい環境づくりを推進。           |
|    | <b>G ガバナンス</b><br><b>公正な事業への取り組み</b><br>リスクマネジメント、コンプライアンスを徹底。                             |

# 当社の行動指針

中期経営計画の目標の達成、その先の長期ビジョンの実現に向けて、3つのCを指針として進み続けます。

**C**hange      – 変革 –

**C**hallenge      – 挑戦 –

**C**ontinue      – 継続 –

# 免責事項

## 将来の見通しに関する注意事項

- 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。
- 当社は、将来の事象などの発生にもかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。
- 当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。
- 本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。
- 本書は、いかなる有価証券の取得の申込みの勧誘、売付けの申込み又は買付けの申込みの勧誘（以下「勧誘行為」という。）を構成するものでも、勧誘行為を行うためのものでもなく、いかなる契約、義務の根拠となり得るものでもありません。

**IRに関するお問合せ先** : **IR@genetec.co.jp**

