



Technology to FIX your challenges.

株式会社FIXER  
東証グロース市場：5129

# 話せるメディカルの株式追加取得（子会社化） 合意に関する補足説明資料

2026年1月9日

# Index

01 株式追加取得の目的と背景	P3
02 エグゼクティブサマリー	P4
03 両社の今後の事業シナジー	P5
04 話せるメディカル株式会社の概要	P6
05 事業構成及び関連会社	P7

## 【背景】

2025年4月の資本業務提携以降、両社における今後の提携について進めてまいりました。

話せるメディカル社の主戦場である保険調剤市場は年間約8兆円の市場規模であり、当市場においての服薬指導、処方箋サービスをスピード感を持ってオンライン化していくためには、「医療×ITにおける経験と技術」「電子カルテ・電子処方箋の実装力」「事業を実現する人材リソース」を持つFIXERとの協業によって、医療現場が必要とするソリューション、医療ケアを必要とされるユーザーの方へのトータルな「AI処方箋」が必要であることから、具体的な開発と営業開拓を進めてまいりました。このタイミングを機に、両社間でさらに成長することに合意したことから、今回、話せるメディカル株式会社の株式を追加取得し、新しい市場を開拓していくことになりました。

## 【目的】

- ・医療現場では業務改善を実現し、医療ケアを必要とされる方にはオンラインの新しい体験を提供する
- ・既存のオフラインの医療サービスを超えるオンライン医療体験の実現で医療サービスをより身近に
- ・FIXERの若いエンジニアの力と話せるメディカル社の若い経営力で医療DXを加速させる

## 【子会社化の際の重要ポイント】

### (1) 品質管理体制の強化

当社のガバナンス・品質保証プロセスを活用し、医療サービスの安全性および品質レベル向上を推進します。

### (2) 法令・ガイドライン・統制対応の徹底

医療関連法規制およびAIガイドラインへの対応をグループとして統合的に実現します。

### (3) 医療機関・自治体から見た信頼性の向上

社会インフラとしての信頼性を担保する体制整備を進め、長期的な導入・運用ニーズに対応します。

ポイント

1.若いエンジニアと若い経営者で医療DXに挑戦する体制を構築

2.医療・薬局業界への幅広いサービス提供が可能になり、顧客のクロスセルも可能になる

3.オフラインの医療現場では業務効率化、オンライン上では医療サービスを皆さんに提供できるようになる

4.元薬剤師、元看護士、医療業界出身者などの人材による現場目線のコミュニケーション・提案・開発が可能になる

スケジュール

子会社化の基本合意

2026年1月9日

株式譲渡契約書締結日

2026年1月30日 予定

株式譲渡実行日

2026年1月30日 予定

## 両社の今後の事業シナジー

オフラインとオンラインによるサービスを駆使して、医療従事者の皆さまにとっての業務改善を実現し、医療ケアを必要とする皆さまの身近なところまで医療サービスをお届けし、さらに未来の新しい医療サービスのインフラ構築・提供までも見据えていくことについて、両社で合意となりました。

さらにこの未来志向の合意について、若い世代による事業および開発を推進していくこととし、  
FIXERグループとして医療分野への取組みを更に力強く進めてまいります。

### 医療・薬局業界





## 薬剤師

### 木下将吾 / Kinoshita Shogo

#### 略歴

幼少期からモトクロスに打ち込み、全日本選手権に出場するも、リーマンショックをきっかけに解雇され人生の目標を失う。競技で負傷した際に興味を持った医療業界を志し、薬学部に入学、薬剤師免許取得。新卒で外資系製薬企業にてMRとして勤務後、医療業界の“人”にまつわる課題を目の当たりにし、HRスタートアップに転職、人事コンサルティングに従事。“人々と医療従事者の距離を縮める”思いで当社を創業。

#### 実績

- ・日本イーライリリー株式会社  
MRとして基幹病院を担当、全国TOP10の販売成績
- ・HeaR株式会社  
東証プライム企業へシリーズCの採用戦略・戦術立案、実行支援
- ・株式会社ゼロワンブースター  
上場企業の社内新規事業・オープンイノベーション支援

## • Mission

「人々と医療従事者の距離をなくす」

## • 事業内容

話せる薬局の運営等（含オンライン服薬指導）

## • 成長性

オンライン対応件数：3万件突破(UUは1.5万人超)

※2025年10月末時点

商号 話せるメディカル株式会社

代表取締役 木下将吾

事業内容 医療従事者による相談サービス事業の企画・開発・運営・販売

設立 2023年7月19日

資本金 31,500,000円

所在地 東京都渋谷区渋谷2丁目1-11 郁文堂青山通りビル 6F

Email info@hanaseru-medical.com

主要取引銀行 みずほ銀行、りそな銀行

# FIXERグループ

【ビジネスモデル】  
PJ型/マネージドリセール/SaaS/GaiXer ThinkStation

	MEDICAL AI SOLUTIONS	話せるメディカルinc.	A社	B社
会社名	株式会社メディカルAI ソリューションズ	話せるメディカル 株式会社		
設立	2025年3月	2023年7月		
事業内容	ヘルスケア関連のアプリケーション開発・保守、 生成AIによる医療関連情報の利活用事業	医療従事者による相談 サービス事業の 企画・開発・運用・販売	<p>M&amp;Aのみならず、 社内新規事業の会社設立なども視野に入れて、 今後も積極的に事業開発を行う予定です。</p>	
株式保有 比率	51.0%	100.0%（予定）		

To be developed

# 本資料の取扱いについて

本資料には、当社に関する見通し、将来に関する計画等が含まれています。

これらの将来の見通しに関する記述は、将来の事象や同行に関する現時点での仮定に基づくものであり、将来の結果や業績を保証するものではありません。

本書はいかなる有価証券の取得の申込みの勧誘、売付けの申込みまたは買付けの申込みの勧誘を構成するものでも、勧誘行為を行うものもなく、いかなる契約、義務の根拠となり得るものではありません。

