



2025年12月5日

各 位

会 社 名 株式会社 K e y H o l d e r
代 表 者 名 代表取締役社長 大出 悠史
(証券コード番号 4712・スタンダード市場)
問い合わせ先 執 行 役 員 柴野 光平
電 話 番 号 03-5843-8888

資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応（アップデート）

当社は、2025年2月13日付け公表の当社代表による2024年12月期決算説明動画及び2025年3月25日付けのコーポレートガバナンス報告書において公表している「資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応」について、現状を分析・評価し、内容をアップデートしましたので、お知らせいたします。

なお、詳細につきましては、添付資料「資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応」をご覧いただけます。当社コーポレートサイトではweb版をご覧いただけます。

URL : <https://www.keyholder.co.jp/sustainability/corporate/capital-costs-and-stock-prices/>

以 上

資本コストや株価を意識した経営の実現に向けた対応

(KeyHolderグループ経営指針)

【資本政策の基本的な考え方】

株主資本コストを意識した資金調達を行うと共に、既存事業及びM&A等に対する積極的な成長投資で資本効率を高めることで事業規模を拡大しつつ、資本市場の期待値である株主資本コストや自己資本利益率(ROE:8%以上)を上回る収益を実現することで、ステークホルダーである株主・投資家の皆様からのご期待に応えてまいります。また、同時に、配当や自社株買い、株主優待等の株主還元の見直しのほか、財政状況や経営成績を鑑みた施策を実施することにより、株主資本コストの低減を図り、高い収益率を好循環で保つ企業体制の構築に努めてまいります。分析指標及び各指標に関する対策・方針は後述をご覧ください。

	2020年12月期	2021年12月期	2022年12月期	2023年12月期	2024年12月期
売上収益(百万円)	10,700	16,786	22,062	27,514	31,090
営業利益(百万円)	1,611	743	2,024	1,965	2,805
当期純利益(百万円)	1,288	461	1,877	2,114	2,500
EPS(円)	78.91	26.53	99.75	113.17	133.01
BPS(円)	830.38	885.61	976.29	1,080.22	1,165.46
ROE(%)	10.1	2.8	10.2	11.0	11.9
PER(倍)	11.2	25.3	7.2	7.2	5.3
PBR(倍)	1.1	0.8	0.7	0.8	0.6
株価:期末(円)	882	672	723	812	709
DOE(%)	1.2	1.2	1.0	1.9	0.9

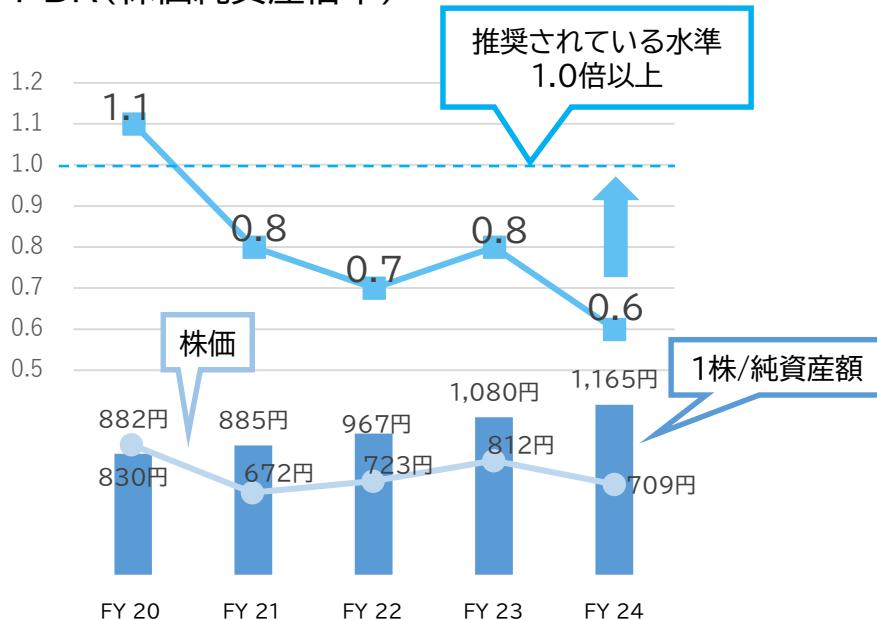
【現状分析：株価】

PBRに関しては、2020年以前は1倍超を維持しておりましたが、コロナ禍以降も含めて1株当たりの資産規模が上昇しているのに対し、株価の上昇を伴わせることをできなかったことが1倍割れの原因と理解しております。またPERの指標におきましても、5.3倍で推移しておりますが、下表のとおり、全銘柄の最適解目安で見ても現状のPERは低位にあるものと理解しており、PBRも含めた想定株価である1,100円を超える株価を意識した経営に努めてまいります。

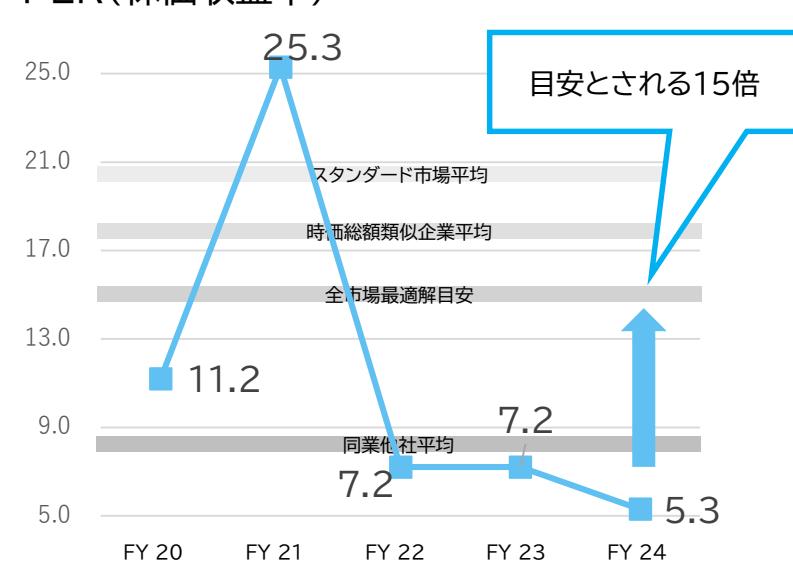
【対策・方針】

- ① IR・PR活動の強化による成長性、期待度などの周知・認知向上を図ります。
- ② 費用圧縮による利益率の向上を図ります。
- ③ ①②によって株価上昇を図り、PBR1.0倍以上を目指します。

PBR(株価純資産倍率)



PER(株価収益率)



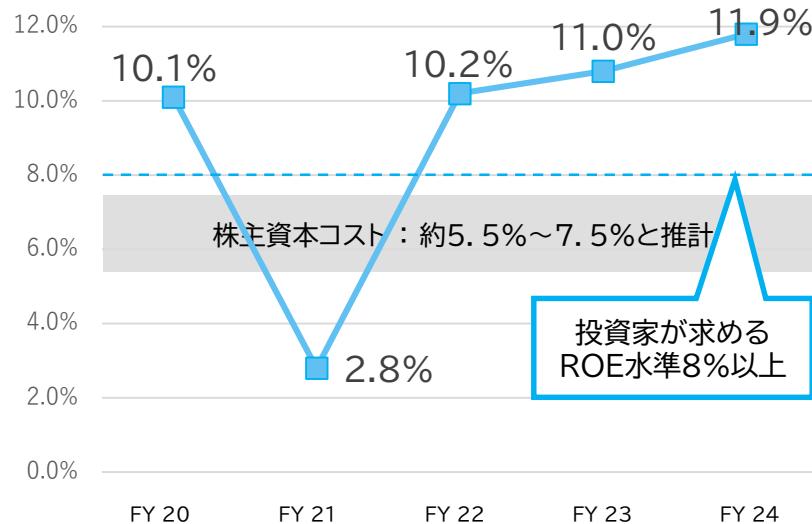
【現状分析：収益性】

当社の収益性に関しては、評価対象となる資本市場の期待値であるROE水準8%と株主資本コストをそれぞれ上回る利益を確保しております。一方、ROICについては、比較対象指標であるWACCとのスプレッド差は隔年で上下しており、不安定な状態が続いております。今後は、資本コストの低減を図ることで、安定的にROICスプレッドをプラスに維持し、そのスプレッド差を拡大していくことで、ROEを含めた収益指標において企業価値を高めるための改善が必要であると認識しております。

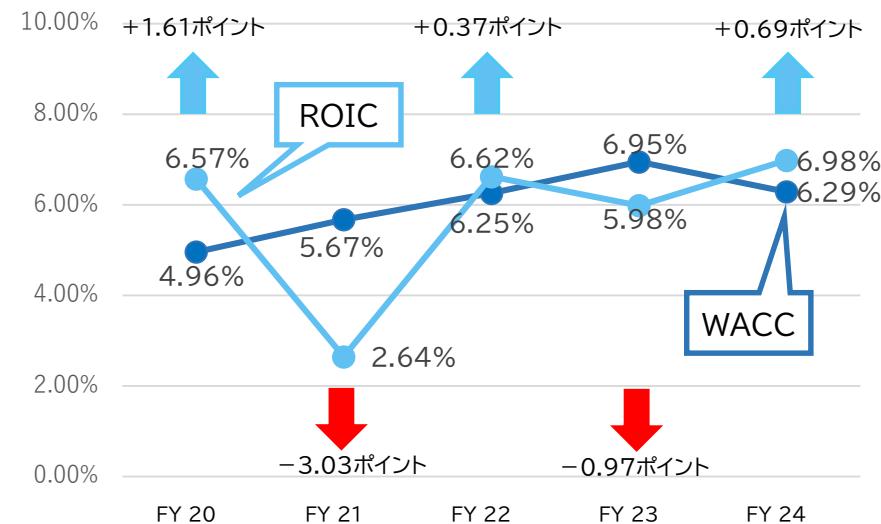
【対策・方針】

- ① 既存事業の利益水準の引き上げ
- ② 高収益が期待できる新規事業への追加投資
- ③ 不採算事業への追加投資による体質改善
- ④ コストの見直し、圧縮を図る

ROE(自己資本利益率)



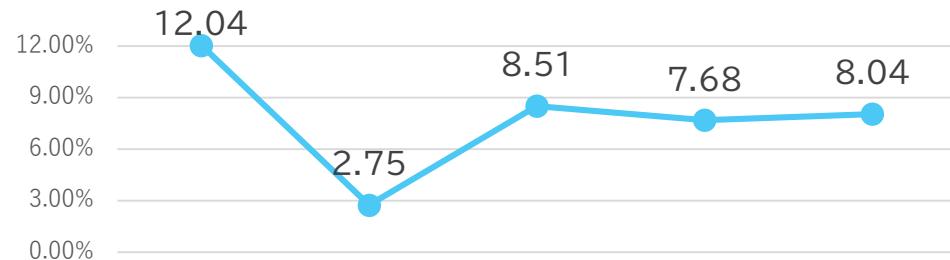
ROICスプレッド



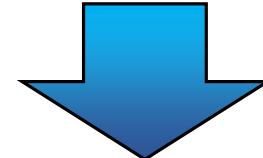
ROE

	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年
	10.1%	2.8%	10.2%	11.0%	11.9%

売上高当期
純利益率
(%)



市場要求水準である
ROE8%以上の維持・向上

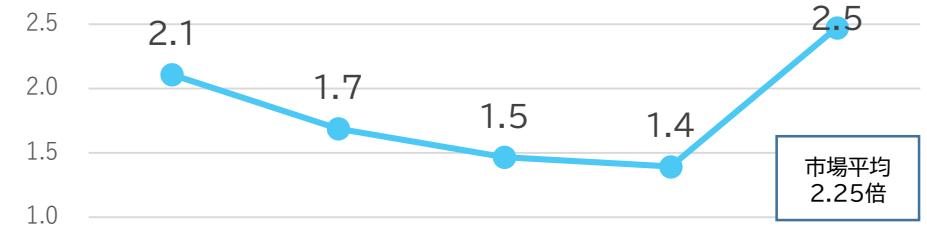


総資産回転率
(回)



売上収益の向上、不採算事業の立て直し
のほか、費用の見直しや圧縮などにより、
更なる利益率の向上を目指します。

財務レバレッジ
(倍)



前期、子会社を2社増やしましたことで、
資産規模が2倍に成長したことで、回転
率は半減しております。引き続き、売上
収益の更なる向上、及び資産の最適化を
図り、回転率1.0回以上の維持を目指し
ます。

前期、子会社を2社増やしましたことで、
総資産規模が2倍に成長し、自己資本比
率が低下したことの一時的にレバレッジは
高くなっています。資産の見直しや還元
策等による自己資本の適正化、積極的な
投資を図ることなどにより、2倍前後の安
定的な財務体質を維持します。

財務状態における資金利用に関しては、①既存事業への投資、②成長投資、③株主還元を基本としております。

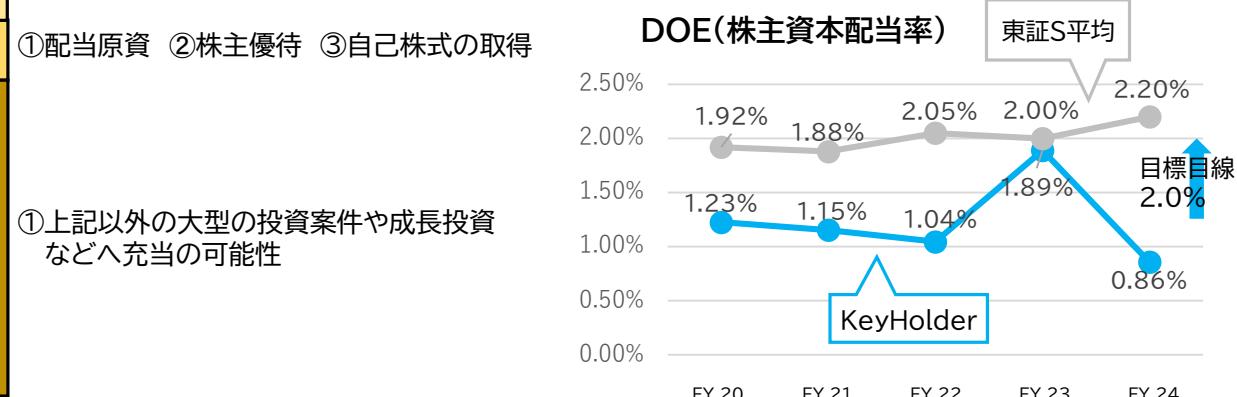
当社グループの2025年12月期第3四半期末時点の現金及び現金同等物の残高は53億500百万円となっております。

さらに、持分法にて当社業績に取り込んでいる、乃木坂46合同会社における現預金の50%を将来において活用できる資金として捉えた場合、その資金規模は合計で100億円程度となります。

【対策・方針】

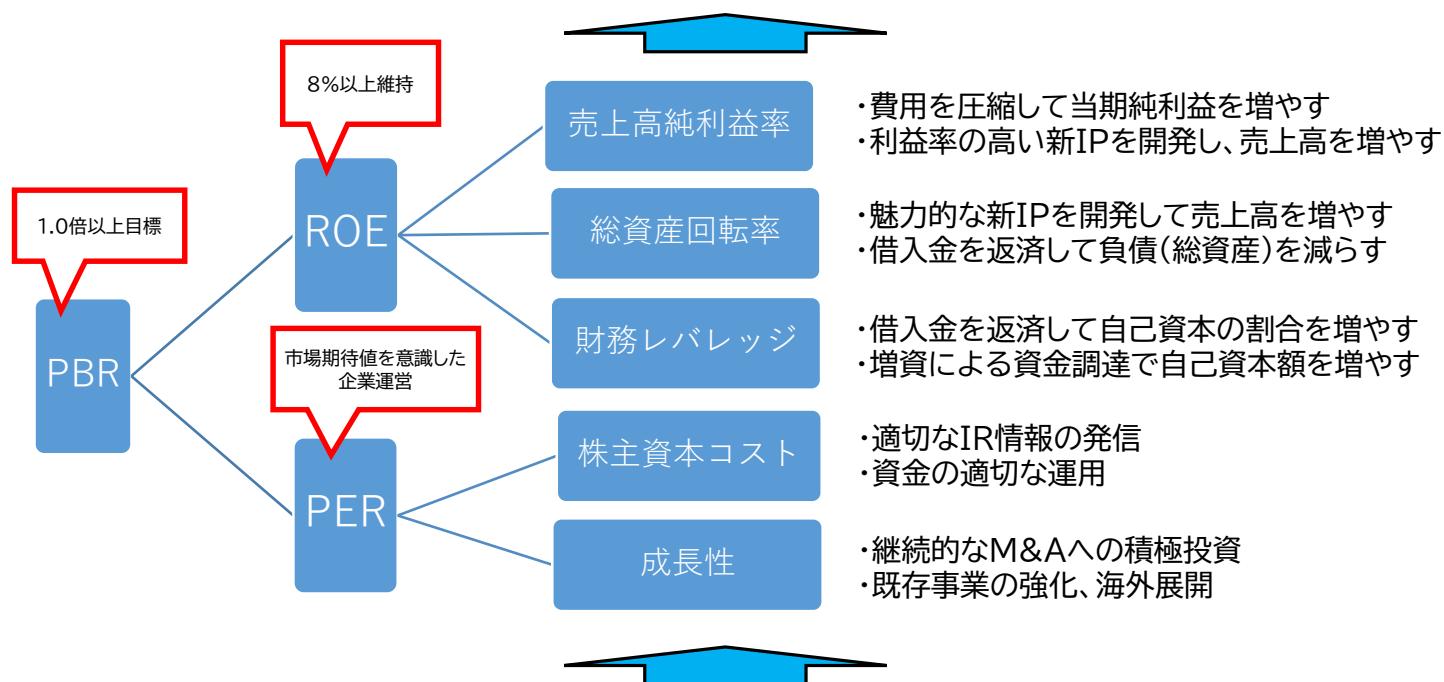
新規事業への投資額を最大で約15億円程度として、成長投資を継続するとともに、株主還元への積極的な活用を実施し、DOEの向上を目指してまいります。また、資金調達や株主構成の最適化を図り、企業成長に資する取り組みを行ってまいります。

資金調達	投資項目	具体的投資対象
営業 キャッシュフロー 14億～19億	既存事業への投資 7～15億	総合エンタメ ▶ ①既存IP強化 ②独自IP新規開発 ③デジタル領域の拡充 映像制作 ▶ ①グローバルコンテンツ開発 ②制作ジャンル拡充 ③制作外の投資・企画開発 広告代理店 ▶ ①新規販路開拓 物流・その他 ▶ ①営業拠点の拡充 ②倉庫規模の拡大
現預金 53億	M&A等の成長投資 10～15億	①新規事業領域への進出 ②販路の拡大 ③既存事業の補完分野の獲得
	還元等 3～5億	①配当原資 ②株主優待 ③自己株式の取得
関連会社現預金ほか 60億	その他資金 内部留保等 60～100億	①上記以外の大型の投資案件や成長投資 などへ充当の可能性



永続的な企業価値の向上

- “PBR1倍割れ解消”
- “高ROE水準維持”
- “継続的成長投資”



【総合エンターテインメント】
 → 既存IP強化
 → 独自IP新規開発
 → デジタル領域の拡充

【映像制作事業】
 → グローバルな映像コンテンツ開発
 → 制作ジャンルの拡充
 → スタジオビジネスなど、制作外の投資・企画開発

【広告代理店事業】
 → インターネットメディア及び
 デジタルマーケティングを
 活用した新規販路開拓



今後とも一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。



将来の見通しに関する注意事項

本資料に記載されている業績予想及び将来の予測等に関する記述は、入手された情報に基づき判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれております。従いまして、実際の業績は、様々な要因により、これらの業績予想とは異なる可能性がありますことをご承知おきください。

なお、本資料は、投資勧誘を目的としたものではありません。投資に関する決定は利用者ご自身の判断において行われるよう、お願いいたします。

当社に関する詳しい情報は、HPをご覧ください。 <https://www.keyholder.co.jp/>