



会社概要



JTP 株式会社

所在地

東京都品川区北品川4-7-35 御殿山トラストタワー14F

設立

1987年10月31日

社員数

462名 (2025年3月31日時点)

事業内容

ICTシステム設計・構築・運用 / AIサービス開発 医療機器の輸入販売・保守

拠点

東京/栃木/大阪/福岡/インド・デリー

上場市場

東証 スタンダード



事業領域



ICTシステムの設計・構築・運用・保守等 アウトソーソング事業

Solution Business

ソーシング事業で培った 知見を自社ソリューションに転換



事業概要



アウトソーシング事業



事業概要



ソリューション事業





The Market of the Control of the Con



クラウドトータル ソリューション 生成AI ソリューション グローバル ITスキルアセスメント ITスキルマネジメント プラットフォーム



予防型セキュリティ ソリューション



AI駆動開発 ソリューション



ハイブリッド運用 サービス



薬機法対応 ワンストップサービス



グローバルIT人財 紹介サービス

事業概要





>> 4つのセグメントで事業を運営

デジタルイノベーション

■人財育成コンサルティング

- 人財育成事業
- ITラーニングプラットフォーム (Learning Booster)

■セキュリティ

• 内部脅威対策 セキュリティ事業

■ DX開発

- ThirdAl(サードアイ)を始 めとするAI事業
- アプリケーション開発事業

ICT

■システム設計・構築

ICTシステムの設計・ 構築事業

■システム運用

- ICTシステムの運用
- リモート運用サービス (Kyrios/キリオス)

ライフサイエンス

- 医療機器事業
- 化学分析機器事業
- ライフサイエンス分野の ICT事業

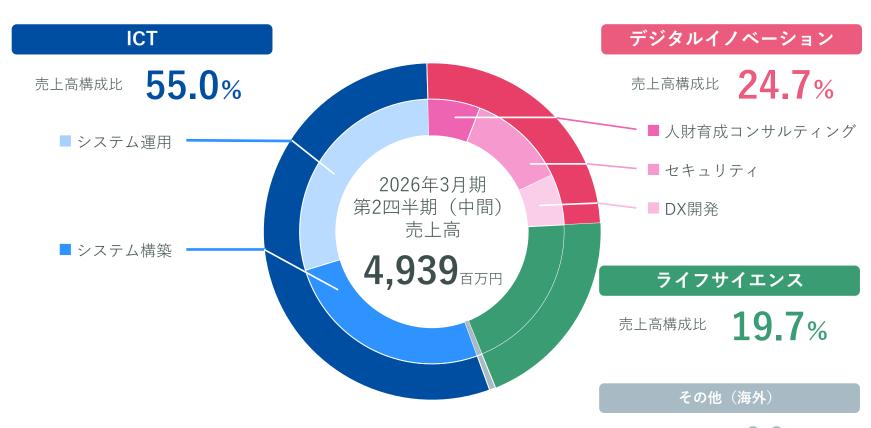
その他(海外)

- 海外事業
- グローバルIT人財マッチ ングサービス [Reinforce HR]



売上高構成比







ストック型・フロー型ビジネス

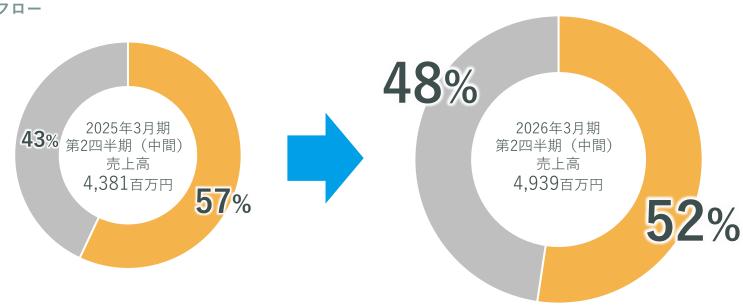


システム構築の事業拡大によりフローが増加

ビジネスモデル別構成比

■ ストック

■フロー







2026年3月期 第2四半期(中間)決算のポイント



✓ 幅広い業種でDX関連の投資が活況

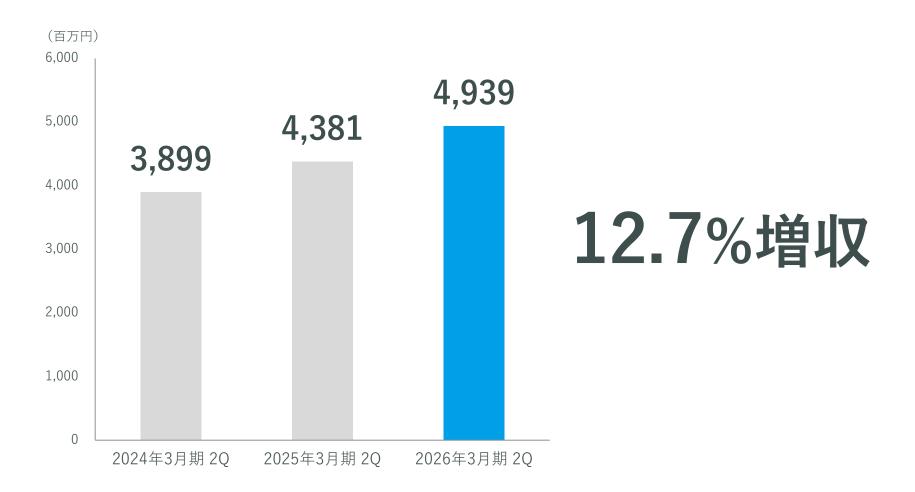
✓ ICTのシステム構築が牽引し、増収増益

✓ 一部案件の前倒し及び今後の事業環境の 変化を勘案し、通期業績予想は据え置き



売上高

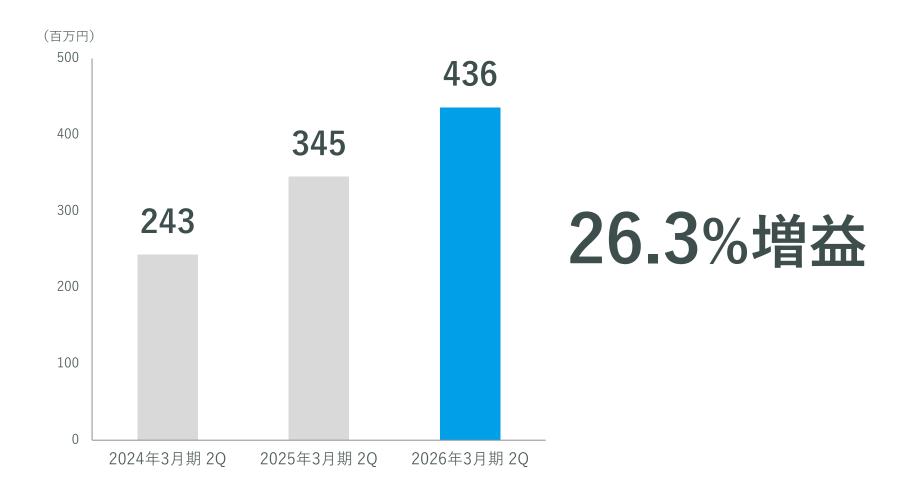






営業利益

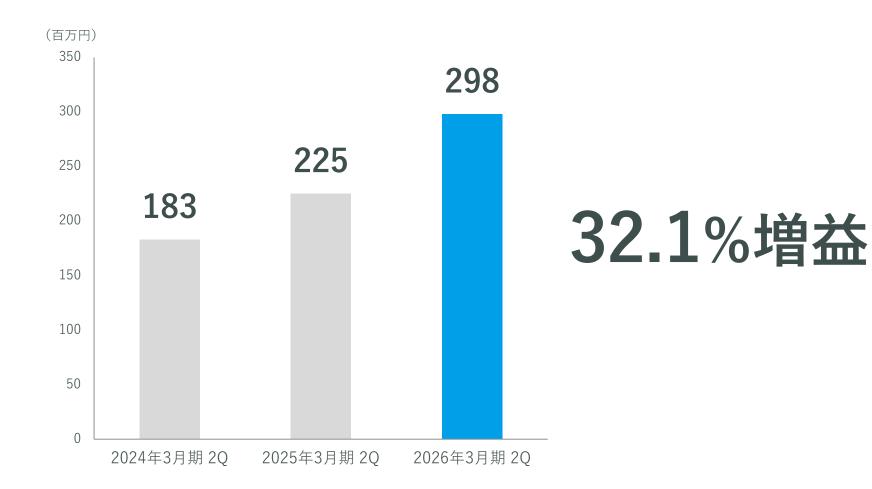






中間純利益







2026年3月期第2四半期(中間)決算サマリー



	2025年3月期	2026年3月期				
	第2四半期 (中間)	第2四半期 (中間)		通期		
(単位:百万円)	実績	実績	業績予想	達成率(%)	業績予想	進捗率(%)
売上高	4,381	4,939	4,435	111.4%	9,632	51.3%
営業利益	345	436	252	173.2%	830	52.6%
経常利益	341	443	252	175.8%	830	53.4%
中間純利益	225	298	166	179.5%	600	49.7%

各事業セグメント売上高

		2025年3月期	2026年3月期			
(単位:百万円)		第2四半期 (中間)	第2四半期 (中間)		通期	
事業セグメント	サブセグメント	実績	実績	前年同期比 (%)	業績予想	進捗率 (%)
	人財育成 ソリューション	290	315	+8.5%	562	56.1%
デジタル イノベーション	セキュリティ	467	597	+27.9%	1,000	59.8%
	DX開発	397	306	△22.8%	826	37.1%
ICT	システム構築	864	1,276	+47.6%	2,148	59.4%
	システム運用	1,489	1,444	△3.1%	3,004	48.1%
ライフサイエンス		872	970	+11.3%	2,057	47.2%
その他		0	29	-	34	86.4%
슴計		4,381	4,939	+12.7%	9,632	51.3%



各事業セグメント利益

		2025年3月期	2026年3月期			
(単位:百万円)		第2四半期 (中間)	第2四半期 (中間)		通期	
事業セグメント	サブセグメント	実績	実績	前年同期比 (%)	業績予想	進捗率(%)
	人財育成 ソリューション	65	87	+33.9%	110	79.4%
デジタル イノベーション	セキュリティ	23	3	△85.4%	65	5.2%
	DX開発	15	△31	-	49	△63.5%
ICT	システム構築	205	282	+38.0%	655	43.2%
	システム運用	351	327	△7.0%	685	47.8%
ライフサイエンス		113	180	+58.9%	290	62.3%
その他		△8	△0.8	-	△4	20.5%
		△420	△413	_	△1,023	40.4%
 合計		345	436	+26.3%	830	52.6%





デジタルイノベーション

人財育成ソリューション

• Web試験配信プラットフォームの利用増加

セキュリティ

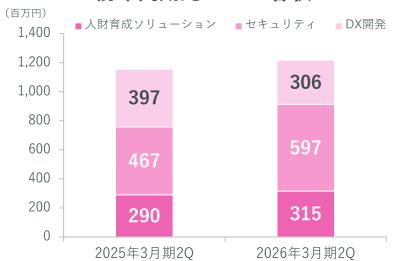
• 内部脅威対策ソリューションが好調も、体制強化によるコスト増

DX開発

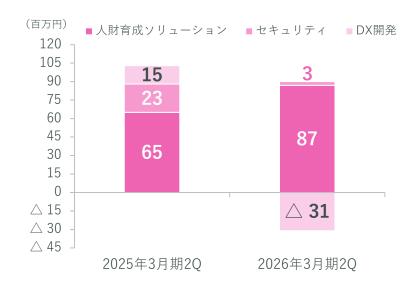
大型案件の一部失注と案件自体の一部後倒し

売上高

前年同期比 5.6% 增収



セグメント利益







ICT

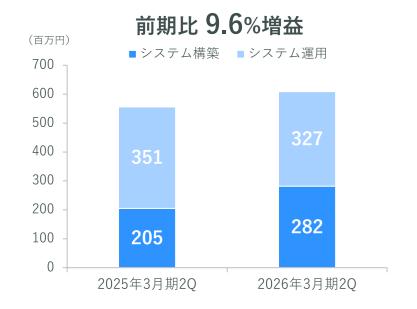
システム構築

- ガバメントクラウド含むスポット案件が前倒しで受注
- システム運用
- クラウド運用サービス「Kyrios (キリオス)」が好調も、 従来型の常駐運用は減少

売上高

前期比 15.5%増収 3,000 2,500 - 2,000 - 1,500 - 1,444 1,500 - 1,000 - 500 - 864 0 - 2025年3月期20 2026年3月期20

セグメント利益





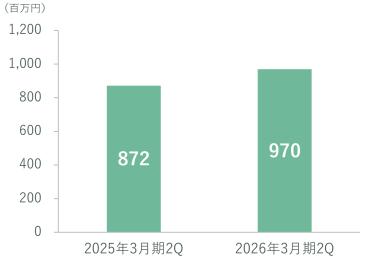


ライフサイエンス

- 保守サービスとICTサービスが伸長
- 介護DXソリューションに注力

売上高

前年同期比 11.3% 增収



セグメント利益

前年同期比 58.9%增益







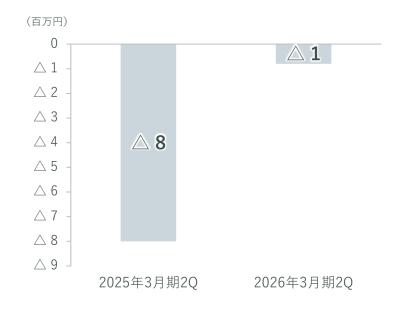
その他(海外事業)

• グローバルIT人財紹介サービス「Reinforce HR(レインフォースエイチアール)」が伸長

売上高

(百万円) 35 30 25 20 15 0 2025年3月期2Q 2026年3月期2Q

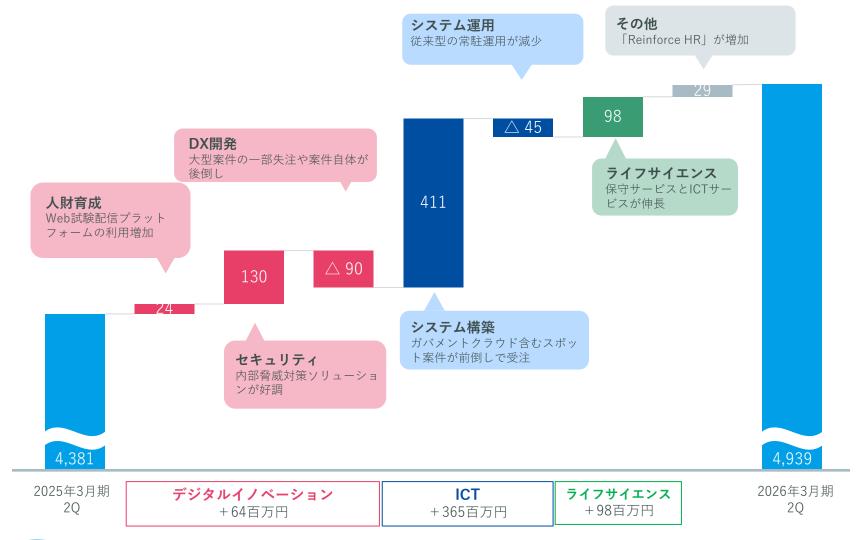
セグメント利益





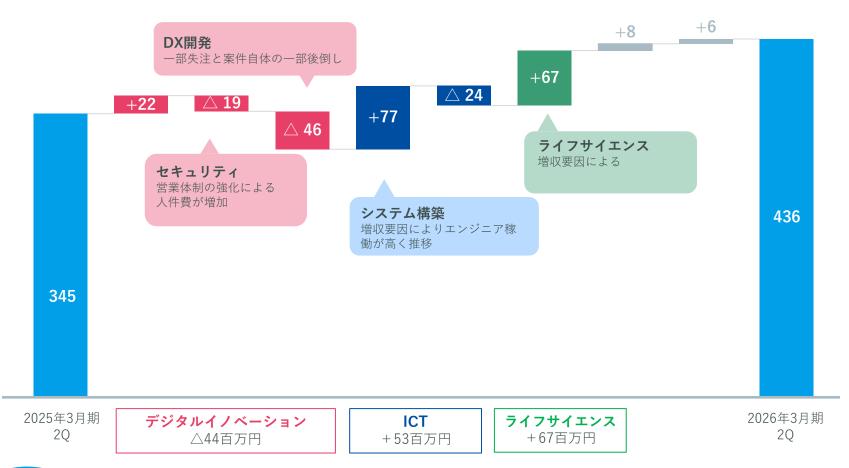
売上高 (増減分析)





営業利益 (増減分析)





財務分析(B/S)





>> 売上増加に伴い受取手形、売掛金及び契約資産と現預金が増加

	(単位:百万円)	2025年3月期2Q(中間) 実績	2026年3月期2Q(中間) 実績	前年同期比
	現金及び預金	2,955	3,234	+279
	受取手形、売掛金及び契約資産	1,354	1,806	+451
	その他流動資産	271	329	+57
	有形固定資産	107	104	△3
	無形固定資産	121	69	△51
	投資その他の資産	505	542	+36
	資産合計	5,358	6,126	+767
	流動負債	1,247	1,529	+281
	固定負債	724	775	+51
	負債合計	1,972	2,305	+332
	株主資本	3,386	3,821	+435
	純資産合計	3,386	3,821	+435
負債·純資産合計		5,358	6,126	+767





雇用環境





当社採用方針

高度IT・AI人材を「ボーダレス」で積極採用



2026年3月期 第2四半期 トピックス



「次世代校務DX支援リューション」リリース

Sler・業務システムベンダー向けに 次世代校務DX環境の構築・運用を支援

従来の校務システム

校務系・学習系などでネットワーク環境が分離され、 業務やデータが分断

- 業務環境が専用端末に限定
- 課題:データ活用が進まない など

次世代校務DX

- 認証認可やデータ暗号化などのセキュリティ を確保
- クラウド上で各システムを統合
- データ連携を実現

効率的な 校務運営の実現 が期待

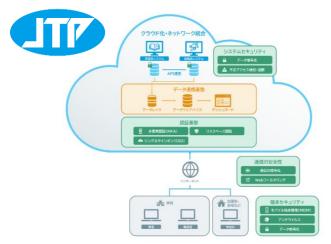
より柔軟で



- ・「学校における働き方改革」
- 「教育活動の高度化」
- ・「教育現場のレジリエンス確保|

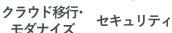


次世代校務DX環境の整備に伴う、 クラウド化、ネットワーク統合・セキュリティ強化、 データ連携、環境整備後の運用支援まで 包括的なサポートを提供



対象 Slerや業務システムベンダー (ASP事業者)







データ連携・可視化



ネットワーク 統合支援



運用支援・ 最適化支援



2026年3月期 第2四半期 トピックス



Al 駆動開発ソリューション「daimon」提供開始

企業のAI活用による アプリケーション開発内製化を支援

- 当社はこれまでITシステムの開発から運用保守 までトータル支援を行ってきた
 - ⇒ ユーザー企業のDX(デジタル・トランス フォーメーション)を加速させるため、内製で のアプリケーション開発を迅速かつ手軽に行え るようにすることが急務



- アプリケーション開発の様々な工程でAIを活用することで、生産性向上と新たな価値創出を実現
- ITシステムの開発・運用・内製化支援で培ったノウハウを活かし、企業のシステム内製化におけるAI駆動開発導入をサポート



AI駆動の開発支援 ソリューションで、 チーム開発を次のレベルへ

- AI支援による効率的な開発プロセスで、プロジェクトを加速
- チーム全体のAI活用スキル向上を包括的にサポート
- システム全体の最適化で、持続可能な開発環境を構築

企画 要件定義

>>

設計実装

テスト

保守 運用

その他

● 導入によるメリット

開発効率 40%向上

品質向上・ バグ削減

コスト削減効果

チームスキル 向上

● 他社サービスとの違い・優位性

提案型

お客様の開発業務を 理解して 最適なAIツールを提案

AI活用の深度

表面的な自動化では なく、開発プロセス 全体を根本的に変革

伴走支援の質

導入から運用まで、 専門チームが 一貫してサポート



2026年3月期 第2四半期 トピックス



「くるみん認定」取得

仕事と育児の両立支援し、働きやすい環境を整備

子育てサポート企業として 「くるみん認定」取得



■ 厚生労働大臣認定制度「くるみん認定」

厚生労働大臣認定資格次世代育成支援対策推進法に基づき、一般事業主行動計画を策定した企業のうち、計画に定めた目標を達成し、一定の基準を満たした企業申請を行うことにより「子育てサポート企業」として、厚生労働大臣の認定(**くるみん認定**)を受けることが可能

JTPの子育て支援

- 次世代の社会を担う子どもの健全な育成を支援する「次世代育成支援対策推進法」の主旨に則る
- 子どもを持つ全ての社員がより主体的に育児に関わることができるよう、仕事と育児の両立支援をはじめ、社員が活き活きと働くことのできる環境整備をしていく

マイクロソフト上位パートナー資格取得

「Third AI 生成AIソリューション」を通じて AIエージェント導入支援の提供体制を一層強化

マイクロソフト上位パートナー資格 「Al Platform on Microsoft Azure Specialization」 取得

Al Platform on Microsoft Azure Specialization パートナー

Microsoft Azure環境でのAlソリューションの設計・導入・ 運用に関して、高度な専門性・実績・ガバナンス体制が認 められたパートナー企業のみに付与されるもの

JTP



- ●「Third AI」を中心にMicrosoft Azureを採用
- 認定取得により高い実力が証明

業界最高水準の技術力と幅広い支援体制

- お客様のインフラストラクチャワークロードの Microsoft Azureへの移行
- Alソリューションの構築・運用 など





今期は"Al Agent元年"

>> AIが更に業務の自動化に利活用が進む時代に!



2025年~
AIが本格的に
ビジネスプロセスへ組み込まれる

世の中において、 AIの立ち位置が変化 目的を達成するために 行動する

「AIエージェント」へ

AIエージェントは、

今後様々な人間が行っている プロセスに置き換わっていく



32



AIエージェントが利活用される現場

>> あらゆる業界、業務でAI利活用されるが時代へ





弊社AIの取り組み

✓ AIドリブン企業への変革: AIによる"爆速"生産性向上

- ✓ AI知見をサービスに展開:AI 導入・定着サービスに 着手
- ✓ BPO・コンサルティング企業との提携:
 第1弾:Cognizant社との提携を実施(5/13発表)



2026年3月期 全社施策の概要

- ✓ AI、データ、セキュリティ分野の 自社ソリューションサービスのリリースを加速
- ✓ グローバル人材の採用・コンサルタントの育成強化
- マーケティング強化

第3次中期経営計画の策定に着手



再揭

2026年3月期 決算予想サマリー

ш

前期水準を維持し、自社ソリューションサービス拡販を目指す 営業・マーケティング組織と基盤強化への投資

	2025年3月期 通期	2026年3月期 通期		
(単位:百万円)	実績	予想	前期比(%)	
売上高	9,211	9,632	104.6%	
営業利益	820	830	101.2%	
経常利益	828	830	100.2%	
当期純利益	562	600	106.6%	



各事業セグメント売上高予想

(単位:百万円)		2025年3月期 通期	2026年3月期 通 <u>期</u>		
事業セグメント	サブセグメント	実績	予想	前期比(額)	
	人財育成 ソリューション	573	562	△11	
デジタル イノベーション	セキュリティ	977	1,000	+22	
	DX開発	686	826	+139	
ICT	システム構築	2,059	2,148	+88	
101	システム運用	2,957	3,004	+ 46	
ライフサイエンス		1,922	2,057	+ 135	
その他		33	34	± 0	
合計		9,211	9,632	+ 421	



各事業セグメント利益予想

(単位:百万円)		2025年3月期 通期	2026年3月期 通 <mark>期</mark>		
事業セグメント	サブセグメント	実績	予想	前期比(額)	
	人財育成 ソリューション	147	110	△37	
デジタル イノベーション	セキュリティ	43	65	+ 22	
	DX開発	△10	49	+ 59	
ICT	システム構築	528	655	+ 127	
101	システム運用	705	685	△20	
ライフサイエンス		279	290	+11	
その他		△4	△4	± 0	
全社		△869	△1,023	△153	
		820	830	+10	



セグメント別業績推移予想



デジタルイノベーション

人財育成ソリューション

• Learning Boosterの販売強化

セキュリティ

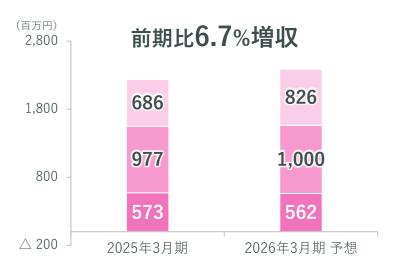
• 内部脅威対策ソリューション拡大

DX開発

生成AI関連の新規拡大と既存顧客の深耕

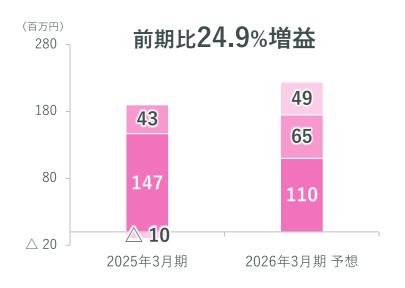
売上高

■人財育成ソリューション ■セキュリティ ■DX開発



セグメント利益

■人財育成ソリューション ■セキュリティ ■DX開発





再掲

セグメント別業績推移予想



ICT

システム構築

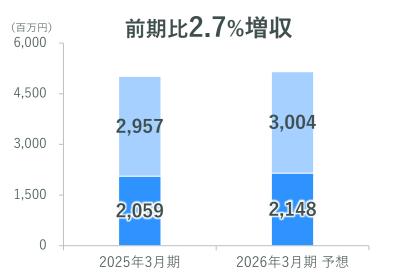
• ガバメントクラウド拡大

システム運用

• クラウド運用サービスKyrios (キリオス) 拡大

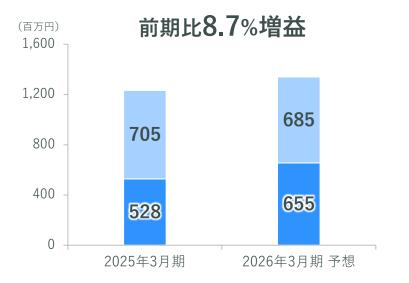
売上高

■システム構築 ■システム運用



セグメント利益

■システム構築 ■システム運用





再揭

セグメント別業績推移予想



ライフサイエンス

- 病院・製薬企業向けのICTサービスの拡大
- 自社ソリューションサービス開発注力

売上高

前期比7.0%增収



セグメント利益

前期比3.9%增益





再揭

セグメント別業績推移予想

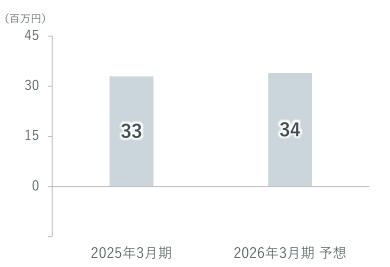


その他(海外事業)

- Reinforce HRの販売は継続
- インド支店のコストも前年並みを想定

売上高

前年同期並み



セグメント利益

前年同期並み





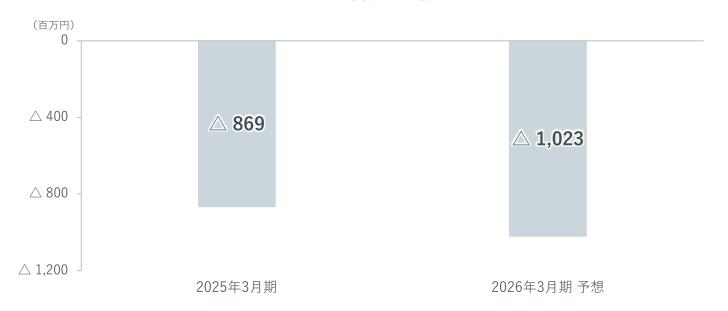
再兆

セグメント別業績推移予想

全社

- 営業組織の強化
- 社員給与の更なる昇給を実施
- マーケティング強化

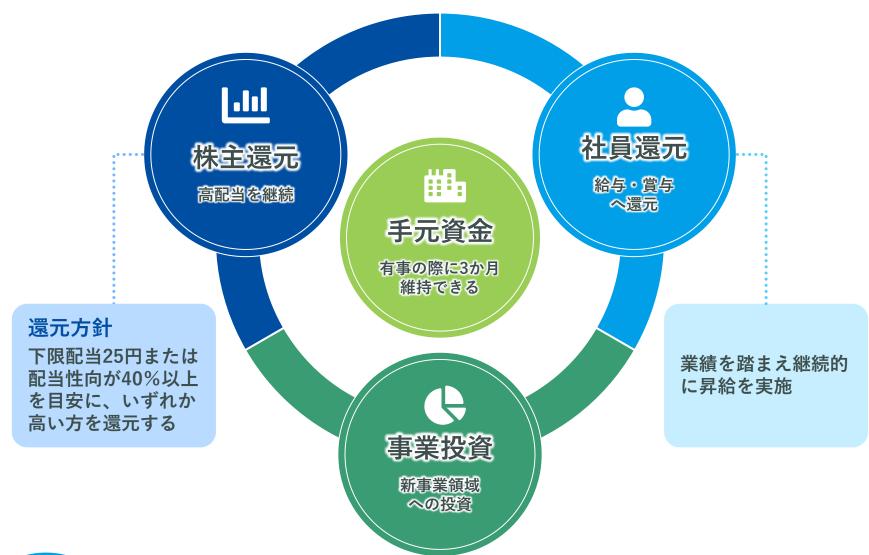
販管費が増加





財務戦略 (再掲)





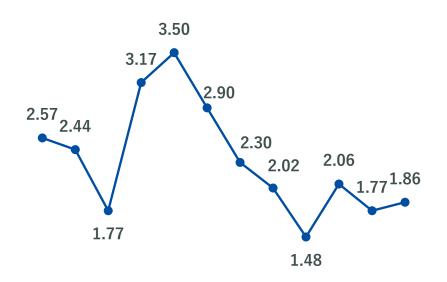


企業価値向上にむけて(現状分析)



(年度)

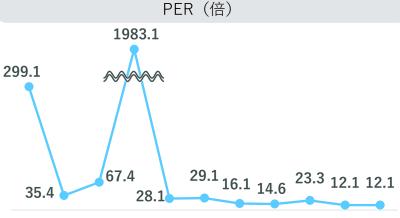




2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 (年度)



※2022年度以前は連結数値にて記載



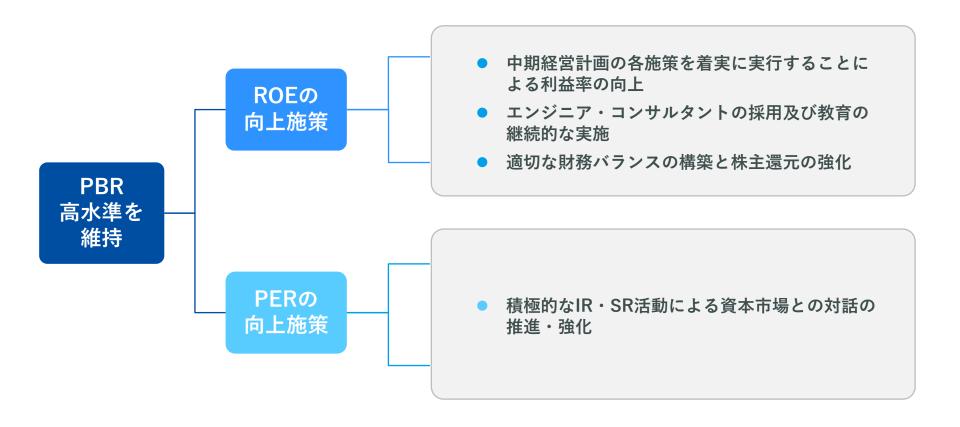
2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024

(年度)



PBR1.0倍超の水準を維持



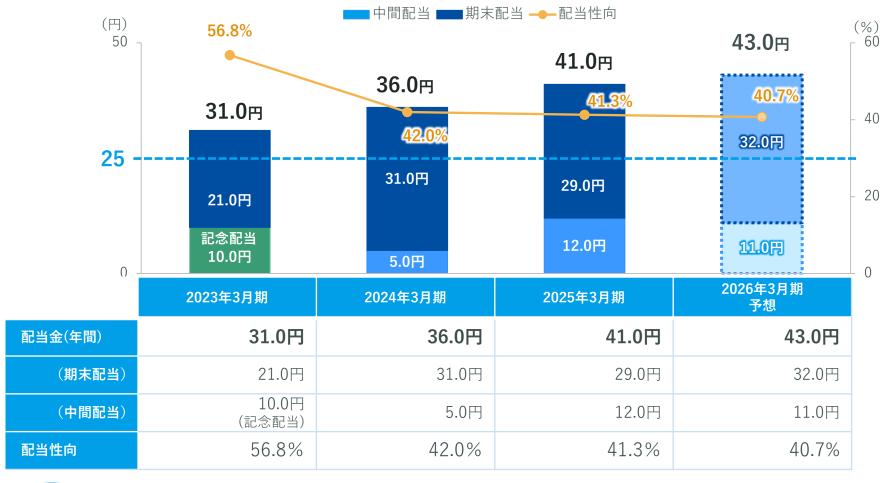


株主還元





>> 高水準の配当を維持し、3期連続増配を実施



ストック型・フロー型ビジネス



セグメント別ビジネスモデルの売上状況

		2026年3月期2	2Q(中間期)	
	(単位:%)	売上構成比		ストックビジネスの定義
事業セグメント	グメント サブセグメント		フロー	
デジタル	人財育成 ソリューション	64%	36%	自社サービス(GAIT/Learning Booster)と一部アウトソーシング契約
イノベーション	セキュリティ	100%	0%	内部脅威対策関連サービス
	DX開発	80%	20%	ThirdAl関連サービス
ICT	システム構築	0%	100%	一部期間固定契約
101	システム運用	100%	0%	ICTシステムの常駐運用サービス、 Kyriosサービス
ライフ・	5%	95%	医療ICTの一部直接契約	
ر	52%	48%	_	

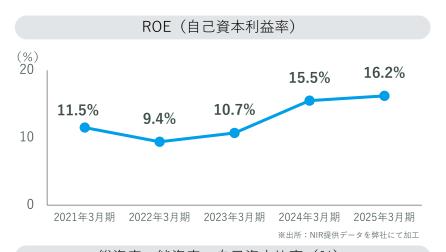


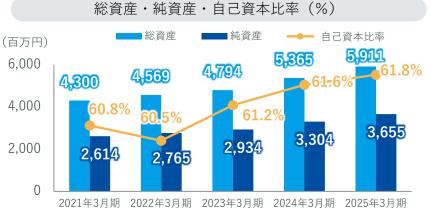
過去5期指標推移

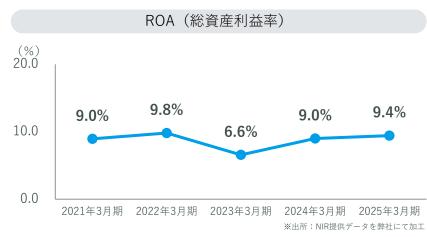




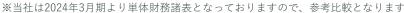
直近5期で、一定の自己資本比率を維持しながら、着実に利益を生む体質を構築。 今後もこの水準を維持していく方針













会社概要



会社名	JTP株式会社 JTP Co.,Ltd.
本社	東京都品川区北品川4-7-35 御殿山トラストタワー 14階
国内拠点	栃木、東京(本社)、大阪、福岡
海外拠点	インド支店
施設	トレーニングセンター ・ 御殿山トレーニングセンター (東京・品川) テクニカルラボセンター ・ 東京テクニカルラボセンター (東京・五反田)



資本金	795,475,000円
設立	1987年10月31日
従業員	462名(2025年3月31日現在)
上場市場	東京証券取引所スタンダード 証券コード:2488 (2006年6月上場)
	$A_{max} = a_m M_{ab} C_{am} i_{aaa} A_{aa} A_{aa}$

セパートナー Amazon Web Services APN アドバンスドコンサルティングパートナー

IBM Silver Business Partner

Microsoft Cloud Platform Gold コンピテンシー

SoftBank Al エコシステム・パートナー

LINE 公式パートナー







沿革



1987年	10月	日本サード・パーティ株式会社 設立	
1992年	4月	本社にトレーニングセンタを設置、教育事業に進出	
1994年	7月	東京テクニカルセンタを設置(現:東京テクニカルラボセンタ)	
1994年	11月	ライフサイエンス部門で化学分析機器サービス事業に進出	
2003年	3月	ライフサイエンス部門で医療機器サービス事業に進出	
2006年	6月	ジャスダック証券取引所に株式を上場	
2011年	8月	ライフサイエンス部門で放射線事業(放射性物質測定機器の取り扱い)を開始	
2012年	1月	放射能プレミアムドックセンタを開設	
2012年	10月	世界標準のITスキルアセスメントテスト「GAIT」の提供を開始	
2013年	6月	デジタルマーケティング 事業に進出、「Wayin(ウェイイン)」の提供を開始	
2014年	11月	グローバルIT人財育成支援の一環として、全国統一学生ICTテストにGAITの提供を開始	
2015年	1月	ロボティクス事業に進出、ヒューマノイドロボット「NAO」関するサービスを開始	
2016年	11月	JTPインテグレーションセンタを開設	
2017年	6月	AI事業に進出、「Third AI(サードアイ)」の提供を開始	
2019年	4月	インド支店を開設し、インドでの事業展開を開始	
2020年	5月	日商エレクトロニクス株式会社と資本業務提携を開始	
2020年	12月	アースアイズ株式会社と資本業務提携を開始	
2021年	4月	社名を「JTP株式会社」に変更	











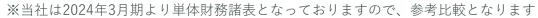


財務データ推移



(単位:百万円)

	2015/3	2016/3	2017/3	2018/3	2019/3	2020/3	2021/3	2022/3	2023/3	2024/3	2025/3
売上高	4,661	4,743	4,634	4,748	5,472	6,245	6,310	7,040	7,381	8,119	9,211
売上原価・ 営業原価	3,902	3,918	3,731	3,746	4,408	4,998	5,197	5,818	6,046	6,584	7,342
売上総利益	759	824	902	1,001	1,063	1,246	1,112	1,221	1,335	1,534	1,868
販売費及び 一般管理費	582	587	707	749	824	775	761	785	870	903	1,048
営業利益	177	237	195	251	238	470	351	435	464	631	820
経常利益	191	234	136	258	247	483	382	470	476	665	828
当期純利益	90	81	3	184	154	309	267	253	315	482	562





四半期別売上高・営業利益推移



