

企業価値向上に向けた取り組み セントワーズ(株)を中心とする当社DXソリューション構想について

2025年11月14日

株式会社インターネットインフィニティー〈証券コード:6545〉



1.はじめに	P3
2.2040年問題	P4～P6
3.セントワークス社の取得理由	P7～P9
4.DXソリューション事業の構想・将来図	P10～P11

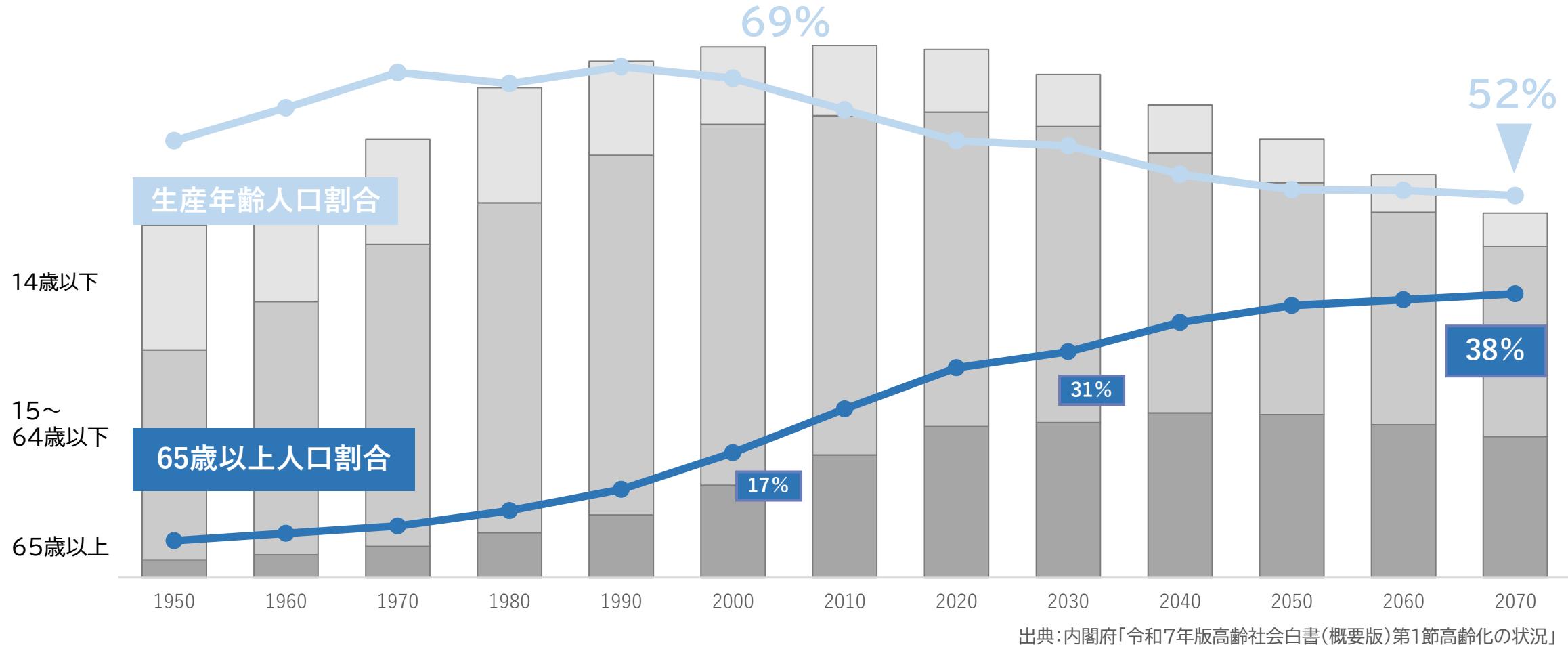
当社グループは、「健康な未来」というコーポレートスローガンのもと、「創意革新と挑戦による、超高齢社会における課題解決」をミッションとして掲げております。このミッションに基づき、これまで介護業界における「2025年問題」※の解決を目指し、健康寿命の延伸を目的としたリハビリ型デイサービス「レコードブック」の展開に注力してまいりました。一方で、介護業界では、要介護高齢者の数に対し介護従事者の数が圧倒的に不足する「2040年問題」が懸念されており、2040年にかけて人材不足の深刻化が見込まれています。当社グループはこの問題の解決に向けて、中規模介護事業者を主な対象とし、DXによる業務効率化と生産性向上を実現する**「中規模介護事業者向けDXソリューション事業」**を中期経営計画における成長戦略の中核に位置づけました。これら2つの取り組みを通じて、企業価値の向上に向けた成長を加速してまいります。本資料では、2025年4月に子会社化したセントワークス株式会社(以下、セントワークス社)について子会社化の目的をご説明するとともに、**「中規模介護事業者向けDXソリューション事業」**の戦略概要をお伝えいたします。

※団塊世代が75歳以上の後期高齢者となることで、要介護高齢者が急増すると見込まれる問題

2040年問題について

2040年問題とは？

65歳以上の人⼝の割合がピークに達し、医療や介護の需要が増加する一方、介護人材の不足が深刻化



出典：内閣府「令和7年版高齢社会白書(概要版)第1節高齢化の状況」

2040年問題に対して必要な対策

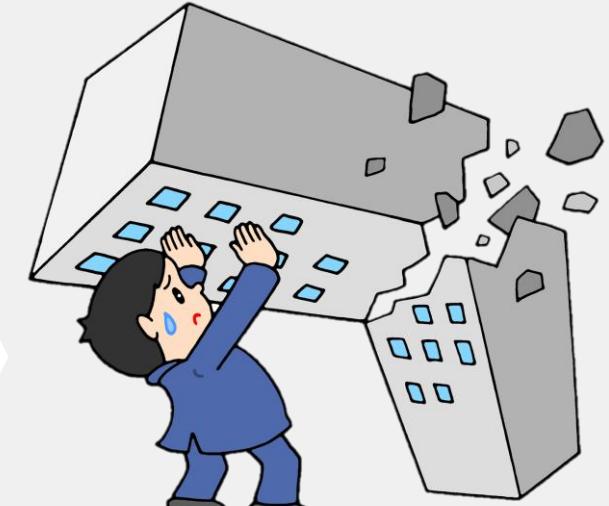
2040年にかけて介護業界で発生する課題



介護業界では人材不足が
続いている



人材不足は深刻化
1人当たりの業務負担が増える



少ない人数で業務を回せなくなり、
サービス提供体制の確保が困難に

このままだと、サービス提供体制の確保が困難になる事業者が続出。
これからも介護サービスを受けられるよう、人材不足への対策が求められる

2040年問題における人材不足への対策

介護業界では様々な人材不足対策が打ち出されているが、その多くがコア業務^{※1}向けであり、ノンコア業務^{※2}向けの対策は少ない。



しかし、介護現場では、コア業務よりもノンコア業務に多くの時間や工数がかかっているケースが多い。



介護事業所を実際に運営する当社の経験から、人材不足対策はノンコア業務の効率化が有効であると判断

当社が考えるノンコア業務効率化のためのソリューション

介護現場では業務効率化を目指して様々なシステムを導入しているが、各システムが連動しておらずデータが分散している…

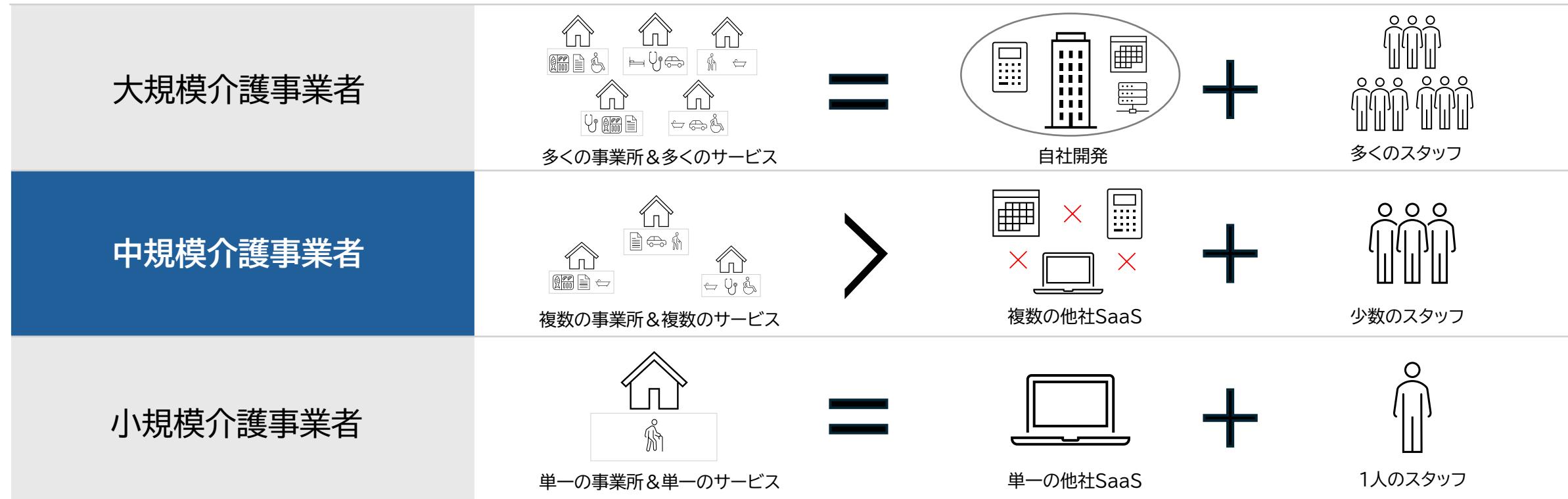


- ◎ 各システムを統合することで**DXによるノンコア業務効率化**が実現できる
- ◎ 統合先は、どの事業者も導入している**請求ソフト**が最もふさわしい

介護事業所を実際に運営する当社のこれまでの経験上、**請求ソフト**への統合が最もふさわしいと判断

介護事業者規模別に見る「DXによるノンコア業務効率化」の必要性

介護事業者規模別に見る「DXによるノンコア業務効率化」の必要性の分析

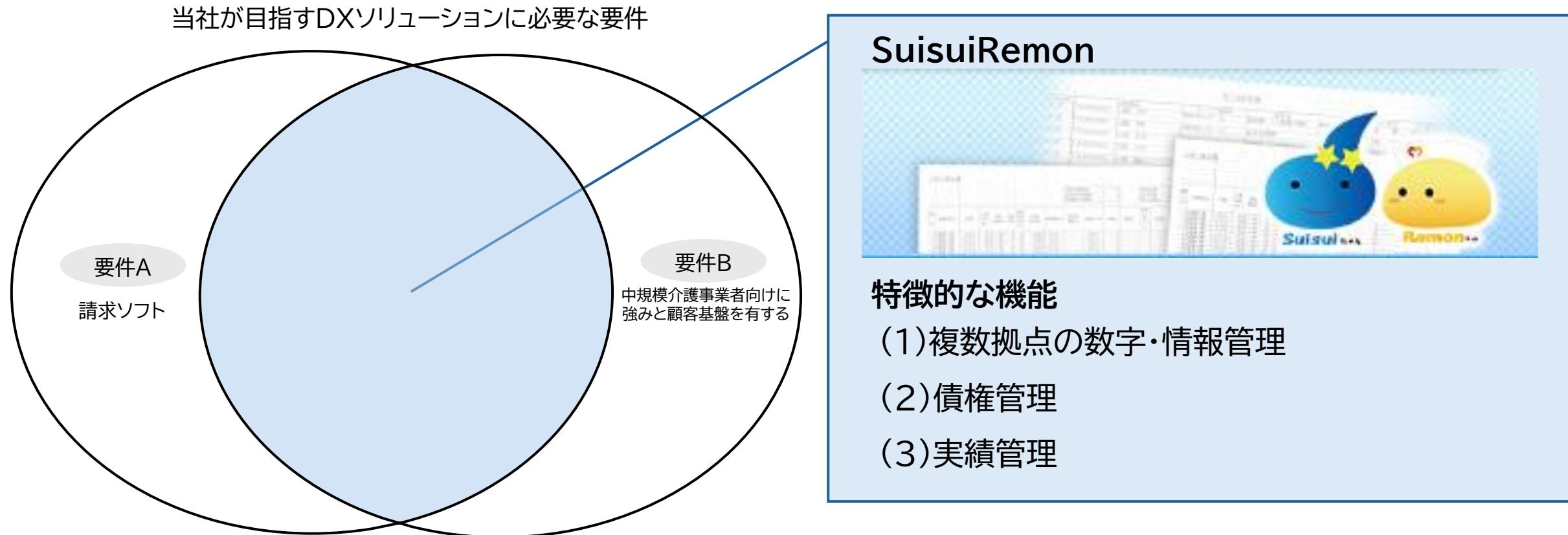


中規模介護事業者は、管理が必要な事業所・サービスの数に対して、スタッフの数が足りておらず、さらに導入している他社SaaSが連動していないため情報管理が煩雑になっている。

→中規模介護事業者がもっともDXによるノンコア業務効率化を必要としていると分析

なぜセントワークス社の取得を実行したのか

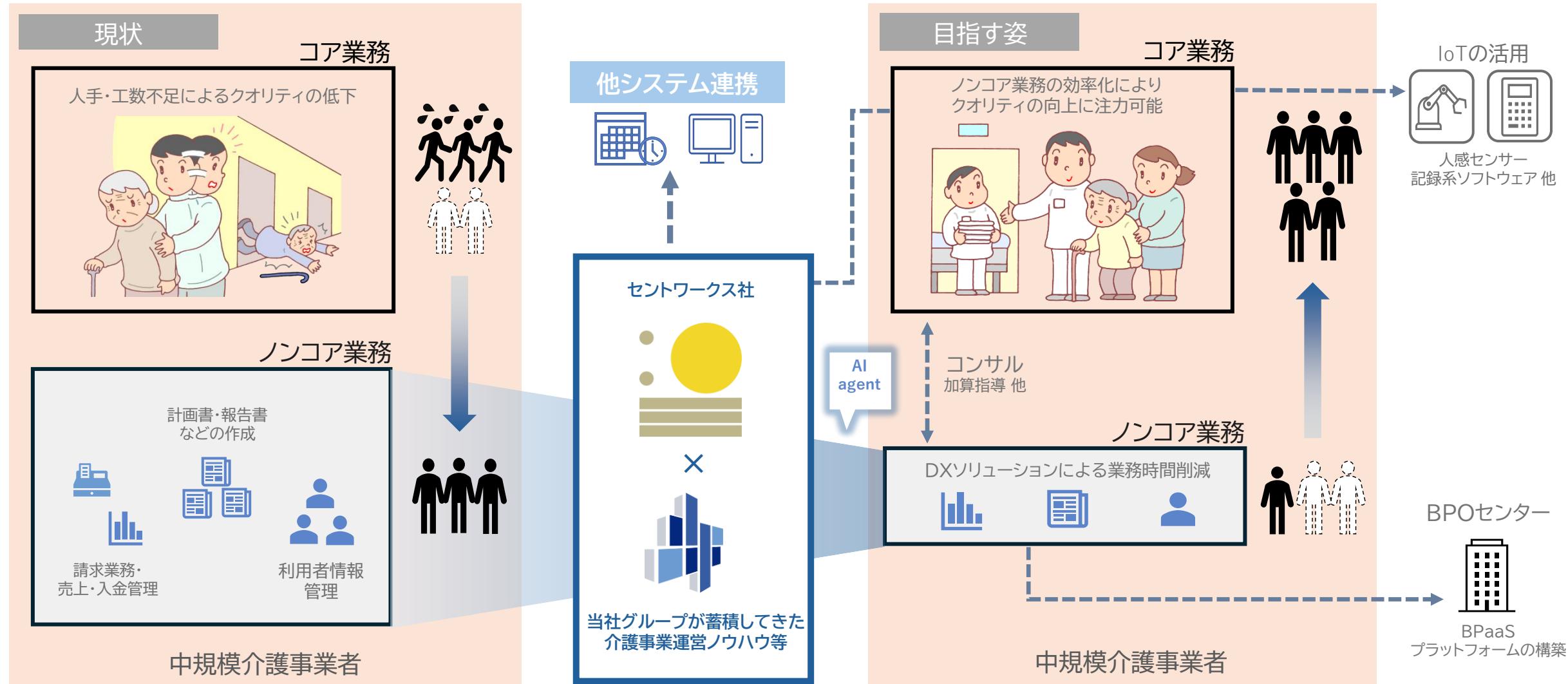
中規模介護事業者をメインターゲットに、請求ソフトを中心とした**DXソリューション**を提供するため、
中規模介護事業者向けに強みと顧客基盤を有する請求ソフトが必要となる



セントワークス社の保有する**SuisuiRemon**は、中規模介護事業者の悩みを解決できる機能を備えており、当社DXソリューション構想に適した請求ソフトであると判断し、取得を実行

DXソリューション事業の構想

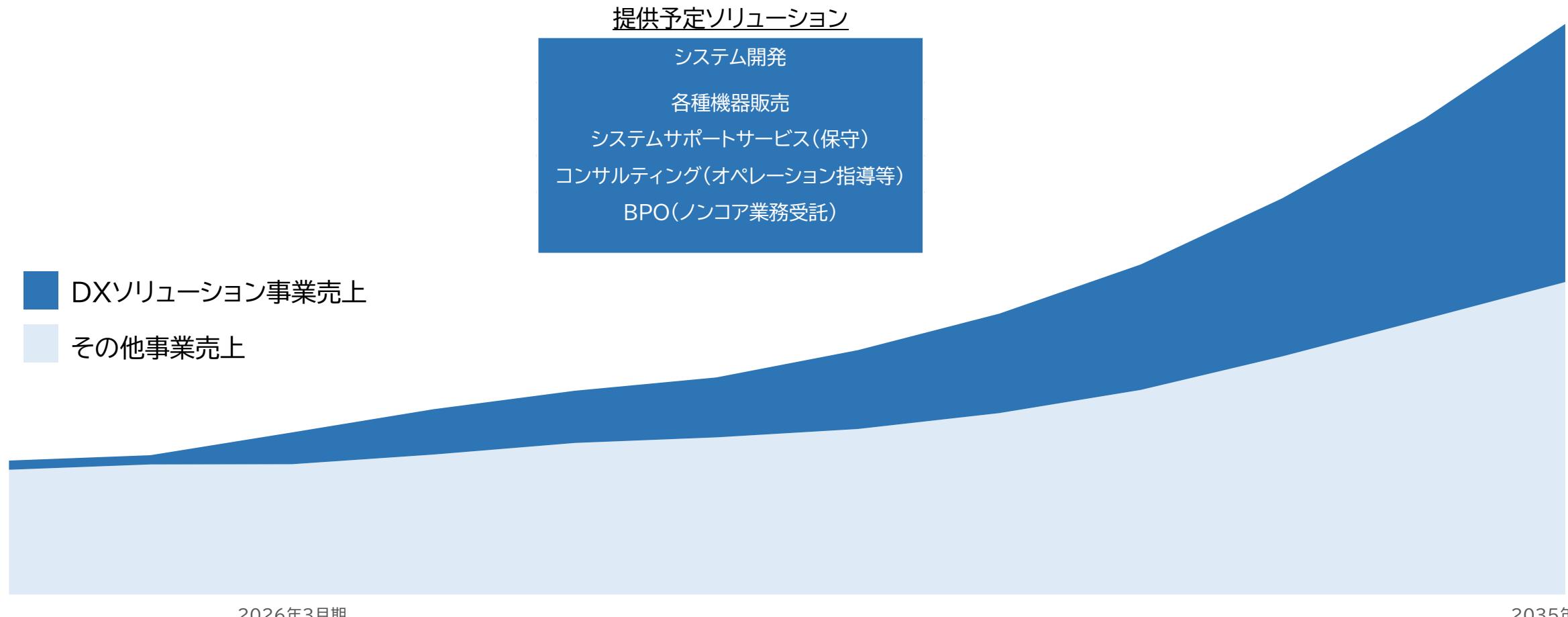
M&Aやサービス展開を進め、**SuisuiRemon**の導入・提案を起点に中規模介護事業者の経営サポート体制を構築
当社に依頼すれば中規模介護事業者のDXソリューションが実現できる状態へ



DXソリューション事業の将来図

M&Aの実行等により**提供ソリューションの拡充**を図ることで、**DXソリューション事業**の成長を目指す
長期的には当社グループの主力事業と位置づけ、**2040年問題解決**を力強く推進する

提供ソリューションの拡充とは、以下のようなサービスの提供によりラインナップを増やすとともに、1事業所当たりの受注金額を増加させることを見込む



本資料の取り扱いについて

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知ください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。

問合せ窓口：経営企画部
Email : ir@iif.jp



INTERNET INFINITY

Copyright© internet infinity Inc. All Rights Reserved.