

2025年12月期 第3四半期決算説明資料

2025年11月14日

シルバーエッグ・テクノロジー株式会社

<東証グロース:3961>





- 01 会社概要
- 02 2025年12月期第3四半期決算概要
- 03 2025年12月期 業績予想



01. 会社概要

会社概要



会社名	シルバーエッグ・テクノロジー株式会社 (Silver Egg Technology CO., Ltd.)
設立	1998年8月
代表者	代表取締役社長 トーマス・アクイナス・フォーリー
資本金	287百万円
従業員数	48人(2025年10月末日時点)
所在地	本社 大阪府吹田市江坂町一丁目23番43号 東京オフィス 東京都港区西新橋1-7-2 虎の門髙木ビル 2F
事業内容	Alマーケティングサービス
関連団体	●RecSys (ACM Recommender Systems) ●JIAA (一般社団法人日本インタラクティブ広告協会)



代表取締役社長 トーマス・アクイナス・フォーリー

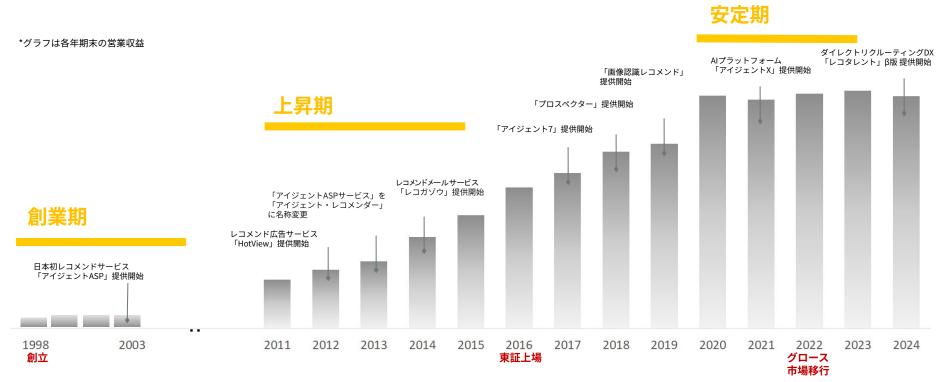
略歴

- ●1985年5月 Digital Equipment Corporation入社
- ●1996年10月 ジェンシム・ジャパン株式会社 社長就任
- ●1998年8月 シルバーエッグ・テクノロジー有限会社 (シルバーエッグ・ホールディングス有限会社) 設立 CEO就任
- ●1999年1月 シルバーエッグ・テクノロジー株式会社 代表取締役会長 兼 CEO就任
- ●2001年9月 代表取締役社長就任(現任)

当社の歩み



AI・機械学習を活用したレコメンドサービスの提供に日本で初めて成功 デジタルマーケティング領域におけるパーソナライゼーションのトップカンパニーに



Our Mission

Inspiring Choices with Al

AIで社会に最高の選択肢を

提供サービス



Web・アプリ用 レコメンドサービス



アイジェント **レコメンダー** Email・LINE用 レコメンドサービス



アイジェント **レコガゾウ** パーソナライズド 広告サービス



アイジェント **HotView** 行動ベース ターゲティングエンジン

Prospector

アイジェント プロスペクター

軽量版 レコメンドサービス

アイジェント **レコメンダーS** AI技術を用いた 課題解決支援

コンサルティング サービス

導入実績



レコメンダー市場シェア

41%

取引実績

累計 500 社以上

























































パートナー企業



販売・OEM・ソリューション連携をかなえるパートナーシップを構築













































































02. 2025年12月期 第3四半期 決算概要

2025年12月期 第3四半期業績ハイライト



全体業績

- 主に解約の影響により、**前年同期比で減収**
- 販売強化策が奏功し、**新規顧客数が伸長**したものの、減収に伴い**減益**

事業活動

- 既存事業の深化・拡張 レコメンドAIの高度化
 - ・新サービス「コンテキスト・インテリジェンス」を2025年9月にリリース 当社のAIパーソナライゼーション・プラットフォーム「Aigent X」上に搭載
- 新事業の創出・拡大
 - ・人材発掘AIエージェントサービス「RecoTalent」を2025年8月正式リリース

2025年12月期 第3四半期 業績概要



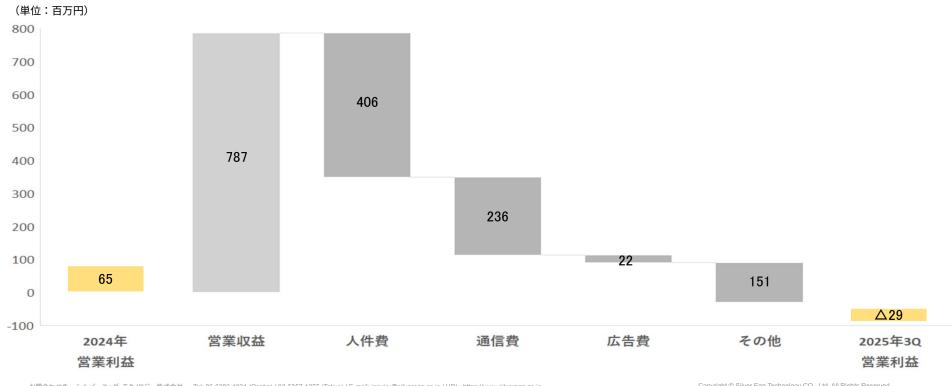
販売強化策が奏功し、新規顧客数が伸長 大型顧客の解約による影響を受け減収

(単位:百万円)	2024年12月期 第3四半期実績	2025年12月期 第3四半期 実績	前年同期比	2025年12月期 通期計画	通期進捗率
営業収益	929	787	△15.2%	1,036	76.0%
営業費用	859	817	△5.0%	-	-%
営業利益	69	△29	-%	△54	-%
営業利益率	7.4%	△3.8%	-	△5.3%	-
経常利益	69	△28	-%	△52	-%
四半期純利益	44	△22	-%	△53	-%

営業利益の推移



今後の収益拡大に向けて積極的な成長投資を行い新しいサービスの創出を促進するも 既存事業の減収に伴い減益



財政状態



資産は前事業年度末に比べ微減であるものの安定した財務体質を維持

(単位:百万円)	2024年12月期 期末	2025年12月期 第3四半期	増減率	増減額
流動資産	1,401	1,368	△2.4%	△33
固定資産	119	90	△24.7%	△29
資産合計	1,521	1,458	△4.1%	△62
流動負債	101	53	△46.8%	△47
負債合計	101	53	△46.8%	△47
純資産合計	1,420	1,404	△1.1%	Δ15
負債•純資産合計	1,521	1,458	△4.1%	Δ62

2025年12月期 第3四半期トピックス①



デジタルマーケティングサービス事業

購買履歴を超え顧客の「文脈」を捉える 次世代AI技術「コンテキスト・インテリジェンス」 2025年9月8日 リリース!



サービスの特徴と主な効果

- ■「コンテキスト・インテリジェンス」とは、当社のAI パーソナライゼーション・プラットフォーム「Aigent X」 上に搭載された新サービス
- お客様のニーズを構成する多様な要素を組み合わせ、 その瞬間に最も響く提案を可能にする当社独自のAI技術
 - ・行動 × 属性 × 状況を統合した、より深い顧客理解
 - ・既存レコメンドを上回る高いインパクトを数値で実証
 - ・個別課題解決のための伴走型カスタマイズ

2025年12月期 第3四半期トピックス②



デジタルマーケティングサービス事業

株式会社千趣会「ベルメゾンネット」 システム障害時でも売上を維持・貢献し、当社サービスの真価を発揮



- 統合型ツールの課題解消のため、同社は専門ツール「アイジェント・レコメンダー」の高機能とサポートを評価し再導入
- 大規模システム障害でサイト売上が落ち込む中、「アイジェント・レコメンダー」はロイヤル顧客のニーズを的確に捉え、レコメンド経由の受注額を高い水準で維持

https://www.silveregg.co.jp/archives/news/20625

2025年12月期 第3四半期トピックス③



人材発掘AIエージェントサービス「RecoTalent」 2025年8月21日 正式リリース!

2025年8月リリースでは ソフトウェアエンジニア採用に特化



サービスの特徴と主な効果

- ■公開技術情報など、外部データソースを横断的に分析し、 適合人材を特定。潜在候補者の自動で発掘。
- AIによるランク付け・スコアリング機能を搭載。 高精度な客観的評価により、採用バイアスの排除に貢献。
- ■採用プロセス全体の大幅な効率化と、ミスマッチ防止による精度向上。
- 2週間の無料トライアルを提供。

2025年12月期 第3四半期トピックス④



人材発掘AIエージェントサービス「RecoTalent」 2025年10月30日 機能拡張予定!



機能拡張の主な内容

- 求人票とプロフィールから最適なパーソナライズドメールをAIがドラフト生成、メールの開封率・返信率を向上。
- AIによる潜在候補者の自動発掘と最適メッセージの自動生成をワンストップで実現し、企業に最適な候補者を見つけ出すプロセスを確立。
- 個別スカウトメールの作成工数を大幅に削減し、採用担当者が候補者との対話という本質的な業務に集中できる環境を提供。結果として企業とエンジニアの出会いの質と量を飛躍的に向上させることが可能に。



03.2025年12月期 業績予想

2025年12月期 業績予想



解約時期の集中により、減収減益の見込み

(単位:百万円)	2025年12月期 通期予想	2025年12月期 第3四半期実績	進捗率
営業収益	1,036	787	76.0%
営業利益	△54	△29	-%
経常利益	△52	△28	-%
当期純利益	△53	△22	-%