



# 決算補足説明資料 (2025年6月期 通期)

---

証券コード:4073

株式会社ジィ・シィ企画

# 目次

**01** 2025年6月期 通期決算概要

**02** 2025年6月期 トピック

**03** 成長戦略と取り組み状況

**04** 2026年6月期 通期業績予想

**05** Appendix

# 01 2025年6月期 通期決算概要

# 2025年6月期 業績サマリー(対前期比)

■売上高は、サブスクサービス開始により、1,844百万円(前期比+103百万円(+6.0%))となりましたが、利益面では電子マネー利用増加による外部費用の増加、棚卸資産評価損の計上及び積極的な研究開発を行ったことにより、営業損失80百万円(前期比▲138百万円減)となりました。

(単位:百万円)	2024年6月期 通期実績	2025年6月期 通期実績	対前期 増減	対前期比 (%)
売上高	1,740	1,844	+103	+6.0
営業利益	58	▲80	▲138	—
経常利益	44	▲115	▲160	—
当期純利益	72	▲146	▲218	—

# 2025年6月期 セグメント損益状況(対前期比)

■ **ペイメントインテグレーション事業**: 端末販売は4Qで大型案件の売上により増加したものの受託開発は減少し、売上構成が変わったことによる売上原価増と積極的な研究開発を行った結果、**前期比で減収、営業損失を計上**

■ **ペイメントサービス事業**: 既存ユーザーのサブスクサービスの開始(サブスクサービスの一時売上含む)により、**前期比で大幅な増収**となる一方、電子マネーユーザーの増加に伴う外部支出費用の増加及びソフトウェア償却(自社利用ソフトウェア)の増加により利益率が低下

(単位:百万円)		2024年6月期 通期実績	2025年6月期 通期実績	対前期 増減	対前期比 (%)
ペイメントインテグレーション事業	売上高	774	<b>721</b>	<b>▲53</b>	<b>▲6.9</b>
	営業利益	82	<b>▲60</b>	<b>▲142</b>	-
	営業利益率	10.7%	-	-	-
ペイメントサービス事業	売上高	965	<b>1,123</b>	+157	16.3
	営業利益	56	<b>41</b>	<b>▲15</b>	<b>▲27.0</b>
	営業利益率	5.8%	<b>3.7%</b>	<b>▲2.2P</b>	-

※ セグメント変更に関する事項

「その他事業」に含めていた「NUCADOCO事業」を2024年8月31日付で廃止したことに伴い、「その他事業」を廃止しております。



# 2025年6月期 業績サマリー(対修正業績予想比)

- 売上高は、ほぼ業績予想どおり1,844百万円(業績予想比+0.6%)で着地、営業利益は、売上原価の低減と販管費の削減を図り、業績予想増減+30百万円の▲80百万円となりました。
- ペイメントインテグレーション事業は、概ね業績予想どおりに着地(業績予想比+1.8%)しました
- ペイメントサービス事業は、既存ユーザーのサブスクサービスの開始(サブスクサービスの一時売上含む)があり、ほぼ業績予想どおりに着地(業績予想比▲0.1%)しました
- 業績推移を鑑みて、繰延税金資産を取り崩し、法人税等調整額(損)29百万円を計上しました

※ 業績予想 = 「通期業績予想の修正に関するお知らせ(2025年5月15日公表)」で公表した修正業績予想

(単位:百万円)	2025年6月期 業績予想	2025年6月期 通期実績	対通期予想 増減	対通期予想比 (%)
売上高	1,832	1,844	11	0.6
(ペイメントインテグレーション事業)	708	721	12	1.8
(ペイメントサービス事業)	1,124	1,123	▲1	▲0.1
営業利益	▲110	▲80	30	—
経常利益	▲144	▲115	28	—
当期純利益	▲151	▲146	4	—



## 02 2025年6月期 トピック

# 【トピック①:Newland Payment Technology製品の販売開始】

Newland Payment Technology(以下「NPT」と)と日本初の販売店契約を締結し、製品の販売を開始



NPTは、多様な決済端末を世界中で展開しており、120以上の国々でパートナーと協力し、1億台以上の端末を展開しております。豊富な端末ラインナップのなかでも、最新スマートな、N950、N750、P300及びX800は、リテールテックJAPAN2025(2025年3月4日～7日)においても大きな反響がありました。これらのソリューションは、小売店やレストランの店内・テイクアウトから倉庫・物流など、お客様と直接対面するビジネス向けに、幅広い選択肢を提供できるものとなっております。

N950



N750



P300

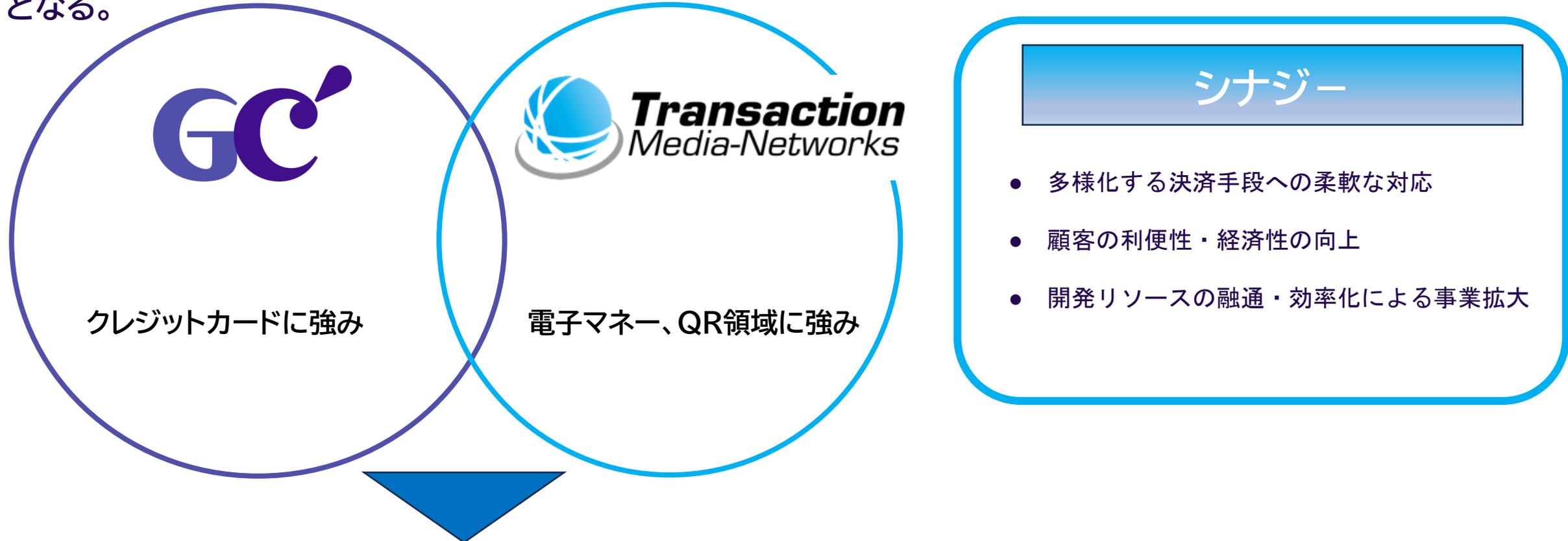


X800



## 【トピック②:トランザクション・メディア・ネットワークスとの資本業務提携の深化】

2024年2月に資本業務提携契約を締結した株式会社トランザクション・メディア・ネットワークスと  
決済ゲートウェイサービス事業の更なる強化と資本業務提携の深化のため、2025年3月、同社の持分法適用会社  
となる。

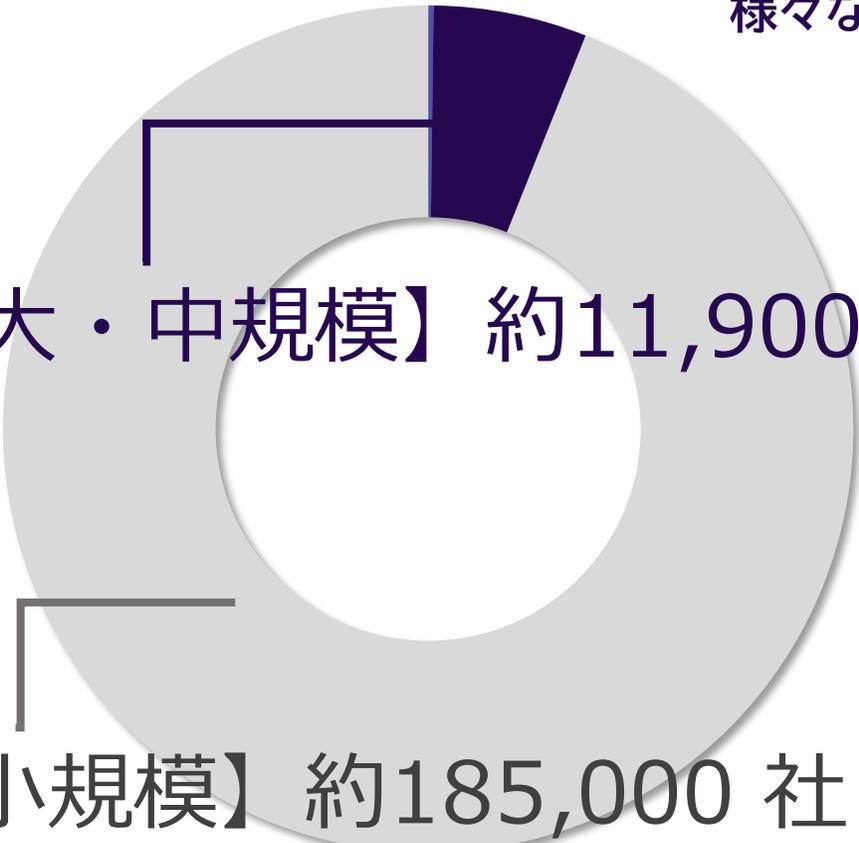


両社の技術やノウハウを活かし、金融やマーケティング事業領域で新たなサービス開発など、イノベーションを加速することで、より便利で安全な消費環境の創出を目指します。

## 03 成長戦略と取り組み状況

# 成長戦略① マーケットターゲットの拡大

事業規模を問わずカード会社との協業・マルチ決済端末サブスク型販売のサービス展開で  
様々なニーズに幅広くアプローチ



【大・中規模】約11,900社

【小規模】約185,000社

規模を問わず  
ターゲット拡大



トピック

マーケットターゲットの拡大のため、新たなアライアンス先と協業して共同提案を進めている

## 成長戦略② 国際ブランド決済ネットワーク接続サービス

国際ブランド決済ネットワークへのシフトによって  
決済コストを低減し、当社の収益水準を向上



 トピック  
加盟店複数社に提案中



# 成長戦略③ マルチ決済端末のサブスク型販売



## 決済端末サブスクリプションサービス「サクラ」提供中

導入時の加盟店のコストを低減し、安価にキャッシュレス決済の利用が可能。加盟店で端末資産管理不要であり、管理の手間やコスト低減が期待できること、事業規模を問わずにご提供可能であることからユーザー拡大が期待できる。

### 新規サービス導入



【トピック】大手ショッピングセンターを含む複数加盟店でサブスクサービス稼働

大手アミューズメントパーク向けにサブスクサービス稼働準備中

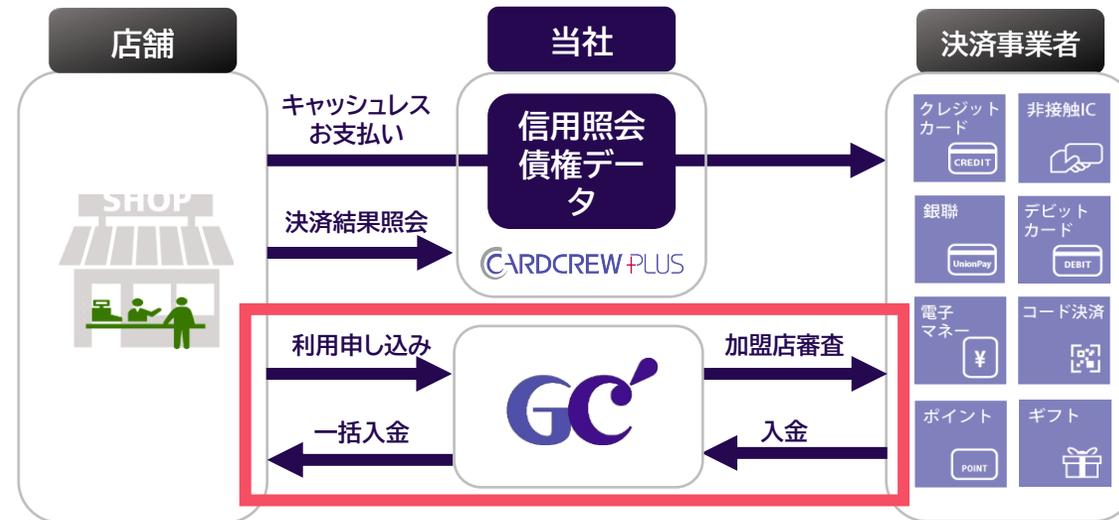
現在提供しているCastles Technologyに加え、Newland Payment Technology新機種端末を利用したサブスク提案も推進



# 成長戦略④ 決済手数料売上

決済関連契約を一本化しキャッシュレス決済を手軽に導入可能なソリューション提供の準備中

## 包括代理加盟店契約



【トピック】対面決済における包括代理加盟店契約を各決済事業者様と締結  
銀行系カード会社と包括代理契約を締結  
決済端末サブスクリプションサービス「サクラ」と連携させることでストック収入の売上増加を見込む



## 04 2026年6月期 通期業績予想

# 2026年6月期 通期業績予想

- ペイメントインテグレーション事業は、大型案件の引合い受注により、大幅な増加を見込む
- ペイメントサービス事業の前期は、サブスクサービスの開始(サブスクサービスの一時売上含む)があり、大きく増加した 2026年6月期は1,091百万円、前期と同水準を見込む

(単位:百万円)	2025年6月期 通期実績	2026年6月期 通期業績予想	前期比
売上高	1,844	2,403	130.3%
ペイメントインテグレーション事業	721	1,311	181.9%
ペイメントサービス事業	1,123	1,091	97.2%
営業利益	▲80	92	—
営業利益率	4.3%	3.8%	—
経常利益	▲115	55	—
当期純利益	▲146	54	—
当期純利益率	7.9%	2.3%	—

# 05 Appendix

# 会社概要

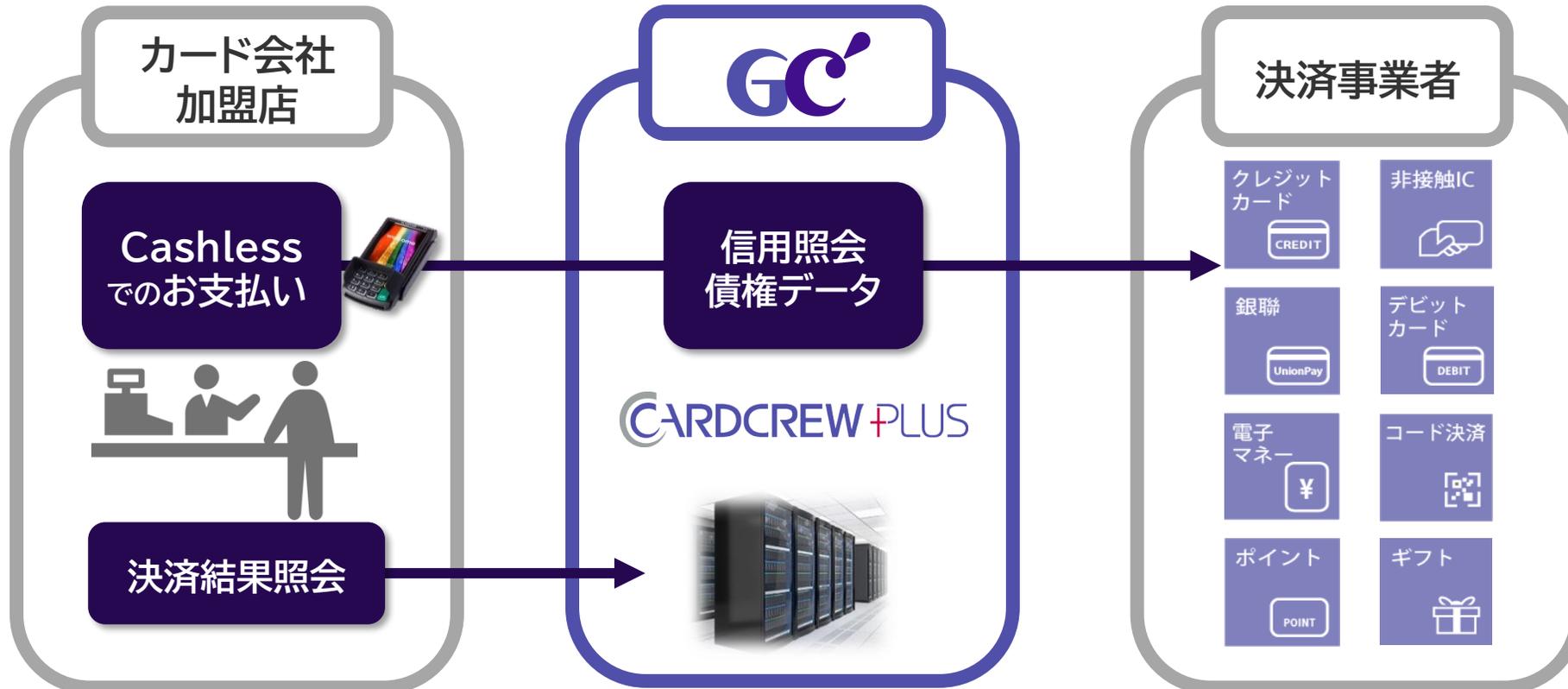
---

会社名	■ 株式会社 ジィ・シィ企画
代表者	■ 代表取締役社長 高木 洋介
資本金	■ 4億3,345万円
設立	■ 1995年9月13日
従業員数	■ 117名（2025年6月30日現在）
所在地	■ 千葉県佐倉市王子台一丁目28番8号
事務所	■ TOKYO HORI BLDG BRANCH 東京都港区新橋2-5-2 堀ビル303号室
	■ 米沢事務所 山形県米沢市大町4丁目5-38 新日本エンジニアリング株式会社ビル4F
	■ 札幌R&Dセンター 札幌市北区北11条西4丁目2番19号 ASCN11ビル3F



# 事業概要

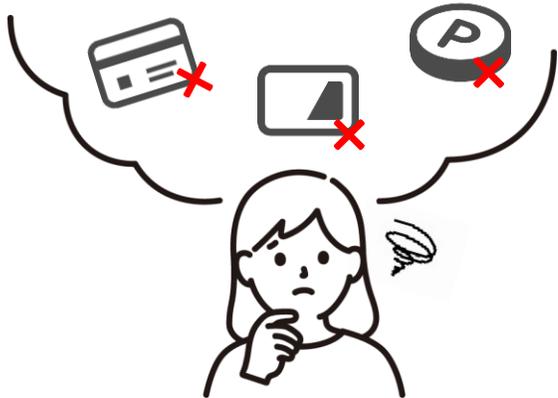
- キャッシュレス決済のシステムを開発し、カード会社加盟店へご提供しております。
- 自社開発のキャッシュレス決済パッケージソフト **CARDCREW PLUS** を基盤に事業を行っています。
- **CARDCREW PLUS** を活用して、決済ASPサービスを展開しています。



# 事業概要イメージ1

キャッシュレス決済システムが無いと...

カード決済、電子マネー決済  
ポイントサービスが  
利用できない...



当社のキャッシュレス決済サービスをご利用いただくと...

カード決済/電子マネー決済/ポイントサービスが **利用できる** ○

## 決済システム導入タイプ

キャッシュレス決済システムの導入支援を行い  
システム導入費用を頂きます。



## ASPサービス利用タイプ

キャッシュレス決済ASPサービスをご提供し  
サービスご利用代金を頂きます。



## 決済事業者



# 事業概要イメージ2

## キャッシュレス決済システムのカスタマイズ・受託開発

GC

CARDCREW PLUS



カスタマイズ

受託開発

お客様

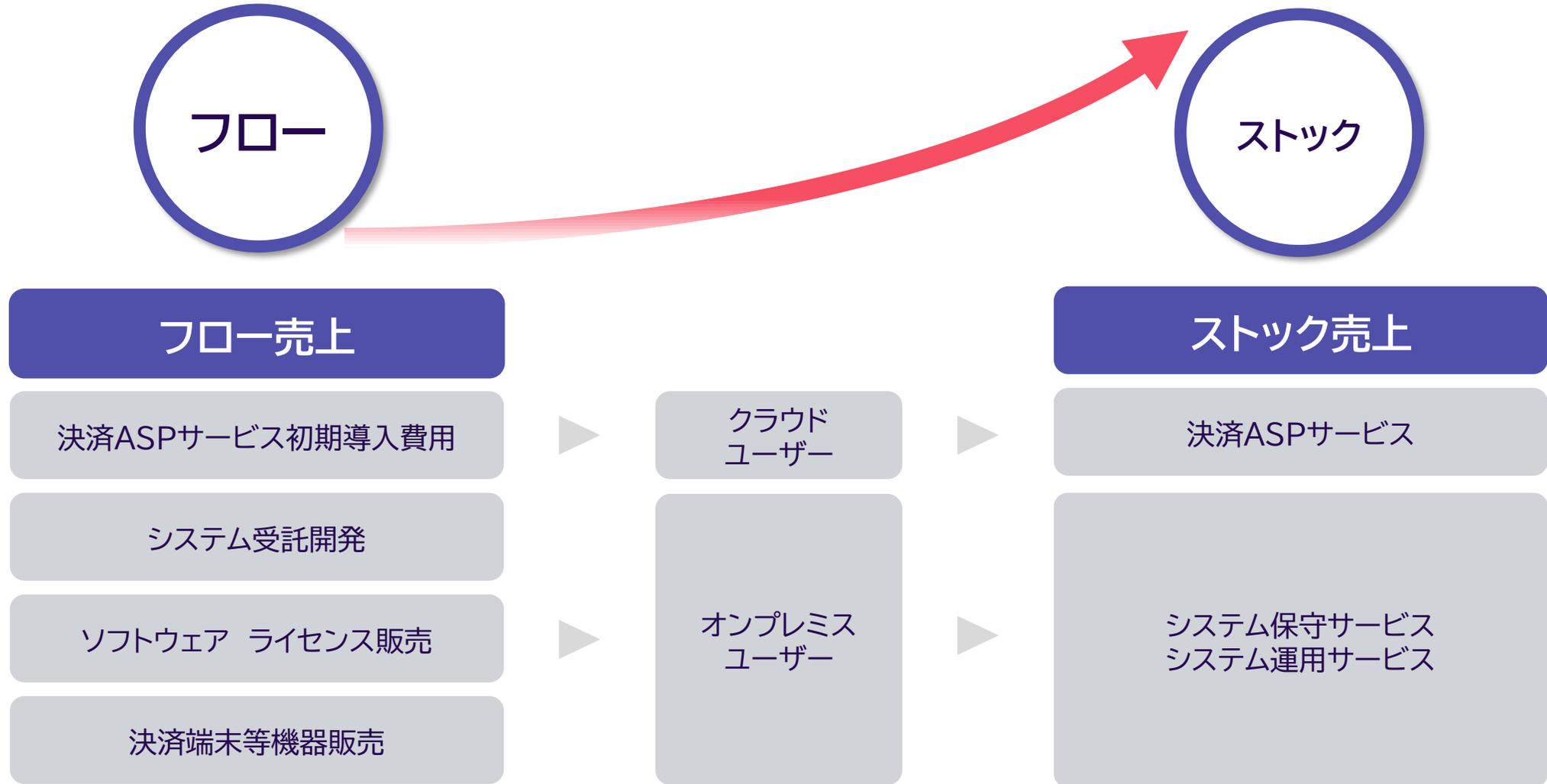
- お客様固有の
- ・決済サーバーシステム
  - ・端末アプリケーション
  - ・決済システム

これまで蓄積してきた決済システムのノウハウをもとに、お客様のリクエストに応じた決済サーバーシステム・決済端末アプリケーションのカスタマイズを行います。

また、個別の受託開発も行っております。

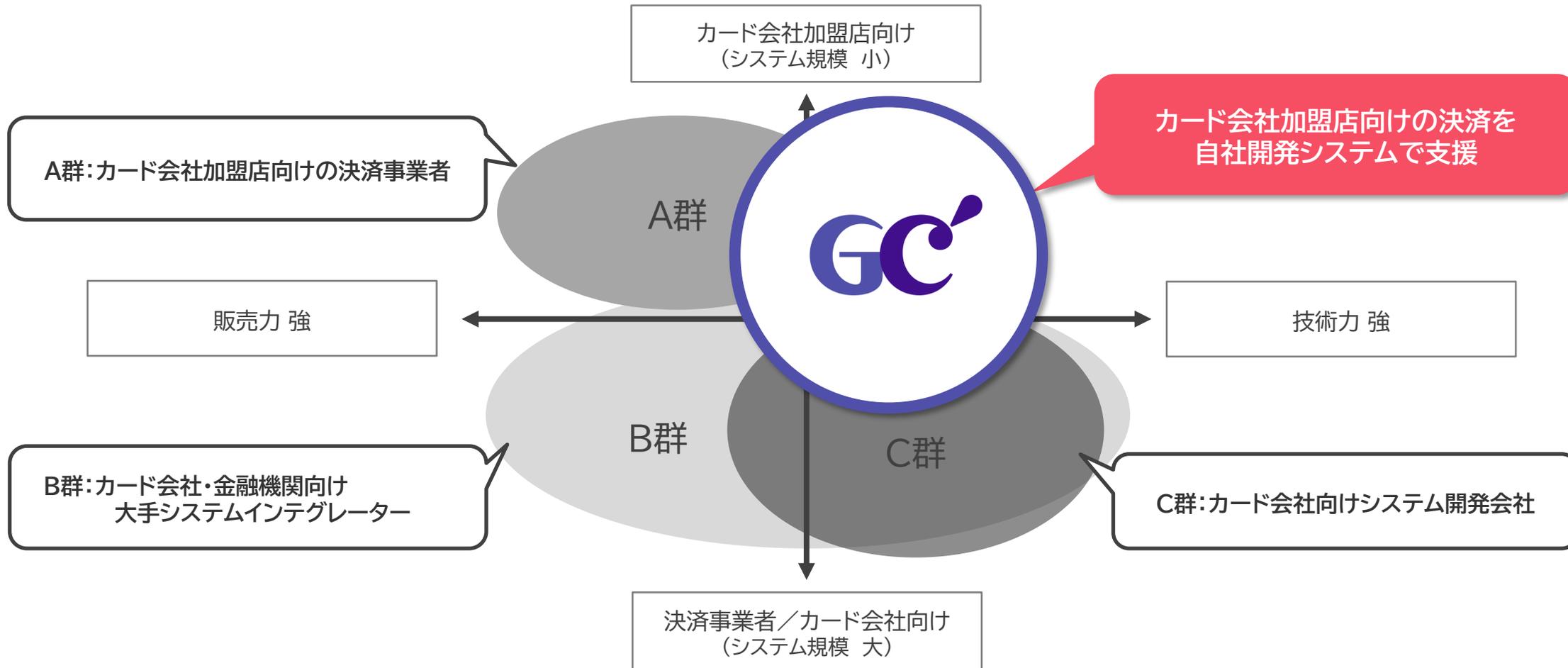
# ビジネスモデル

## フロー売上がきっかけにストック売上が拡大するモデル



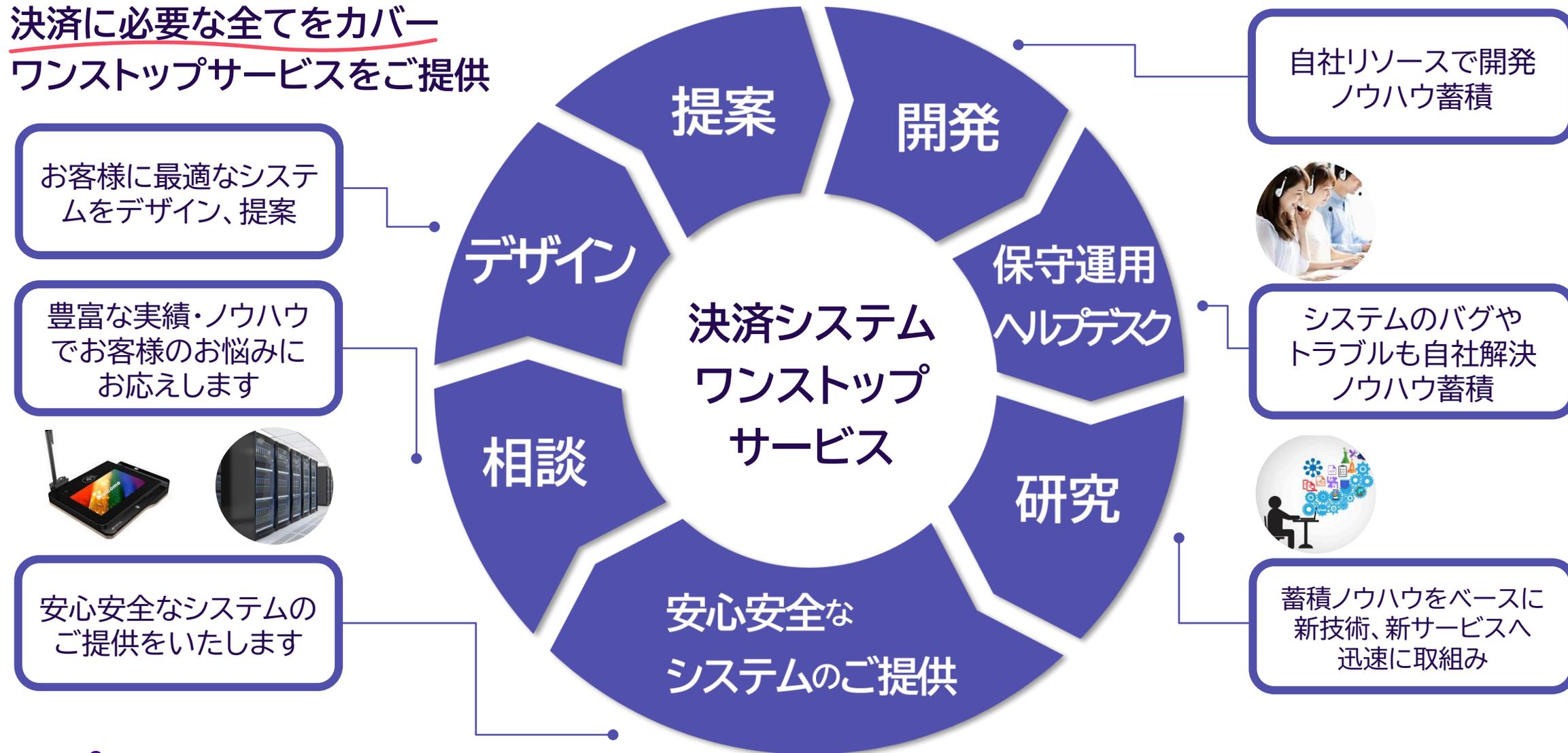
# 事業領域

## ジイ・シイ企画は、キャッシュレス決済システム事業において カード会社加盟店様の決済を自社開発システムで支援



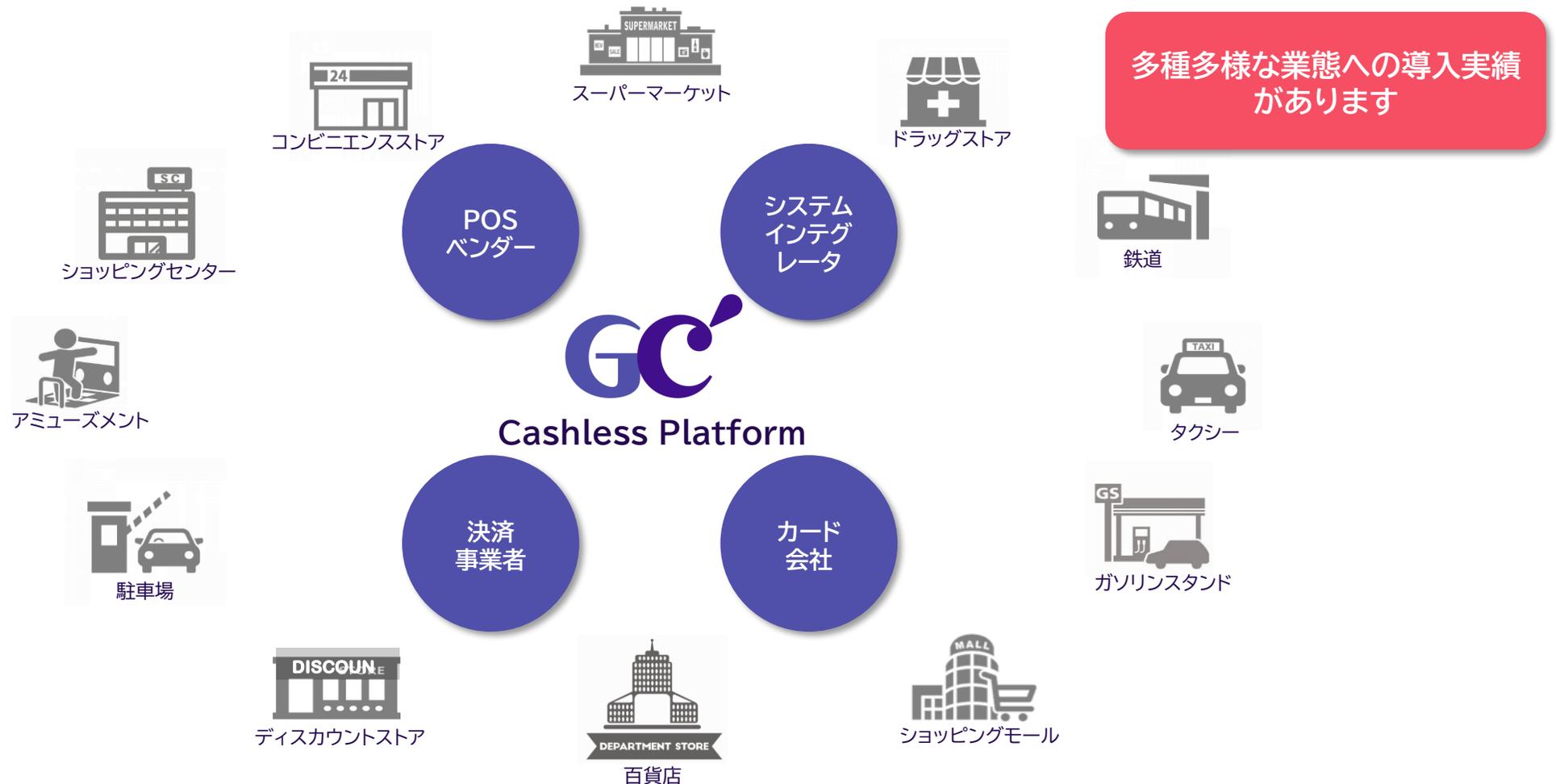
# 当社の強み: 決済システムワンストップサービス

決済に必要な全てをカバー  
ワンストップサービスをご提供



# 当社の強み: 主要な事業者との営業的なアライアンス

決済を支える主要な事業者との営業的なアライアンスにより  
幅広いエンドユーザーにサービスをご提供いたします。



# 当社の強み:多様な決済手段に対応

キャッシュレスプラットフォームをベースに多様な決済手段に対応



Cashless Platform



# サステナブル SDGs への取組み

■ キャッシュレス決済の推進がSDGsへの貢献と捉え、キャッシュレス比率向上のための施策に取り組んで参ります。



- ・非接触を実現し衛生的な暮らしへ
- ・ATM維持にかかるエネルギーを削減
- ・現金の取り扱いで発生する人手不足の解消
- ・高齢者にも優しい安心安全なキャッシュレス決済の普及で犯罪防止も

■ 地域に根付いたコミュニティ通貨の普及活動として各地で様々な実証実験を行っています。

- ・社員と地域飲食店を繋ぐ社食提携プロジェクト
- ・社員と子ども食堂・地域食堂を繋ぐ食材支援プロジェクト
- ・社員と地域物産を繋ぐ社内モールプロジェクト
- ・スポーツチームとファンと小売店を繋ぐ応援プロジェクト



■ 子ども食堂・地域食堂への地域貢献活動 ～さくらあったか食堂ネットワークと共に～

コミュニティ通貨を用いた実証実験の一環として、佐倉市(ジィ・シィ企画本社所在地)で活動されている「さくらあったか食堂ネットワーク」の一部の団体様と共に、地域貢献活動を行っております。





## 株式会社ジイ・シイ企画

<https://www.gck.co.jp/>

本資料に関するお問い合わせ先

HP「その他お問い合わせ」

<https://www.gck.co.jp/inquiry/>



# 免責事項:本開示の取り扱いについて

---

本資料に記載されている将来の見通しに関しては、当該資料を作成した時点で当社が入手可能な情報に基づき、当社が合理的であると判断したものです。

これら将来の見通しは、市況や政治・経済状況など様々な不確実性を含むものであり、実際の業績とは異なる場合があります。

本資料は、当該株式の購入や売却等の投資勧誘を目的とするものではありません。

投資は、ご自身の判断のもと、ご自身の責任において行っていただくようお願いいたします。