

2025年9月期 第3四半期決算説明資料

2025年8月13日
株式会社ROXX（証券コード：241A）

- ・本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの将来の見通しに関する記述は、本資料の日付時点の情報に基づいて作成されています。これらの記述は、将来の結果や業績を保証するものではありません。このような将来予想に関する記述には、必ずしも既知および未知のリスクや不確実性が含まれており、その結果、将来の実際の業績や財務状況は、将来予想に関する記述によって明示的または黙示的に示された将来の業績や結果の予測とは大きく異なる可能性があります。
- ・これらの記述に記載された結果と大きく異なる可能性のある要因には、国内および

1

事業内容

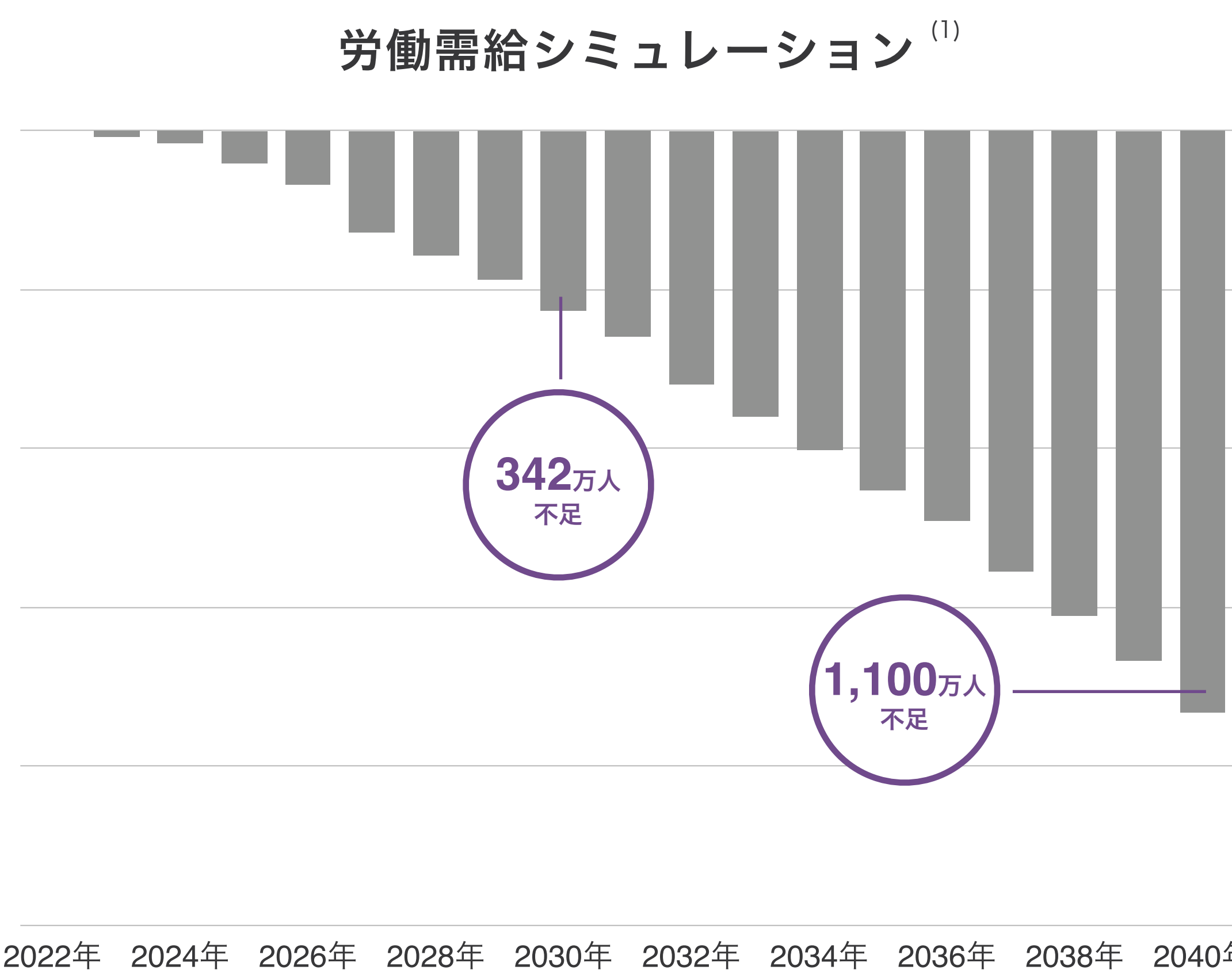
2

業績ハイライト

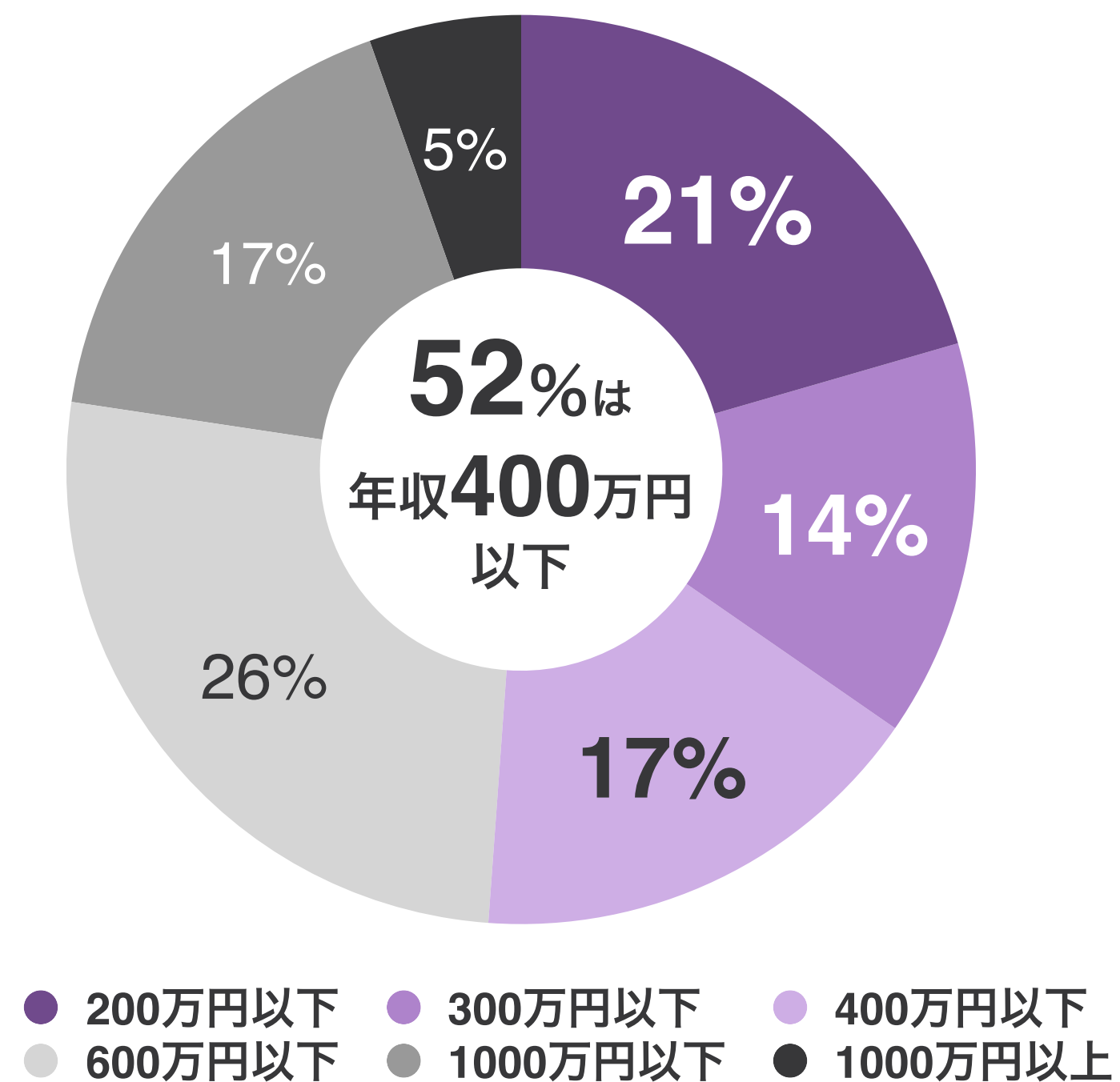
3

事業内容

労働人口の減少に伴い、慢性的な人材不足が社会課題に 2040年には「ノンデスク領域」の労働力が大きく不足する



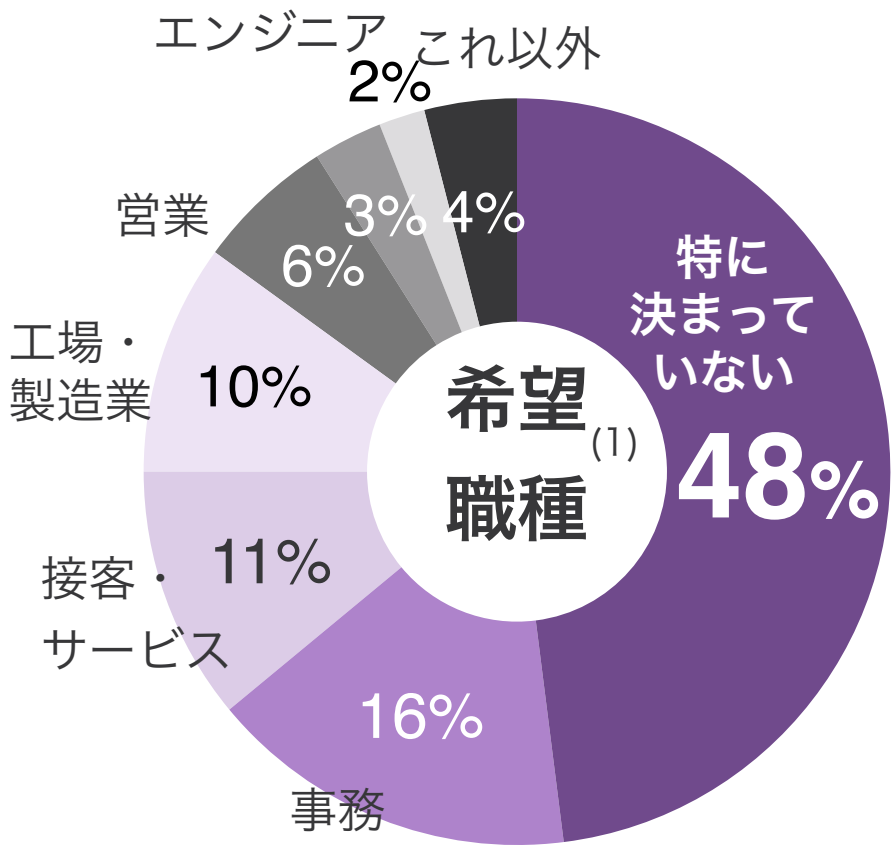
給与所得者の52%（=2,599万人）⁽³⁾ が年収400万円以下
即戦力人材ではないことから、従来の人材サービスのターゲット外に

年収別の給与所得者⁽¹⁾

ノンデスクワーカー向け転職プラットフォーム パートナー紹介会社も活用することで多数の転職者の支援が可能



求職者は年収200万円台の非大卒や非正規雇用で、
「正社員になりたい」と転職活動している属性がメインターゲット



求職者の流入から成約までの流れ

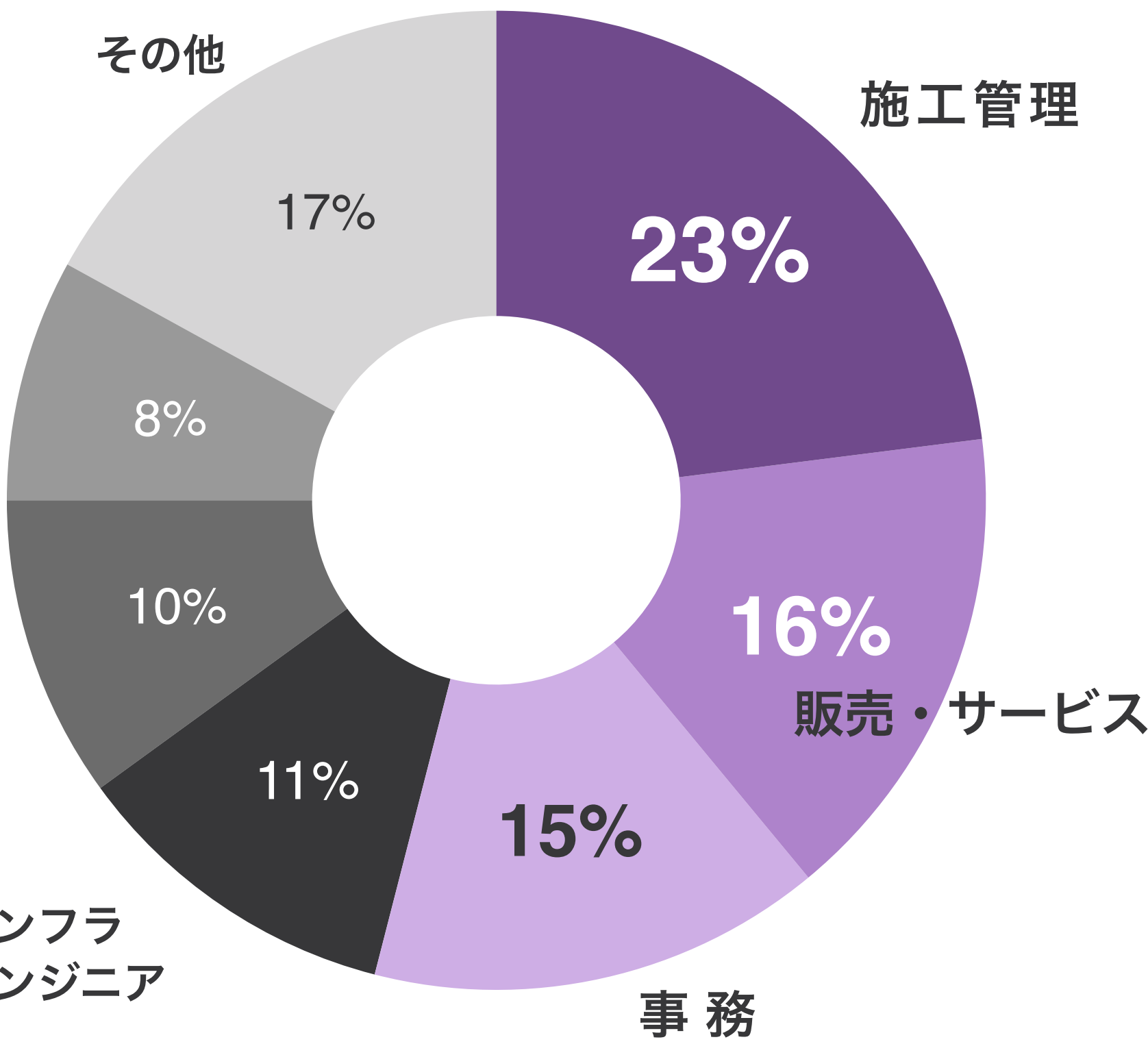
広告

テレビや動画配信サービスへの広告を通じ、「正社員になるならZキャリア」の認知拡大



成約先の職種は「施工管理」「販売・サービス」「事務」と多種多様
今後のキャリアの軸となる専門性が身につく業界が人気

職種別の成約割合⁽¹⁾



ターゲットとする求人は数百~数千名/年と大規模採用のため、
一般的なホワイトカラー求人ほどの求人数を必要としない

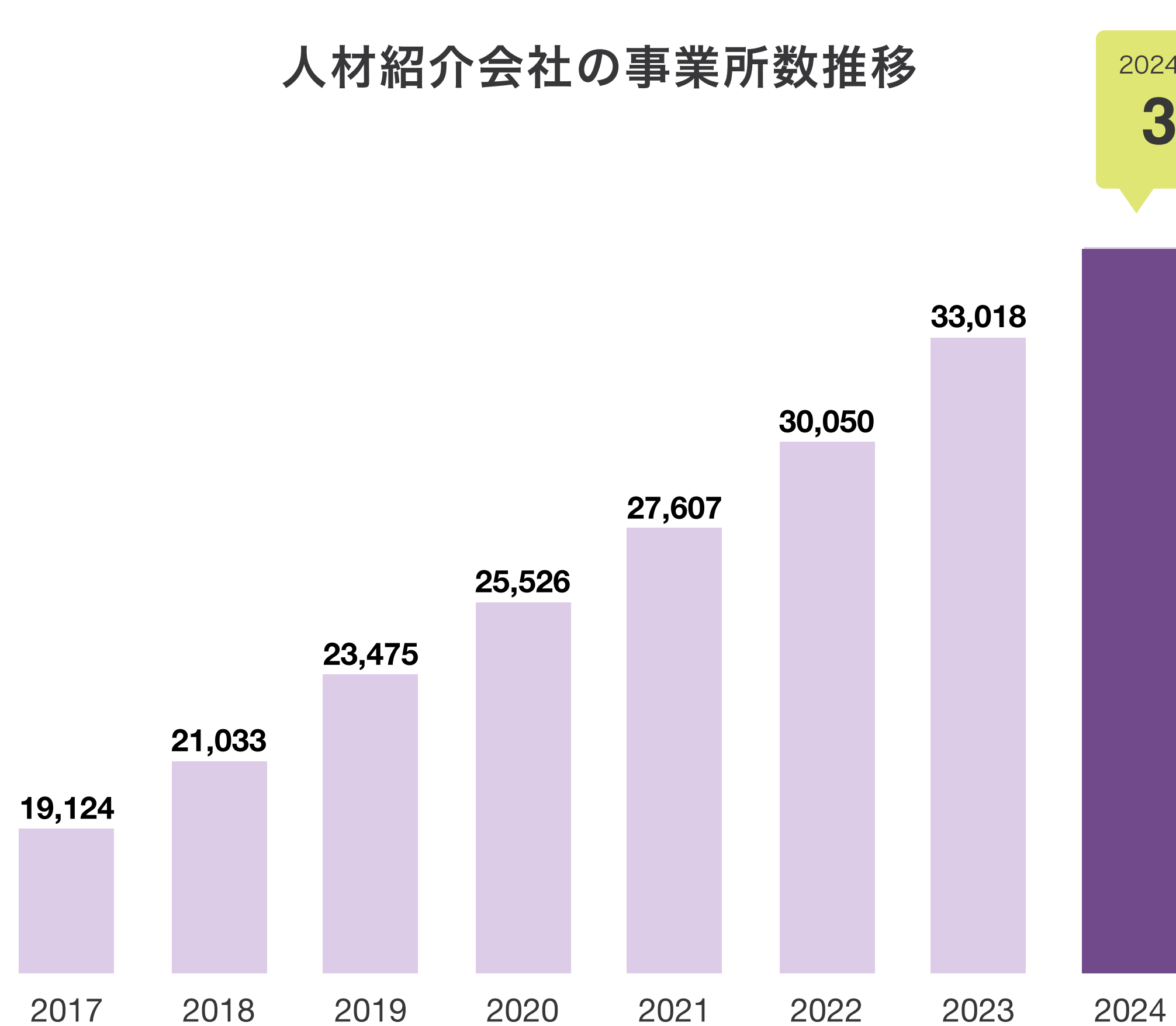
よくある求人例



- 法人営業3年以上

人材紹介会社の許認可数は3万件超 大半は小規模のため 大企業の求人確保や集客に課題を抱えている

人材紹介会社の事業所数推移



正社員化により大幅な所得向上を実現
金額は小さくても生活は大きく変わる水準

Zキャリアのユーザーによる
平均所得⁽¹⁾の上昇

約**258**万円

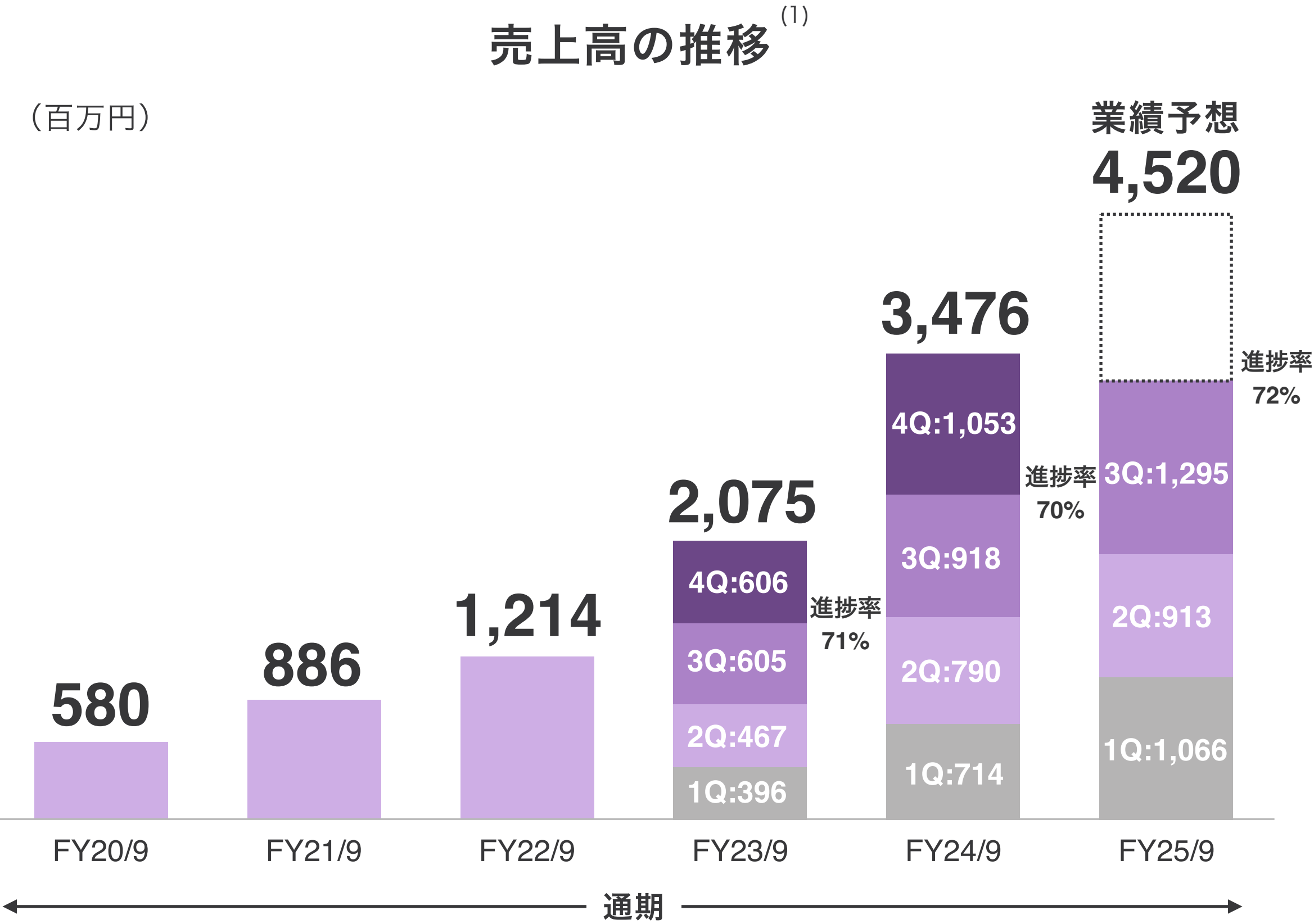
業績ハイライト

2025年9月期 通期業績予想

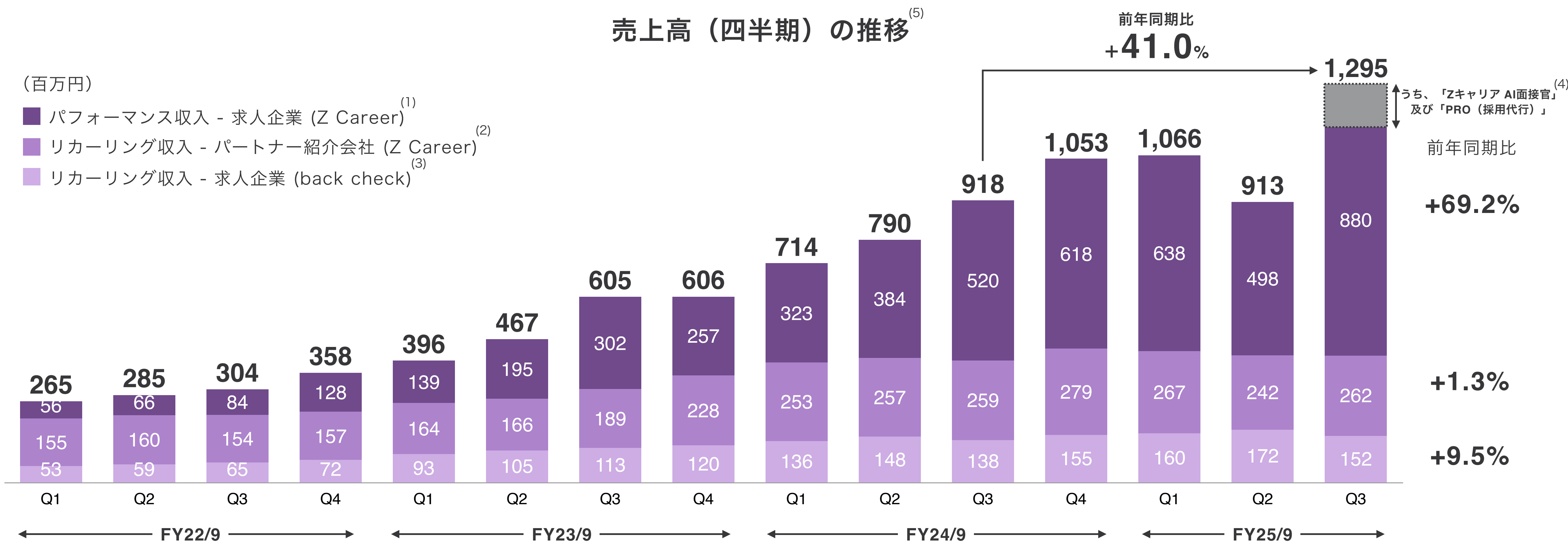
2025年9月期
第3四半期業績

(百万円)	2024年9月期 第3四半期	2025年9月期 第3四半期	前年同期比
売上高	918	1,295	+41.0%
前年同期比増減率	51.8%	41.0%	▲10.8pt
売上原価			

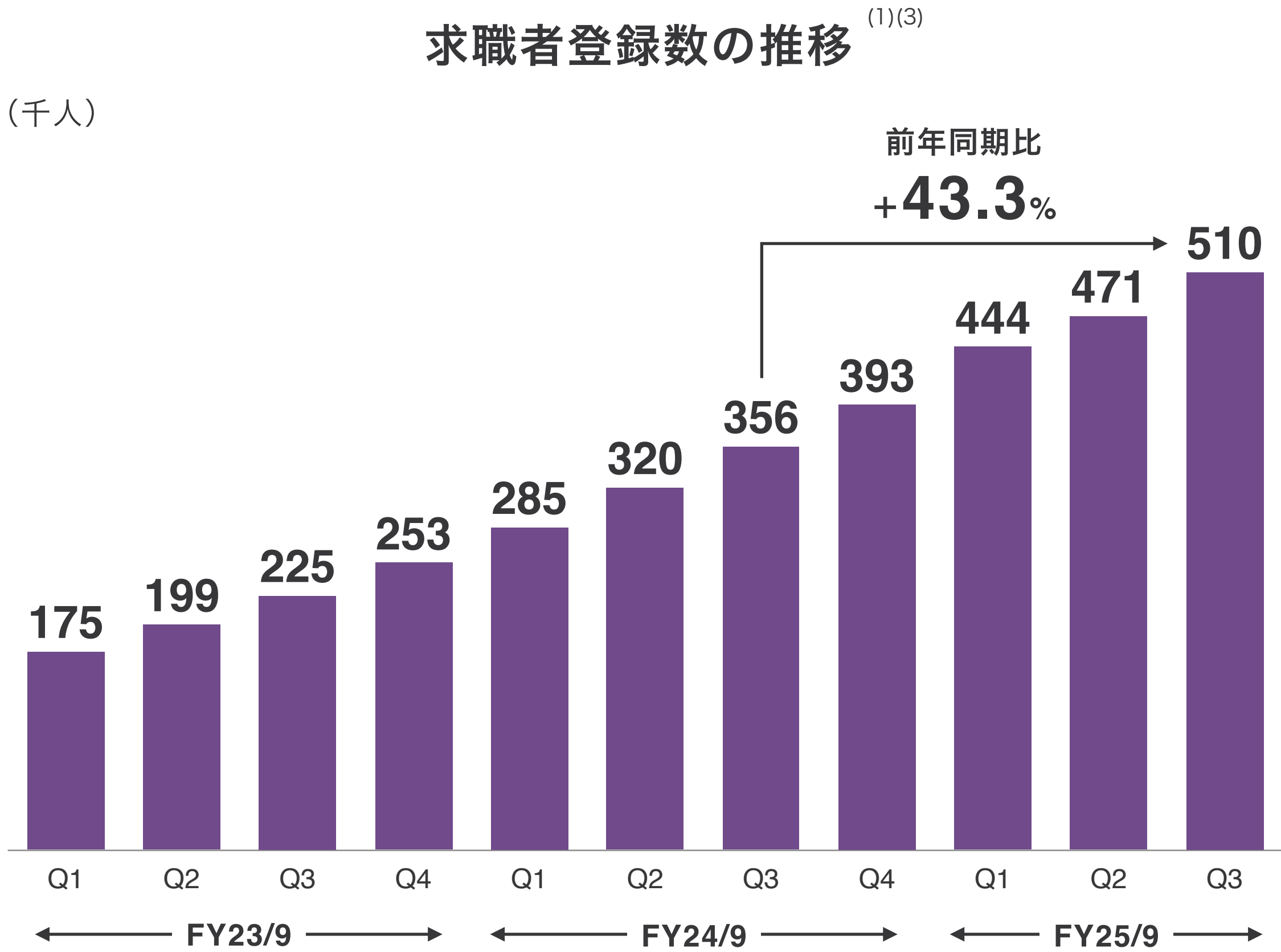
売上高は生産性が改善し過去最高、営業損益は四半期の黒字化を達成
生産性改善と季節性もあり、売上高の成長率は約40%水準へと回復



採用成果報酬であるパフォーマンス収入は過去最高水準を記録
また、一過性ではあるものの新規事業のZキャリア AI面接官とRPOで大型受注

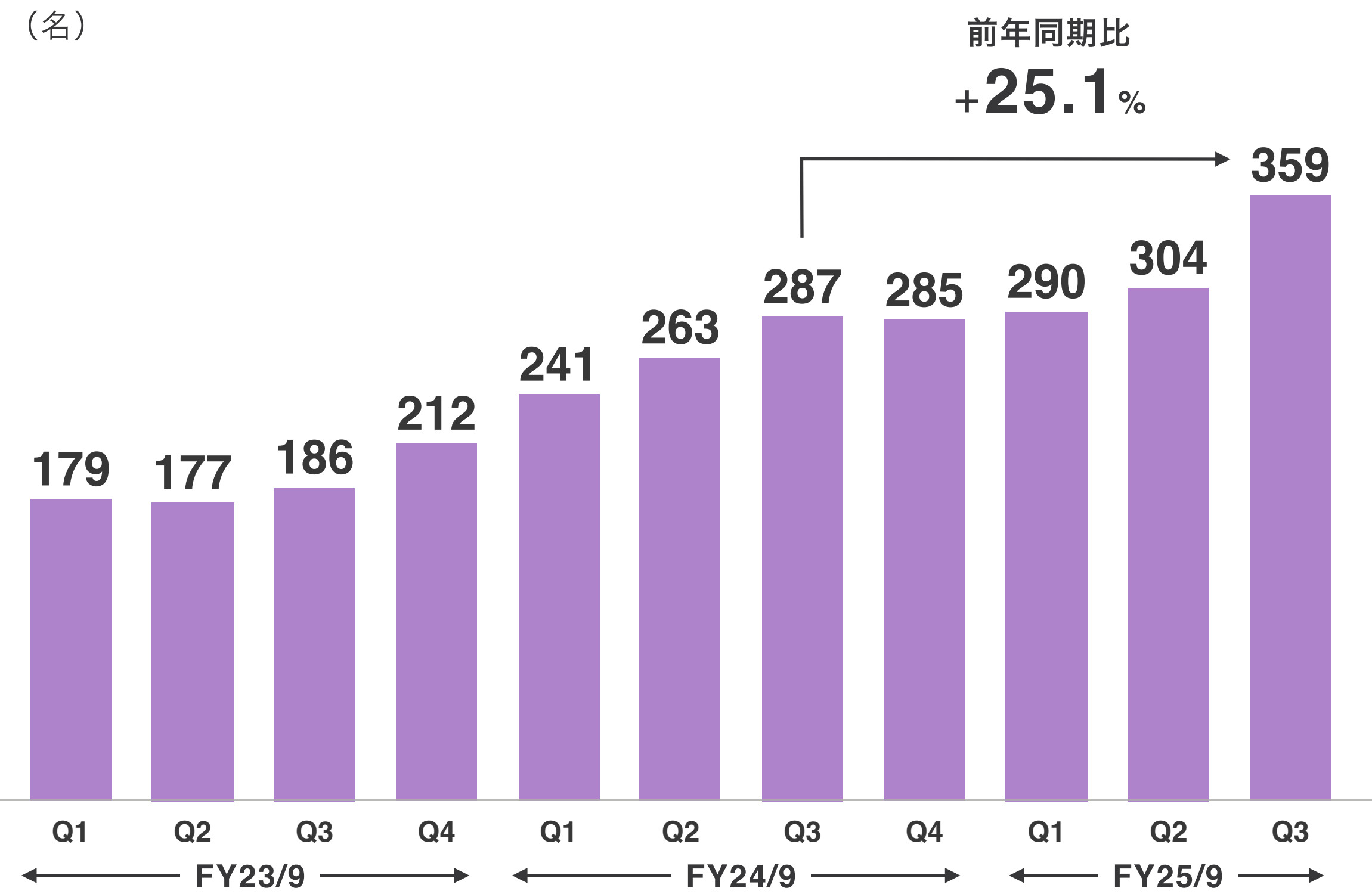


求職者登録数は、前四半期比も、前年同期比も順調に拡大
集客単価も大きな変動なく黒字化に貢献



新卒で採用したメンバーも着実に戦力化に向けて進捗中
今後も来期以降の成長を見据えて人員投資を継続

従業員数の推移⁽¹⁾



振返り

今後の成長戦略

APPENDIX

