2025 年7月1日

各 位

会 社 名 株式会社ニーズウェル
代 表 者 名 代表取締役社長 松岡 元
（コード番号:3992 東証プライム市場）

「6.600 作戦」の結果と今後の方針に関するお知らせ

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 松岡 元)は、昨年より株価目標 600 円を掲げて取り組んでおりました 6.600 作戦の結果について以下のとおりご報告いたします。

1. プライム市場維持基準について

当社は、2024 年 9 月末時点でプライム市場上場維持基準である流通株式時価総額 100 億円を下回っていたことから、2025 年 9 月までの達成を必須と考え、2025 年 6 月に株価目標 600 円を目指す「6.600 作戦」を実行してまいりました。

結果として、2025 年6月 30 日における終値は 506 円となり、「6.600 作戦」を達成できませんでした。期間中はトランプ政権による追加関税など株式市場全体への逆風もありましたが、未達成は誠に残念であり、真摯に受け止めお詫び申し上げます。

2. 注力事業における成長の手応え

目標には届かなかったものの、本取組みを通じ定めた注力分野において着実な成長を遂げ、今後のさらなる事業拡大の基盤が構築できました。

(1)AI ソリューション

社会インフラ系、製造系のお客さまを中心にデータ分析や AI モデル構築の受注が好調に伸び、第3四半期の売上高は前年同期比で 60%増の成長となっております。また、産学共同による医療系 AI ソリューションの研究開始、業務提携企業との AI ソリューション創出など、今後の受注拡大に向けた取組みを積極的に進めております。

(2)マイグレーション開発

生保系を始め金融機関システムマイグレーション、投資会社様向けシステムモダナイズなどの案件をはじめ旧システムのオープン化、モダナイズ化、また、それに伴う品質確認試験などの受注が順調に推移し、第3四半期の売上高は前年同期比で 20%増の成長となっております。また、ニアショア拠点である長崎開発センターを活用したマイグレーション開発では、開発生産性や品質確保においてお客さまから高い評価をいただいております。

(3)IT アウトソーシング

製薬系やホテル系のお客さまから業務効率化・省力化に向けた支援業務の受注が順調に推移し、第3四半期の売上高は前年同期比で 13%増の成長となっております。また、業務提携企業との共同で IT アウトソーシングソリューションの提供を開始するなど、さまざまなニーズに対応する体制を整えさらなる事業拡大を目指しております。

なお、2025 年 6 月 30 日時点の終値と 2025 年 3 月末時点の流通株式比率を用いて算出した場合の当社の流通株式時価総額は、約 104 億円※ですが、今後流通株式比率は 52%程度まで改善を目指すことから、流通株式時価総額も併せて向上の見込みです。

※ 株価および流通株式比率は、事業環境、市況、株主還元方針など様々な要因により変動する可能性があり、将来の数値を保証するものではありません。

※ 流通株式時価総額の算出には、事業年度末以前 3 か月間における東京証券取引所での終値の平均値が用いられるため、特定日時点の株価をもって基準達成の可否を確定することはできません。

3. 企業価値向上への取組み

当社は、すべてのステークホルダーに対する責任を果たすべく、企業価値のさらなる向上を目指して邁進してまいります。今後も中長期的な視点に立ち、経営基盤の強化、新規事業の創出、人的資本の充実などに注力しながら、新たな施策を実施してまいります。

4. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階		
代表者:	代表取締役社長 松岡 元	設立:	1986 年 10 月
社員数(連結):	616 名（2024 年 9 月末日）	資本金:	9億8百万円（2024 年 9 月末日）
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守		
お問い合わせ:	経営企画部	E-mail:	ir-contact@needswell.com

以上