

あなたの「見える」をみんなの安心に



エコモットはIoTを通じて  
より安心な社会の実現に貢献します

## 2023年8月期 第1四半期決算

エコモット株式会社

証券コード：3987

2023年1月13日

© Ecomott, Inc. ALL RIGHTS RESERVED



# 目次

- 01 当社の概要
  - ・事業内容
  - ・ミッション
- 02 第1四半期決算概要
  - ・業績ハイライト
  - ・四半期業績推移
  - ・ソリューション別売上高増減要因
  - ・営業利益増減分析
  - ・貸借対照表
- 03 事業運営の進捗状況
  - ・IoTビジネスイノベーション
  - ・コンストラクションソリューション
- 04 Appendix

# 01

## 当社の概要

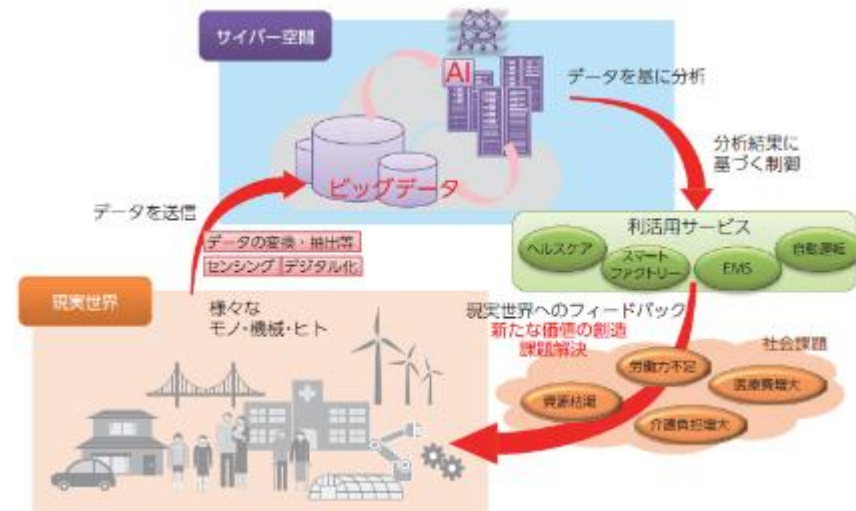
---

## 当社は創業以来、IoTインテグレーション事業を専業としています。

### IoTとは

Internet of Thingsの略で「モノのインターネット化」と訳され「あらゆるモノ」をインターネットに接続、データ収集により「現状の見える化」を実現すること

IoTで収集したデータをクラウド上に蓄積（ビッグデータ化）し統計解析、人工知能（AI）等の分析手法を活用してデータを知識に変え、サイバー空間から現実世界にフィードバックすることで効率化、高速化、安心・安全を提供し課題解決



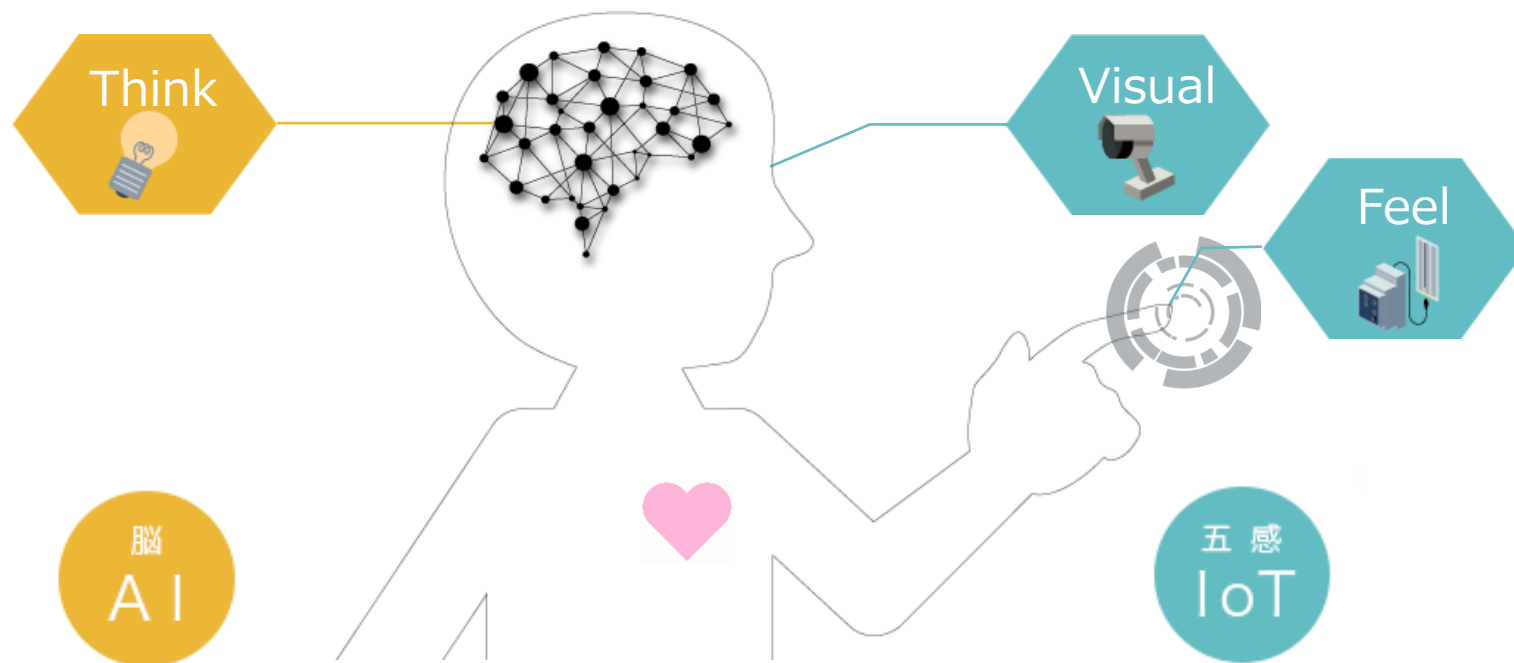
(出展) 総務省「平成28年版 情報通信白書」

### 当社が提供してきたIoT

「データを収集・分析し、現実世界にフィードバックするサービス」を提供し続け、課題解決を実現

# 未来の常識を創る

～IoT x AI を活用し、社会の課題を解決するリーディングカンパニーを目指す～



# 02

## 第1四半期決算概要

---

## 2023年8月期 第1四半期決算トピックス

全ソリューションで前年同期売上高を上回り  
**売上高拡大（対前期+7.3%）**

「新・中期経営ビジョン」実現のために  
**ソリューション区分変更**

ソリューション区分を明確化することで  
連結子会社とのシナジーを強化し成長を推進

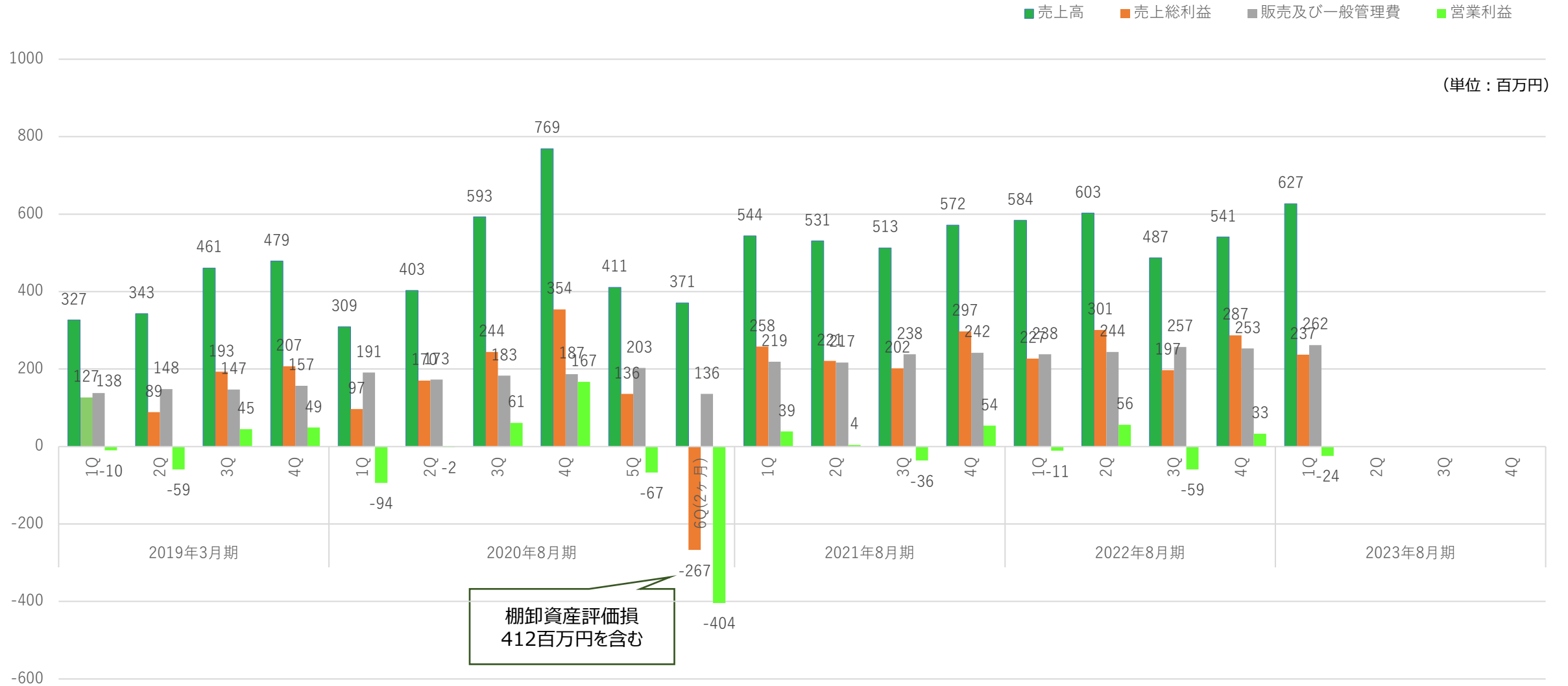
IoTビジネスイノベーション、連結子会社の業績が堅調に推移したことで、売上高は前年実績を上回るものの、出張抑制などがなくなり、積極的な営業活動による旅費交通費の増加や本社移転などもあり、昨年からは販管費が増加。その結果、営業利益が減少したものの、コスト削減にも着手し、通期でのリカバリを図る。

(単位：百万円)

	2022年8月期 1Q実績	2023年8月期 1Q実績	対前年実績比 (%)
売上高	584	627	+42 (+7.3%)
売上総利益	227	237	+10 (+4.6%)
(売上総利益率)	(38.9%)	(37.9%)	△1.0pt
営業利益	△11	△24	△13 (-)
(営業利益率)	(△1.9%)	(△3.9%)	△2.0pt
純利益	△8	△24	△15 (-)
(純利益率)	(△1.5%)	(△3.9%)	△2.4pt



# 四半期業績推移



# ソリューション別売上高増減要因



下記ソリューション別売上高増減要因を参照

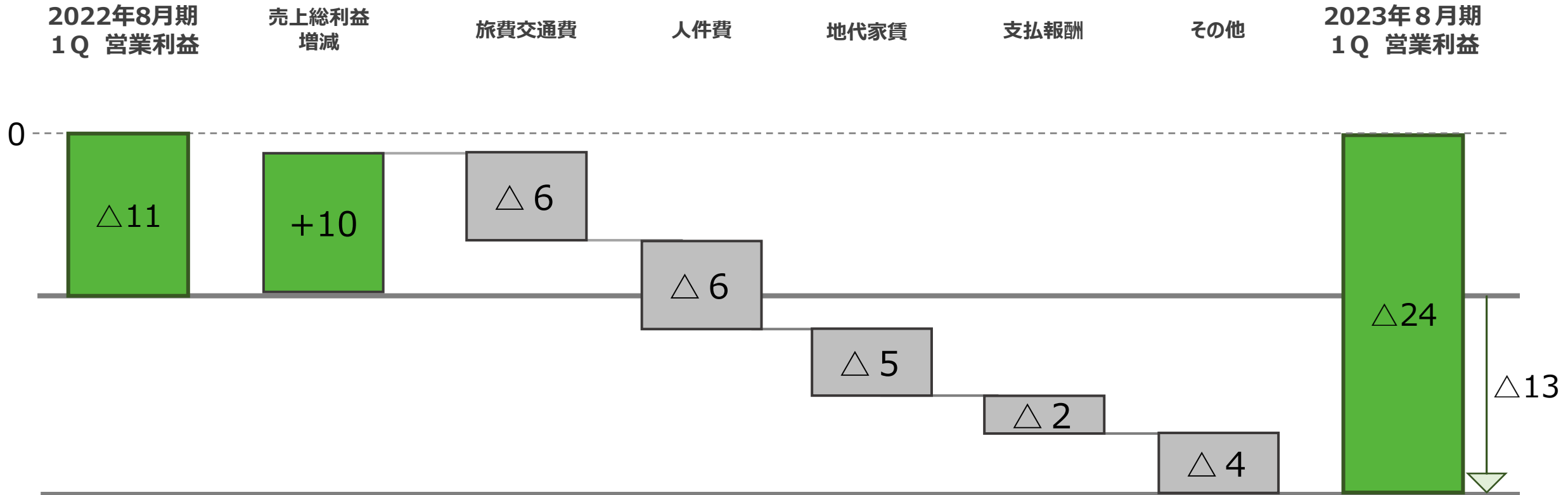
(単位：百万円)

	2022年8月期 1Q実績	2023年8月期 1Q実績	対前年実績比 (%)	ソリューション別売上高増減要因
IoTビジネス イノベーション	278	307	+28 (+10.1%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ KDDI株式会社との営業活動が順調に進行。他のチャネルにおいても堅調に推移し対前年実績比でプラスの着地</li> <li>・ ゆりもつとの契約数が順調に増加</li> <li>・ EV充電スタンドの端末販売は計画を大きく上回り、売上拡大に寄与</li> </ul>
コンストラクション ソリューション	280	288	+7 (+2.6%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ AI開発案件およびゼネコンとの共同開発案件等の大型案件の受注が好調な状況に加え、好調な東北・関東エリアの受注状況が大きく牽引した結果、対前年実績比でプラスの着地。</li> </ul>
IoTパワード ソリューション	25	32	+6 (+27.8%)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 株式会社ストークの空調・暖房設備関連が計画通り推移し、対前年実績比でプラスの着地。また、リモートモニタリング分野での開発案件も売上拡大に寄与</li> </ul>
計	584	627	+42 (+7.3%)	-

# 営業利益増減分析

全てのソリューションが増収したことで売上高および売上総利益は前年同期を上回ったものの、昨年と比較し、出張抑制などがなくなり積極的な営業活動による出張旅費など販管費の増加、また、昨年3月の本社移転に伴い、地代家賃が増加。その他、一時的な採用関連による費用やM&Aに際しての支払報酬などが発生している。

(単位：百万円)



子会社（株式会社パワーでんきイノベーション）設立に対する出資金の金融機関からの借入等により、有利子負債と総資産が増大している。

（単位：百万円）

	2022年8月期 (2022年8月31日)	2023年8月期 1Q (2022年11月30日)	増減
流動資産	1,369	1,903	533
（現金及び預金）	546	1,012	465
固定資産	502	504	2
総資産	1,871	2,407	535
有利子負債	427	774	347
自己資本	1,103	1,078	△24
自己資本比率（%）	58.9%	44.8%	△14.1pt

# 03

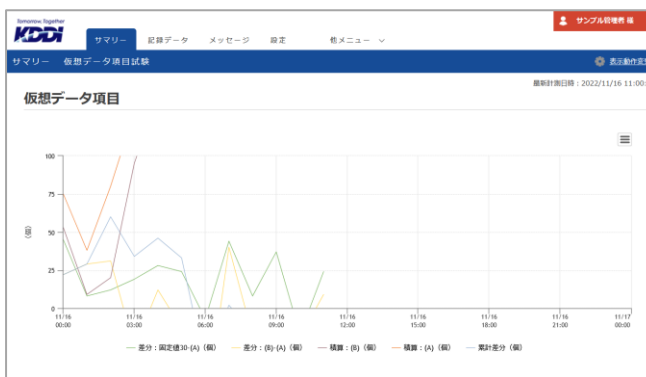
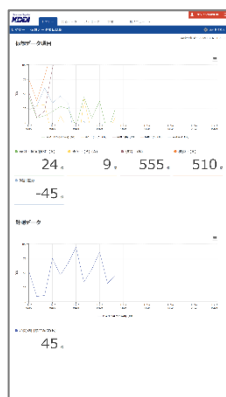
## 事業運営の進捗状況

---

## 「KDDI IoTクラウドStandard」のUX改善

多視点での分析を元にユーザビリティ改善を実施。操作導線の改善、スマートデバイス閲覧時の表示最適化を実現し、より使いやすいサービスへ進化

＜UX改善イメージ＞



企業ID	カスタムID	顧客ID	企業名	代表店	属性	登録日	操作	詳細
874	uia01-12	uia01-12	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
873	uia01-11	uia01-11	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
872	uia01-10	uia01-10	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
871	uia01-09	uia01-09	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
870	uia01-08	uia01-08	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
869	uia01-07	uia01-07	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
868	uia01-06	uia01-06	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
867	uia01-05	uia01-05	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
866	uia01-04	uia01-04	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
865	uia01-03	uia01-03	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
864	uia01-02	uia01-02	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細
863	uia01-01	uia01-01	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集	削除	詳細



企業ID	カスタムID	顧客ID	企業名	代表店	属性	操作
874	uia01-12	uia01-12	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
873	uia01-11	uia01-11	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
872	uia01-10	uia01-10	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
871	uia01-09	uia01-09	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
870	uia01-08	uia01-08	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
869	uia01-07	uia01-07	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
868	uia01-06	uia01-06	URLK-なし-コート-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
867	uia01-05	uia01-05	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
866	uia01-04	uia01-04	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
865	uia01-03	uia01-03	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
864	uia01-02	uia01-02	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集
863	uia01-01	uia01-01	URLK-なし-標準-全館	URLK-追加設定なし	2022/12/22	編集

UX改善による既存顧客満足度向上、新規顧客獲得を推進

## KDDI「空間自在ワークプレイスサービス」のシステム導入・運用受託

「KDDI IoTクラウドStandard」などのIoTサービス支援実績から採用いただく。市場ニーズに合致したサービスであり、受注・見込案件が多く、売上拡大に寄与

サーバ監視

設置・保守

運用



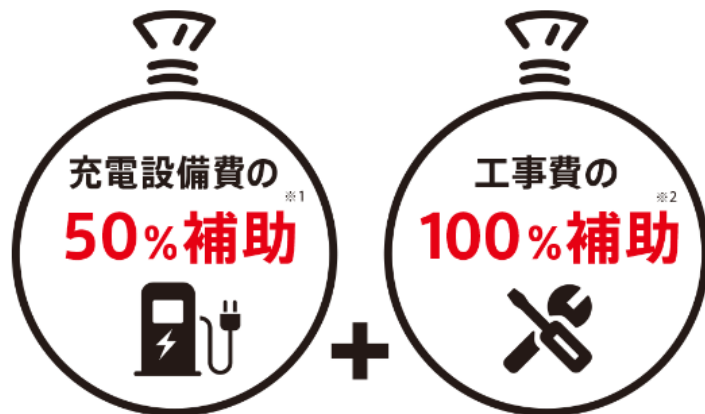
国内Web会議システム市場は成長市場であり、さらなる事業拡大に向けた支援に注力

## EV充電スタンド需要拡大

「クリーンエネルギー自動車・インフラ導入促進補助金」による首都圏での需要拡大に伴うIoTデバイス（制御盤含む）の拡販が順調に推移



国の補助金「クリーンエネルギー自動車・充電インフラ導入促進補助金」で、EV・PHV用充電設備導入のための補助金が、約65億円盛り込まれました。（昨年度の約6倍）ぜひこのタイミングにご活用ください！



出所  
一般社団法人 次世代自動車振興センター  
[http://www.cev-pc.or.jp/lp\\_evphvcharge/](http://www.cev-pc.or.jp/lp_evphvcharge/)

**Your Stand** by ecomott 北海道・青森エリア

機器の導入から運用サポートまでワンストップでご提案

**EV(電気自動車)充電器の導入・運用のことならユアスタンド**

導入実績 **1位** 既設集合住宅

**2035年までに新車販売で電動車100%を実現する**

日本政府は環境問題対策と経済成長の好循環を生み出す産業政策と位置付けた「グリーン成長戦略」を公表し、国産自動車メーカーと共に、世界に遅れを取らないようEVシフト戦略を進めています。



### マンションのためのEV充電インフラ

現地環境や利用頻度などに合わせたEV充電インフラをご提案いたします。また、IoT制御によるダイヤモンドコントロールをおこなうことにより、**同時充電とピークカットの調整が可能**となります。



### らくらく簡単！アプリで予約&決済

充電器をご利用の際は専用アプリでお持ちのスマホから**利用予約&決済**が可能となります。また、管理者さま向けに利用明細の確認や各種設定がおこなえる画面をご用意しております。



### ワンストップ提案でスムーズに導入

ユアスタンドでは、現地調査やマンションの契約電力の確認、管理組合さまへのご提案、設置工事、専用アプリによる設置後の運用サポートまで、ワンストップでサービスをご提供しております。

ユアスタンド株式会社と機械式駐車場メーカーや電力会社の業務提携によって、今後も案件増加見込



## 緊急通報サービス対応型高性能ドライブレコーダーによるユーザ拡大

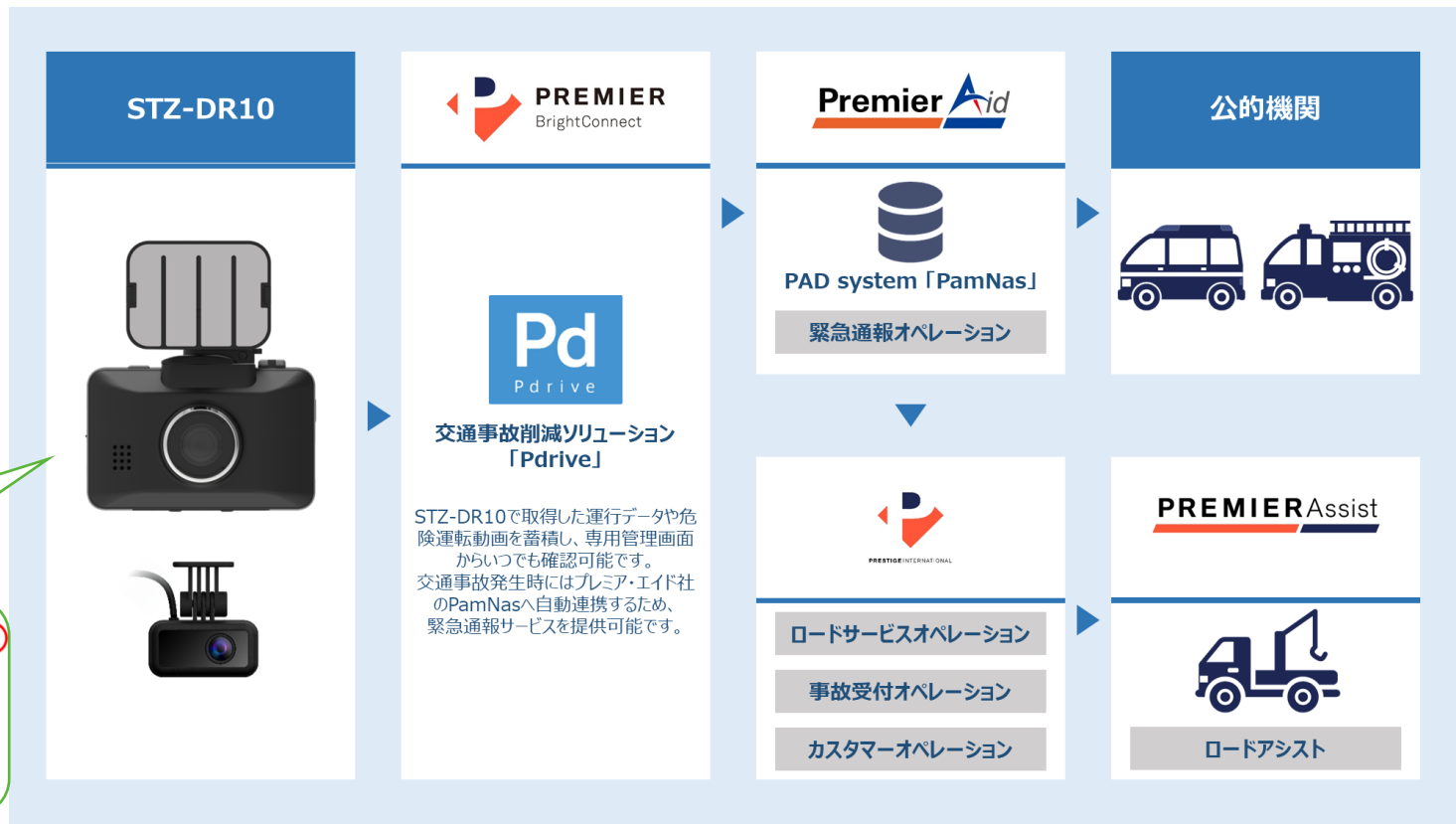
緊急通報サービス対応型高性能ドライブレコーダーの販売開始。主に自動車保険を提供している損害保険会社や自動車ディーラー、リース会社への拡販を予定しており、Pdriveユーザー拡大へ



運転中に交通事故が発生した時、STZ-DR10から発信された位置情報、事故映像などのデータに基づき、お客様の状況を即座に察知し、最寄りの公的機関へ迅速に連携

### ◇検知可能なリスク◇

- 3軸加速度センサーにより  
**危険運転**を検知
  - ▶ 急アクセル
  - ▶ 急ブレーキ
  - ▶ 急ハンドル
  - ▶ 衝撃
  - ▶ ふらつき運転
  - ▶ 駐車異常
- 高精度な位置情報取得により  
**速度超過、アイドリング**を検知  
※GPS/GLONASS/あちひき対応
  - ▶ 速度超過
  - ▶ アイドリング時間
- 画像解析AIにより車内外の映像を解析し、  
**事故リスク**を検知
  - ▶ 前方車両接近
  - ▶ 車線逸脱
  - ▶ 居眠り運転
  - ▶ 脇見運転
  - ▶ 発進遅れ
  - ▶ 携帯電話
  - ▶ 車間距離不足



株式会社プレミア・ブライコネクトとのシナジーによるターゲット拡大

## 遠隔臨場システム「Gレポート」の稼働台数が順調に拡大し、売上拡大に寄与

遠隔臨場システム「Gレポート」が土木現場市場における遠隔臨場施工現場数拡大を背景に稼働台数を順調に拡大させ、売上拡大に貢献。拡大トレンドは今後も継続見込み



### 拡大要因

- ・国土交通省の直轄工事において遠隔臨場を原則実施
- ・システム導入にかかる費用が受注者負担から発注者負担に変更

### 市場背景

- ・国交省直轄工事数の拡大基調
- ・国土強靱化推進による建設DXのさらなる加速

### 導入事例

令和4年度国土交通省国土技術研究会にて、九州地方整備局八代復興事務所様が「令和2年7月豪雨災害復旧工事におけるDX」と題して発表されました論文が優秀賞を授与され、復旧工事の際に採用されましたGレポートが高く評価されました



今後も  
拡大トレンドは  
継続



国土交通省「建設現場における遠隔臨場に関する実施要領(案)」に準拠し、段階確認・材料確認・立会の遠隔実施を可能にすることで現場と隔地の円滑な相互コミュニケーションを実現

## 新たな成長カテゴリーへの挑戦（建設市場向けソフトウェアビジネス）

建設市場において、生産性向上や業務効率化を目的としたソフトウェア導入の急速な普及を背景に売上拡大の新たな施策として、建設市場向けソフトウェア・アプリケーションを開発着手。今後、開発を加速させ売上拡大へ

配筋検査における作業効率を飛躍的アップさせる配筋検査ARシステムBAIAS「バイアス」※2023年4月リリース予定

**iPad Pro1台で配筋検査が完結  
建設DXの効果を体感できます！**

配筋検査ARシステムBAIAS（バイアス）  
※iPad Pro専用（特許出願中）

**試験導入モニターに今すぐ応募！**



必要なのはiPadProだけ。  
配筋検査の常識が変わります。

鉄筋コンクリート構造物の配筋検査を、誰でも簡単に実施できます。  
必要なのはiPadProだけ。鉄筋へのマーキングも棒状ロッドも不要。  
だから、作業人数もたったひとりでも問題ありません。

**配筋を自動計測**

iPad Proのセンサーで収集する点群データから、鉄筋の本数・間隔を自動計測することができます。

**鉄筋径も計測可能**

D10～D51までの12種類の鉄筋径を、カメラを使って簡単に計測することができます。

**帳票をPDFで出力**

連携するクラウド管理画面から、設計図と出来形を同時に表示する検査帳票を出力できます。

**※01  
点群から鉄筋の三次元データを測定**

配筋間隔の計測はiPad Pro上でアプリを起動して、対象を撮影します。iPad Proに搭載されたLiDARセンサーによって、予め設定した計測範囲の内側で取得した点群から鉄筋の配置を検出し、鉄筋の間隔を自動で算出します。

**※03  
鉄筋径の自動計測が可能**

検出した鉄筋に対して、D10～D51までの12種類の鉄筋径計測を行うことが可能です。計測した鉄筋径も画面上にオーバーレイ表示されます。

**※02  
撮影画像にライン・配筋間隔をオーバーレイ**

鉄筋の点群データを利用し、鉄筋の本数・間隔を自動計測した結果に基づいて、画面上にラインおよび配筋間隔の数値をオーバーレイ表示します。この時撮影した画像データは、関連情報とともに保存することが可能です。

**※04  
クラウドとの同期で帳票をPDF出力**

保存された鉄筋の計測値と画像データは、アプリ内でいつでも確認することができます。さらにiPad Pro内のデータをクラウドと同期することで、設計図と実際の配筋状況と比較できる帳票をPDFファイルとして出力することが可能です。

BAIAS「バイアス」はMCPC award 2022「サービス&ソリューション部門」奨励賞受賞(運営団体:モバイルコンピューティング推進コンソーシアム)

成長カテゴリーへの新サービス開発を推進、建設DXを通じた売上拡大

# 04

## Appendix

---

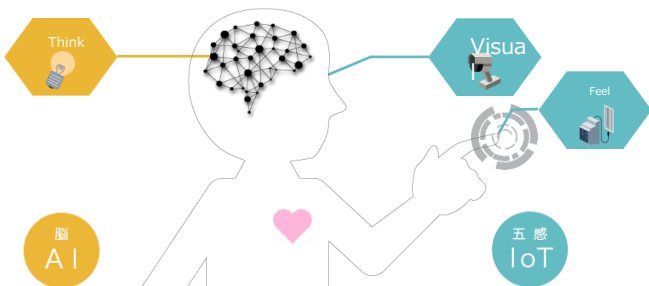


社名	エコモット株式会社
代表者	代表取締役 入澤 拓也
設立	2007年2月（決算期：8月）
資本金	6億1,532万円（2022年8月末現在）
本社所在地	北海道札幌市中央区北1条東1丁目2-5 カレスサッポロビル7F
営業所	札幌・東京・青森・仙台・北信越 東海・関西・中四国・九州
従業員	154名（2022年8月現在 連結）
事業概要	IoTインテグレーション事業

2017年6月21日 札幌証券取引所アンビシャス上場  
2018年6月22日 東京証券取引所マザーズ(現グロース)上場  
2019年1月16日 KDDI株式会社と資本業務提携

## コーポレートスローガン

### あなたの「見える」をみんなの安心に。



2022  
 ・株式会社パワーでんきイノベーション子会社化  
 ・ティ・アイ・エル株式会社と業務・資本提携

2021  
 ・株式会社フィットを完全子会社化  
 ・ユアスタンド株式会社と業務・資本提携

・広島県広島市に中四国営業所開設

2020

2019  
 ・株式会社ストークを完全子会社化  
 ・BULB株式会社と業務・資本提携  
 ・KDDI株式会社と業務・資本提携

2020  
 ・愛知県名古屋市に東海営業所開設  
 ・KDDI株式会社と「KDDI IoTクラウド Standard」  
 LOGGERコース(LPWA)を共同開発

2018

2018  
 ・東京証券取引所マザーズ(現グロース)市場に株式を上場

2017

2017  
 ・札幌証券取引所アンビシャス市場に株式を上場

2016

2016  
 ・株式会社テラスカイと業務・資本提携

2016  
 ・KDDI株式会社と提携し「KDDI IoTクラウド Standard」をリリース  
 ・交通事故削減ソリューション「Pdrive」のOEM提供を開始

2015

2015  
 ・大阪府吹田市に関西営業所移転

2014

2014  
 ・IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」をリリース

2013

2013  
 ・融雪装置遠隔制御代行システムの特許取得

2013  
 ・本社を北海道札幌市中央区に移転

2012

2012  
 ・宮城県仙台市宮城野区に仙台営業所開設

2011

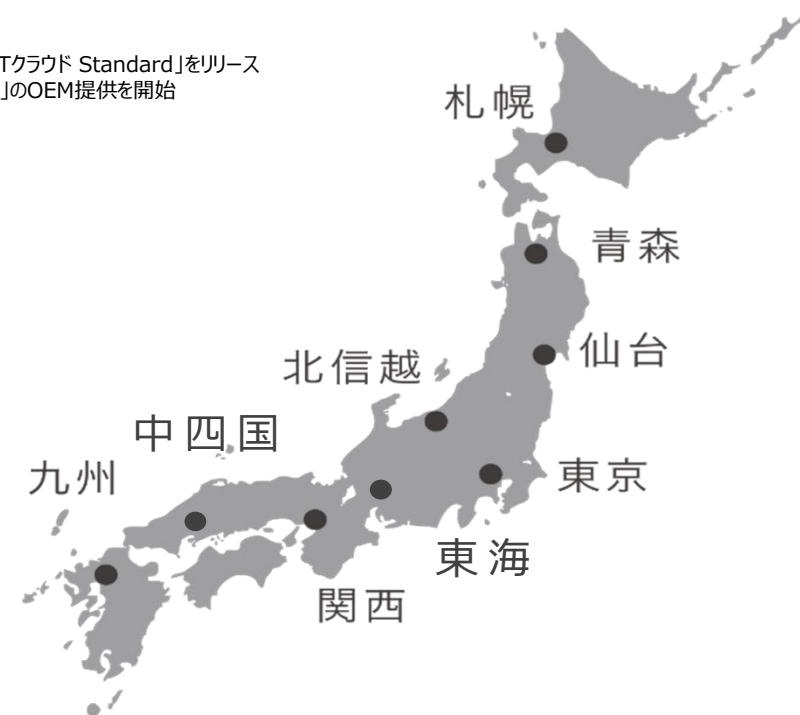
2011  
 ・東京都千代田区に東京営業所開設、兵庫県尼崎市に関西営業所開設、佐賀県鳥栖市に九州営業所開設

2009

2009  
 ・建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」をリリース  
 ・本社を北海道札幌市西区に移転、青森県青森市に青森営業所開設

2007

2007  
 ・融雪装置遠隔制御代行サービスを開始  
 ・北海道札幌市白石区にて設立



創業以来、一貫してIoTインテグレーション専門プロバイダーとしてソリューションを提供

## ECOMOTT IoTインテグレーション事業

### IoTビジネスイノベーション

ECOMOTTの中核である、IoTインテグレーションを中心に、DXを支援。また、「ゆりもっと」などの、IoTプロダクト販売等を行う。

FASTIO IoTプラットフォーム

YR 融雪システム遠隔監視ソリューション

YourStand EV充電スタンド集合住宅向けソリューション

EIT 電気電子回路設計・機械設計

### コンストラクションソリューション

建設現場の安全性、生産性、施工品質水準をデジタルテクノロジーによって向上させ、国土の発展ならびに防災に貢献する。

GR 建設情報化施工支援ソリューション  
前期コンストラクションソリューション

### 持ち分適用会社

PREMIER BrightConnect Pd Pdrive モビリティサービス

### IoTパワードソリューション

IoTの力を駆使し差別化できる既存産業に自らが参入し、自社の強みを発揮する。

Power Denki Innovation 太陽光発電EPC

GOMOGY リモート監視・メンテナンス

**FASTIO** IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」により、センシングからデータの蓄積・分析フィードバックまでをワンストップで提供することで、お客様のDXを支援

クラウド環境

データ蓄積 ～「クラウド」で集めたデータを蓄積。ダッシュボード閲覧～

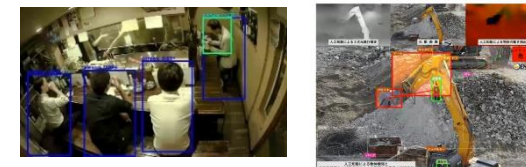
## アプリケーション

センサー 映像 位置情報



収集データの閲覧や設備の遠隔制御、位置情報の確認などのアプリケーション群

データ解析 ～集めたデータをAIで解析し、現実世界へフィードバック～



多種多様な学習済みAIを活用し、最適なAIを選定。また、自社のデータサイエンティストによるオリジナルのアルゴリズムも研究開発。

現実世界

データ収集 ～「センサー」でモノから情報を取得し、クラウド環境に送信。～

## ゲートウェイデバイス



多様なニーズに対応する自社開発の産業用IoT通信デバイス



FASTIO LINK



接続実績のある豊富なセンサーパートナープログラム「FASTIO LINK」

【企業抱えている様々な課題に対してDX支援】



- ・ 人手不足が深刻だ。
- ・ 生産性を上げるにはどうしたらよいか？
- ・ 新製品を開発したい。
- ・ 競合に差をつけられないようにするには？

課題

解決

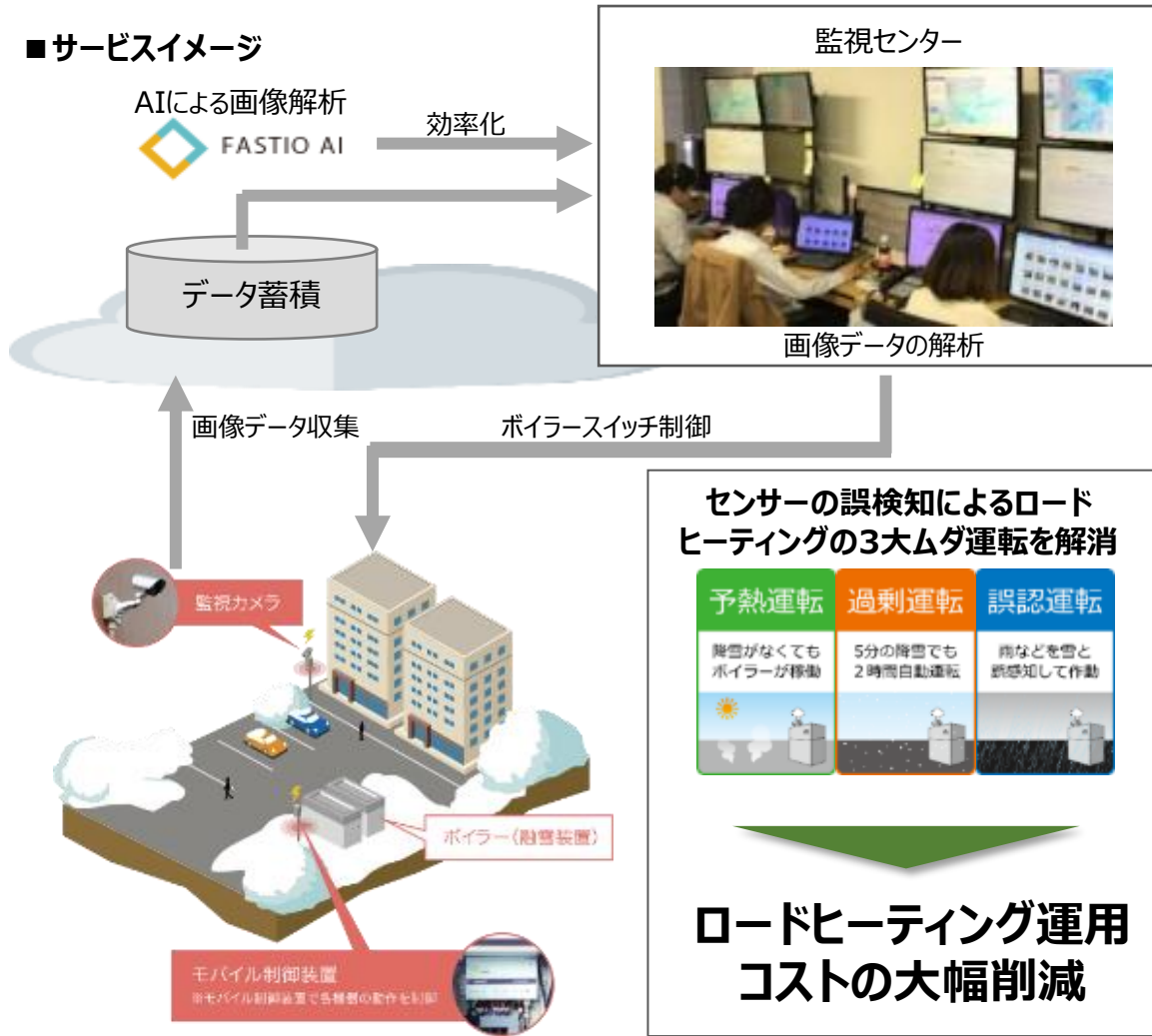


# 事業紹介：IoTビジネスイノベーション(融雪システム遠隔監視ソリューション)

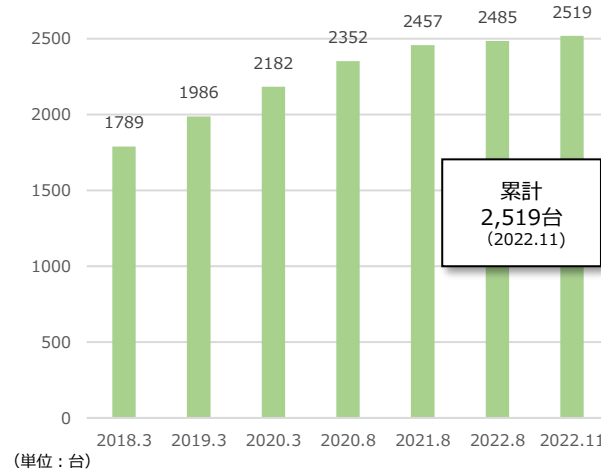


創業事業として融雪システム遠隔制御代行サービス「ゆりもっと」を提供。分譲マンション管理組合や、賃貸マンションオーナーを顧客とし、北海道・北東北を中心に2,500台以上設置し、冬期間の大幅な省エネルギーを実現

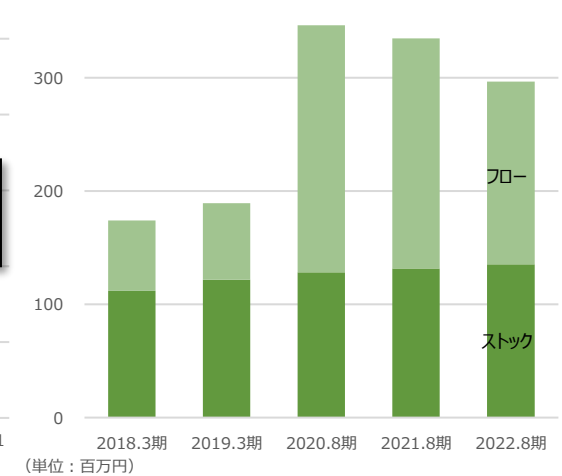
## ■ サービスイメージ



## ■ 設置実績



## ■ 売上高実績 (5か年)



## ■ 導入事例

札幌市西区賃貸マンションへの導入

- 融雪面積：1,116㎡
- 設備状況：融雪ボイラー8台



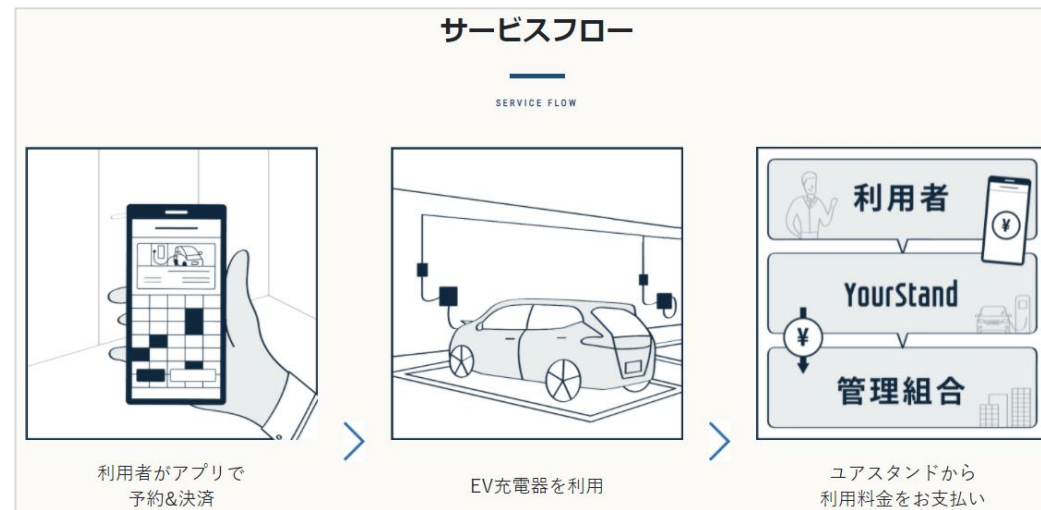
1シーズン平均効果額  
1,414,800円

導入後8シーズンで  
平均56%の削減効果

# 事業紹介：IoTビジネスイノベーション(EV充電集合住宅向けソリューション)



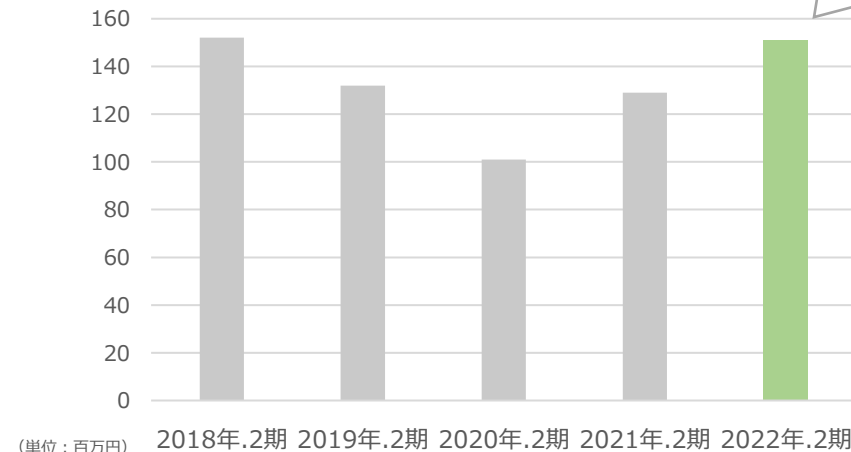
集合住宅における、EV充電器の運用課題を解決するためのシステムを提供。EV充電器の予約管理や決済、遠隔制御を行う。分譲マンション管理組合や賃貸マンションオーナーを顧客とし、住民がEVを購入できる環境を提供



**FIT** 電気・電子回路、ソフトウェア、機械の設計を主にトータルソリューションを提供。産業設備、環境・プラントにおける設計実績が多く、豊富なノウハウを蓄積。また、ニアショア開発体制を有しており、お客様に合わせたご提案を実現



## ■売上高実績 (5か年)



## ■導入事例

電子回路設計



水処理・ごみ処理プラント設備設計

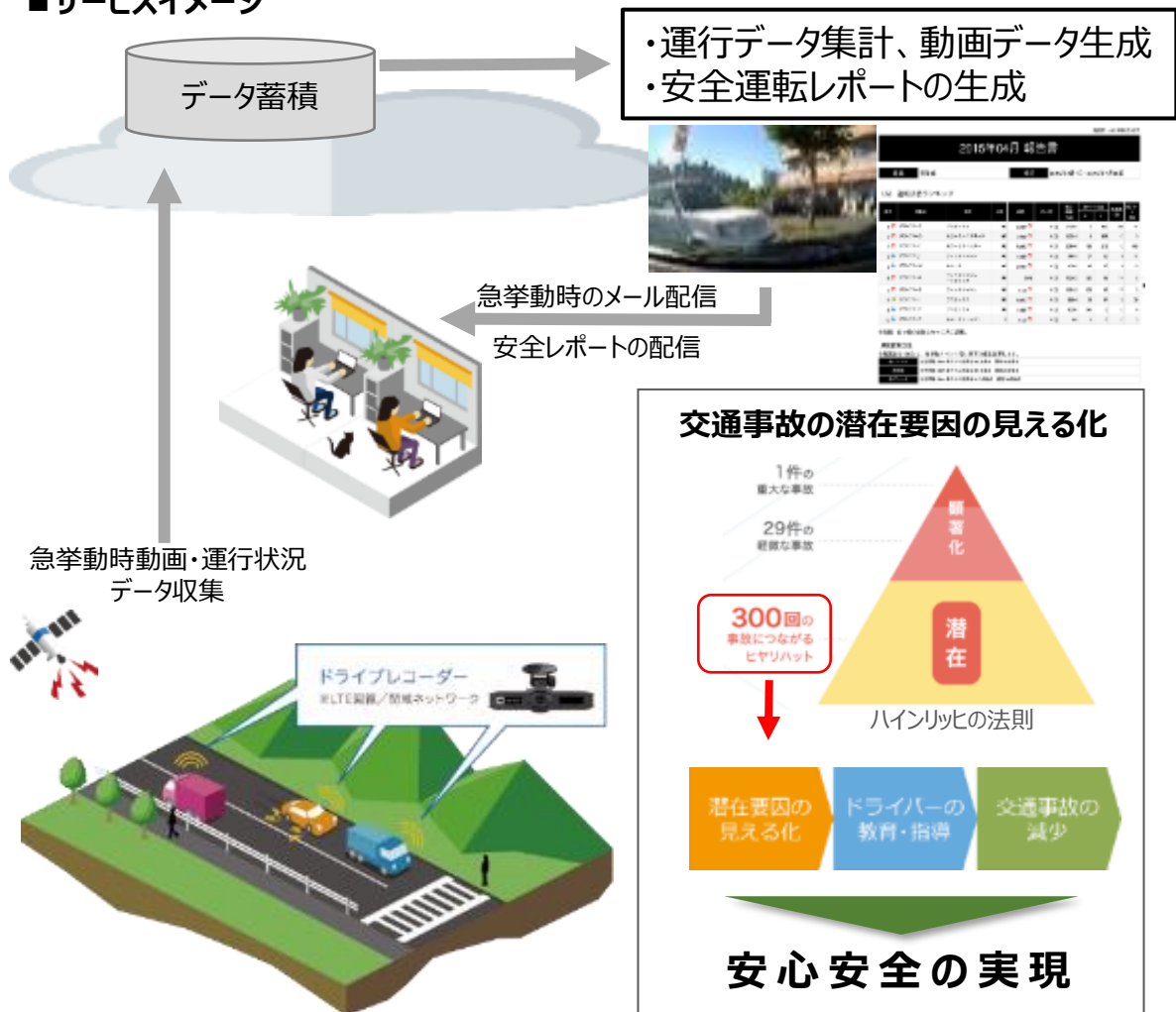


# 事業紹介：モビリティサービス

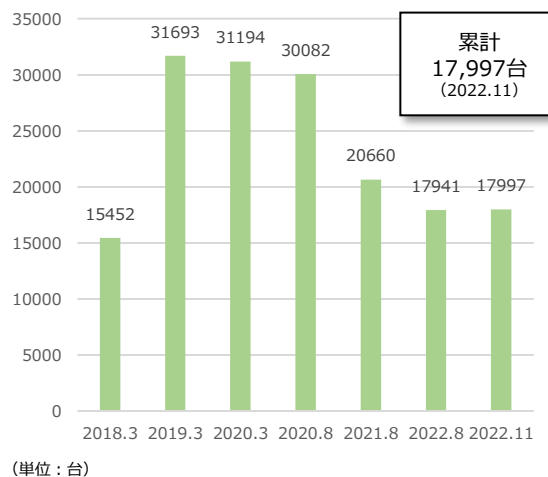


モバイル通信を搭載した高性能ドライブレコーダーを全国へ約1.8万台提供。導入により安全意識向上が事故の減少につながり、安心安全の実現へ貢献

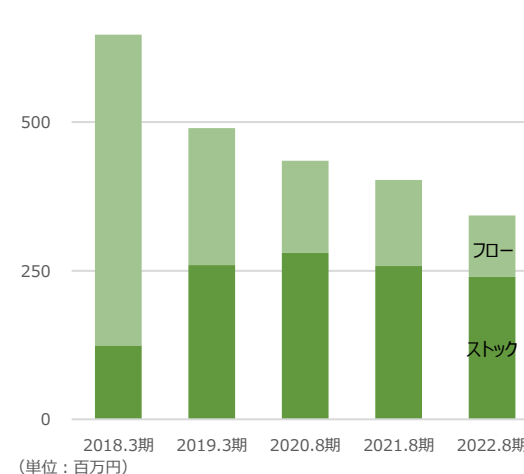
## ■ サービスイメージ



## ■ 設置実績



## ■ 売上高実績 (5か年)



## ■ 導入事例

札幌市内の宅配業へ導入  
導入台数：51台 (今後150台以上導入見込)



## 月次ランキングによる評価

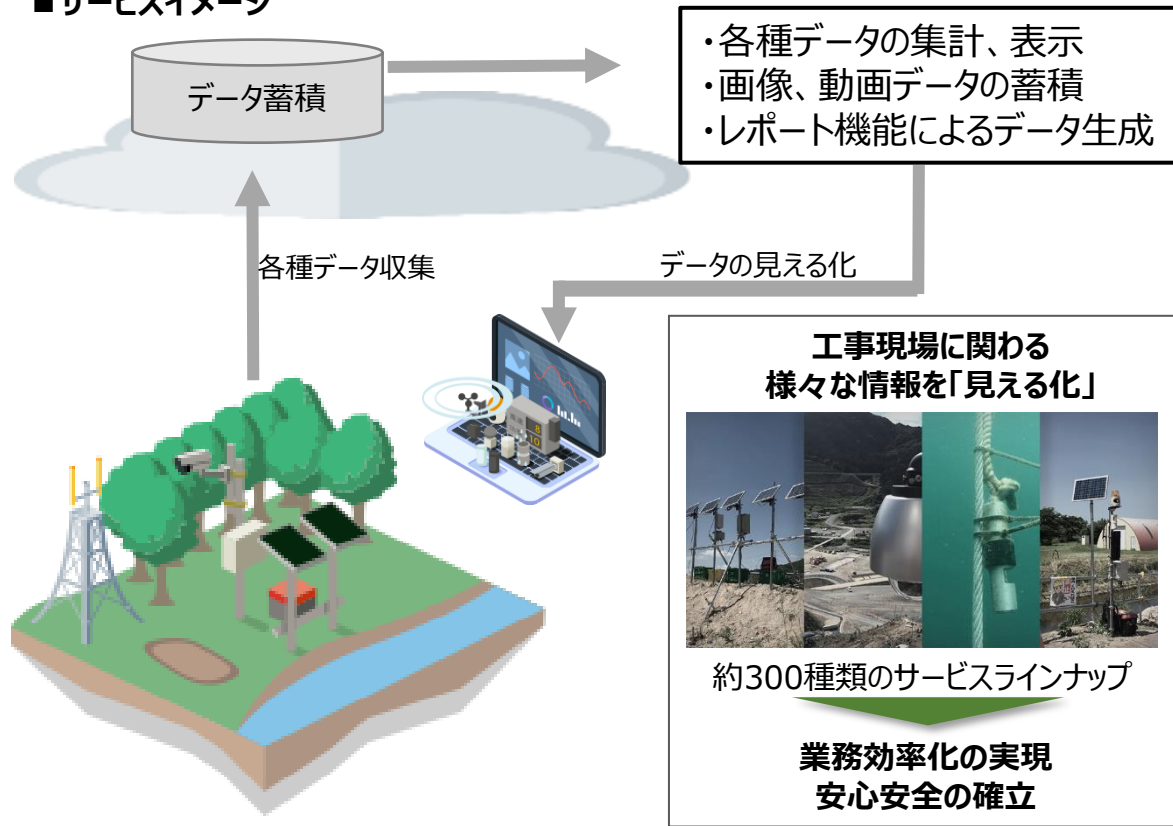
ドライバーID	ドライバー名	乗務日数	走行距離	事故発生回数
1	ドライバー-A	200.00	200.00 km	0件
2	ドライバー-B	180.00	180.00 km	0件
3	ドライバー-C	160.00	160.00 km	0件
4	ドライバー-D	140.00	140.00 km	0件
5	ドライバー-E	120.00	120.00 km	0件
6	ドライバー-F	100.00	100.00 km	0件
7	ドライバー-G	80.00	80.00 km	0件
8	ドライバー-H	60.00	60.00 km	0件
9	ドライバー-I	40.00	40.00 km	0件
10	ドライバー-J	20.00	20.00 km	0件
11	ドライバー-K	10.00	10.00 km	0件
12	ドライバー-L	5.00	5.00 km	0件
13	ドライバー-M	2.00	2.00 km	0件
14	ドライバー-N	1.00	1.00 km	0件
15	ドライバー-O	0.50	0.50 km	0件

ドライバーごとの特性を把握し、個別指導



建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」を2009年以来、14,000件以上の全国工事現場への設置が進み、工事現場の安全性向上、業務効率化、品質向上に大きく貢献

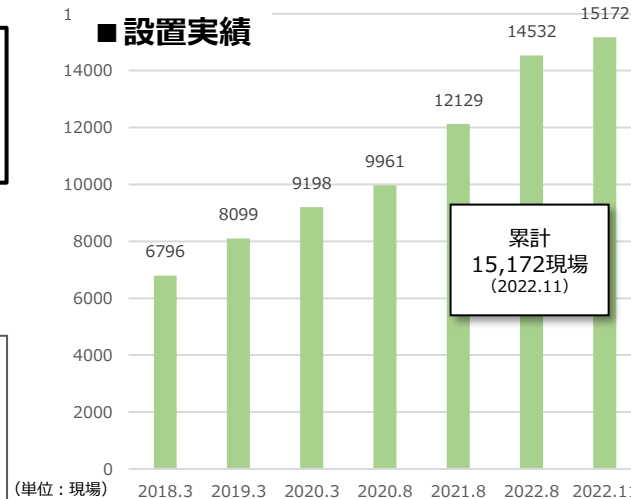
## ■ サービスイメージ



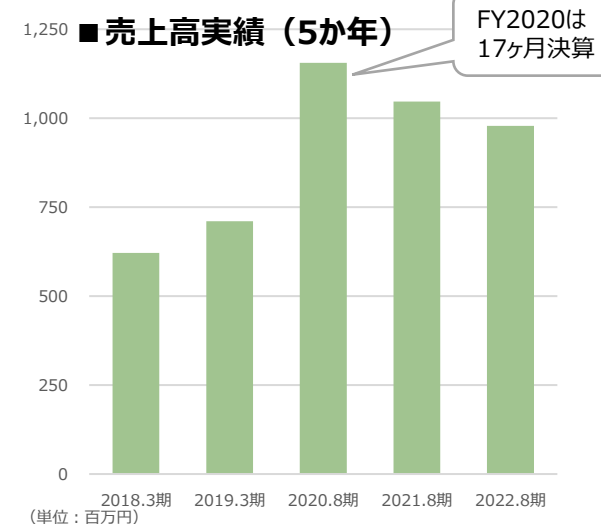
## (参考) NETIS (新技術情報提供システム) について

NETISとは、民間の有用な新技術を積極活用するための国土交通省のデータベースであり、総合評価落札方式にて、NETIS登録技術を提案した場合、加点対象となる現場ロイドでは4技術がNETIS登録されており、多くの公共事業にて導入されている

## ■ 設置実績



## ■ 売上高実績 (5か年)



## ■ サービス事例

### ・クラウドロガー (遠隔クラウド計測システム)

風速、雨量、水位など現場の様子を自動計測データはクラウド保存され、どこからでも確認可能。設定値に応じ警報装置と連動し安全対策を強化



### ・ミルモット (遠隔監視カメラシステム)

スマートフォン等で遠隔地から現場状況を動画監視可能。赤外線照射機能により夜間撮影対応し、ソーラーバッテリーでの運用可能



### ・おんどロイド (コンクリート養生温度管理システム)

厳寒期のコンクリート養生温度管理等に採用現場事務所は1キロ以上離れているが、リアルタイムにモニタリングすることができ、品質向上を実現



### ・Tbox (ワイヤレス警報検知システム)

赤外線センサー、衝撃検知センサーなど、現地の警報システムをモバイルネットワークで遠隔地でも検知できるよう、防犯・安全対策を強化

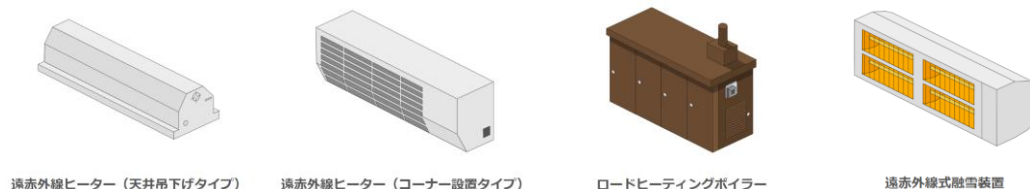


# 事業紹介：IoTパワードソリューション（株式会社ゴモジー）

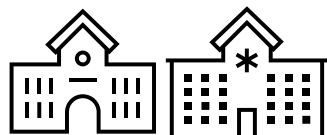


自治体、病院、学校等に対し、空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンスを実施。  
また、水処理関連の顧客に対して、IoTリモートモニタリングサービスを展開

## ■空調・暖房機器関連



～空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンス～



主要顧客：自治体、病院、学校など

空調・暖房機器の販売、設置、保守・メンテナンスのほか、IoT機器の提供による、それら機器の遠隔監視や遠隔制御まで広くサポート

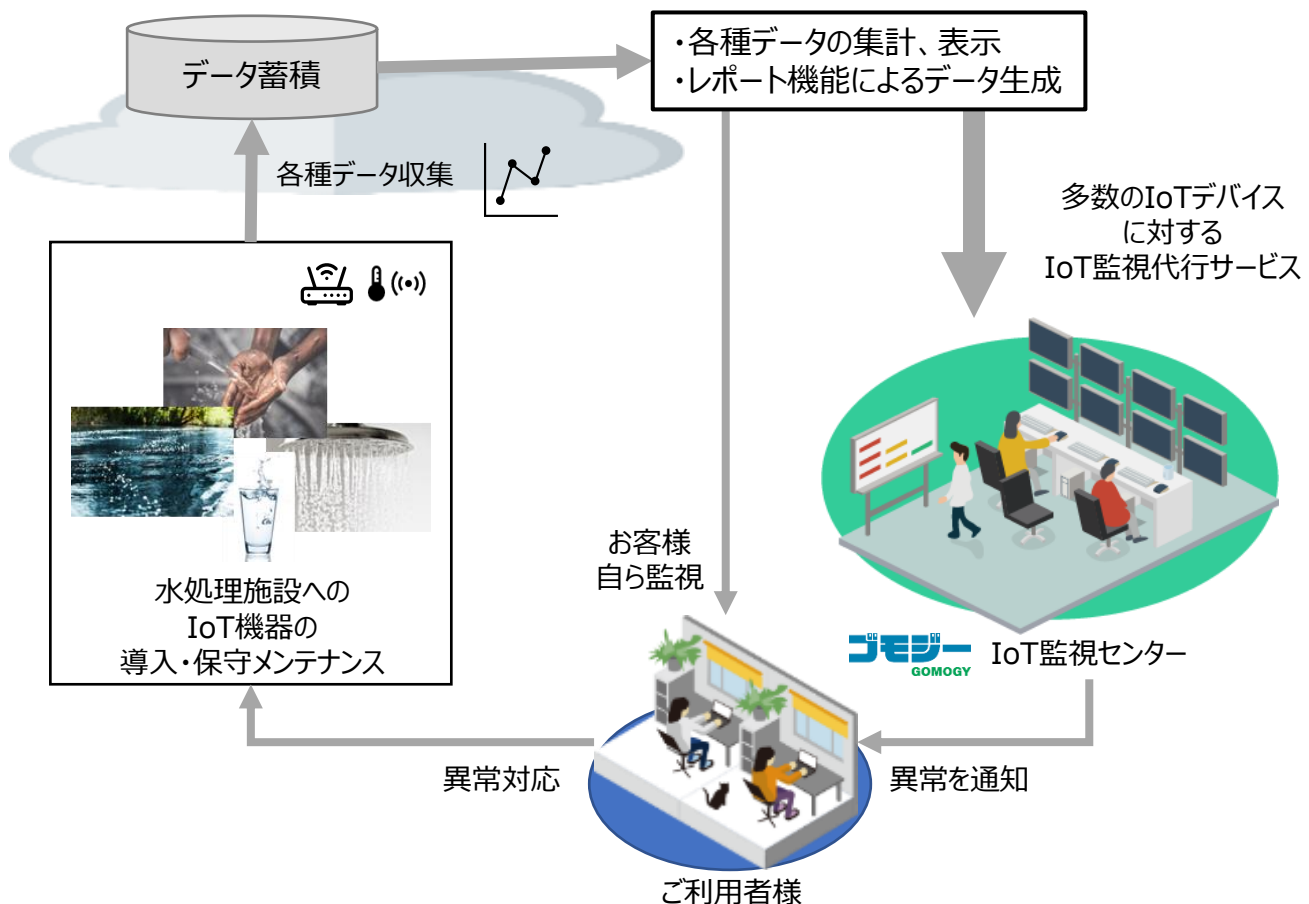


暖房製品




メンテナンス

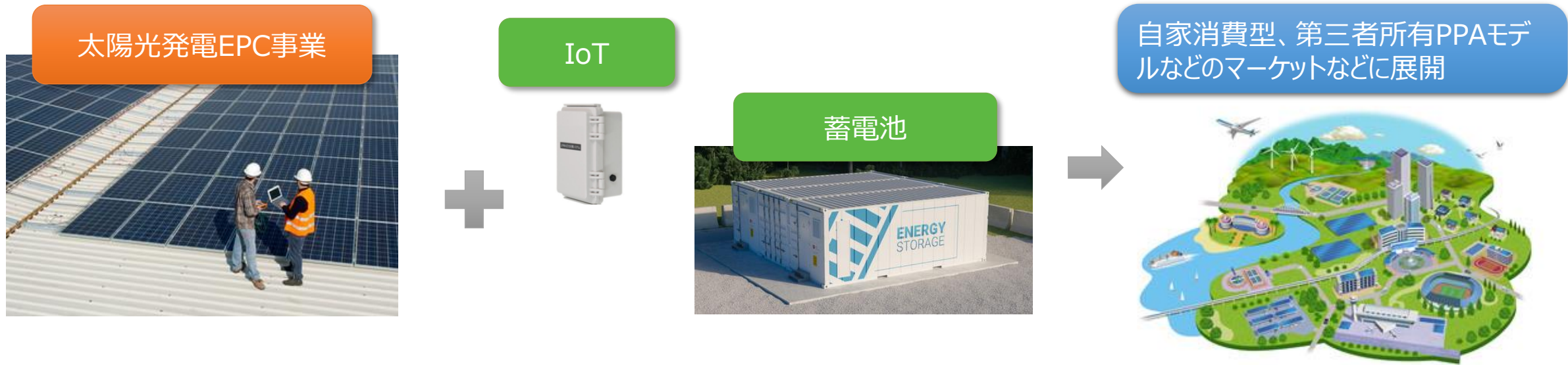
## ■水処理関連



# 事業紹介：IoTパワードソリューション（株式会社パワーでんきイノベーション）



 グリーンエネルギーの普及のために、太陽光発電EPC<sup>※</sup>事業にFY2023より参入。EcomottのIoT/AI技術力や蓄電池製品を生かし、単純な施工会社ではなく、差別化されたビジネスモデルを構築



IoT専門ソリューションベンダーとして15年間顧客と向き合い、16,000件を超える案件に携わった実績が、当社の財産であり、積み上げられた強み

## センシング技術

### センサーの豊富な接続実績

パートナープログラムを通じ、多数の接続実績のあるセンサーを用意し、多様なニーズに対応可能



### 自社開発の通信デバイス

IoT専門だからこそその多様な顧客ニーズに対応した、多種多様な自社開発の通信デバイスを提供



## システム構築力

アプリ・クラウド側のエンジニアと、ハード・ファームウェアを同時に構築できる強み

クラウド



PHP/JAVA  
Javascript

ファームウェアアップデート、セキュリティ、カスタマイズ、死活監視、電力監視、パケット量監視など

製品



C,Python

組み込みソフト開発、  
回路設計等

### MCPC認定資格保有者

IoTプロフェッショナル 1名  
IoTエキスパート 11名  
IoTアドバイザー 16名

(2022年12月現在)

## サービス運用力

豊富な実績が証明するサービス運用体制により「当たり前」に使えるIoTサービスを提供



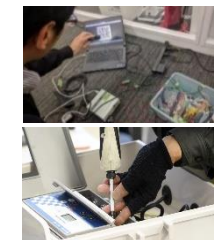
融雪システム監視  
(冬期間24時間)



カスタマーサポート



システム  
24時間保守



自社エンジニアによる  
カスタマイズ



フィールドでの  
設置ノウハウ



キットिंग  
出荷作業



あなたの「見える」をみんなの安心に。



- 本資料は、情報提供を目的としたものであり、当社株式等特定の商品についての募集・投資勧誘・営業等を目的としたものではありません。
- 本資料に記載されている見解・見通し・予測等は、資料作成時点での当社の判断です。将来における当社の業績が、現在の当社の将来予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用ください。
- 本資料で提供している情報は、予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、あらかじめご了承ください。
- 本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものです。

## ＜本資料に関するお問い合わせ先＞

エコモット株式会社 経理財務部  
TEL : 011-558-2211 Mail : [ir@ecomott.co.jp](mailto:ir@ecomott.co.jp)  
URL : <https://www.ecomott.co.jp/>